

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№67 (410) 13 октября 1997 года

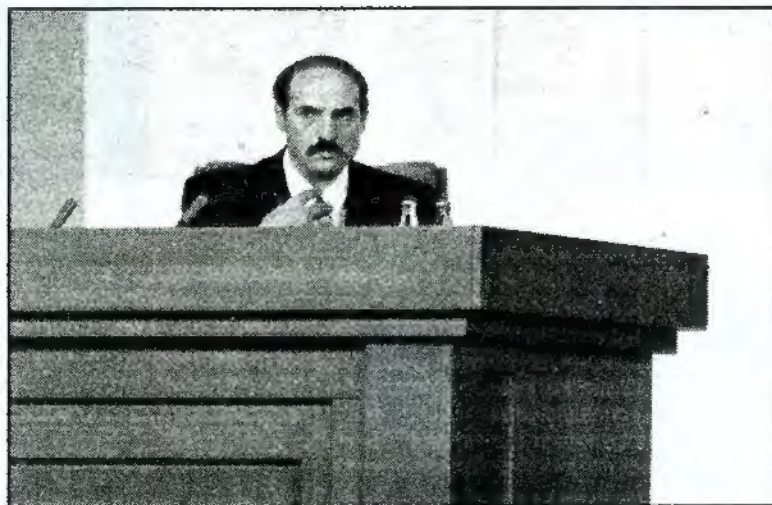
понеделник

СОБЫТИЕ

ОБЫКНОВЕННОЕ БЕЛОРУССКОЕ ЧУДО

АНДРЕЙ МАХОВСКИЙ

10 сентября Александр Лукашенко выступал перед Национальным собранием. Вероятно, шок, который был вызван убийством Евгения Николуцкого, прошел, поскольку президент был вполне спокоен, шутил и не угрожал, как обычно, никому немедленной расправой. Он даже высказался в том смысле, что сказанные им на похоронах политического товарища слова о беспощадной войне с коммерсантами не следует понимать слишком буквально.



Не было бы несчастья, да «свалилось» счастье служить народу

Тем не менее президент уверен, что в ближайшем будущем белорусскому экономическому чуду ничто не грозит. Правда, Лукашенко потребовал от правительства ликвидировать те негативные тенденции, которые до сих пор сохраняются в экономике страны. Одна из них — незапланированный рост инфляции. Как всегда, президент уверен, что до конца года среднемесячная инфляция будет сни-

жена. Он говорил это и в прошлом, и в позапрошлом году. В будущем году месячной инфляции опять предписано не превышать 2%-ный рубеж. Основным фактором ее снижения вновь должна стать политика ценообразования.

Особо в своем выступлении президент отметил такой негативный фактор, как сохранение задолженности по заработной плате. Сейчас она составляет BLR 600

млрд. Из них BLR 460 млрд. приходится на предприятия Минсельхозпрода. Следовало строгий выговор министру сельского хозяйства Василию Леонову, президент прямо на заседании уволил председателя колхоза «Рассвет» Василия Старовойтова. Дважды Герой Социалистического Труда пострадал за то, что «испортил» президенту прическу. «У меня последние волосы встали дыбом, когда мне доложили, что творится в этом колхозе», — заявил Лукашенко.

Похоже, недолго осталось ждать увольнения и председателю «Белкоопсоюза» г-ну Владыко. Во всяком случае, выступая перед парламентариями, Лукашенко в весьма резкой форме высказывал свое недовольство работой этой организации, в частности тем, как «Белкоопсоюз» обеспечивает ассортимент товаров в сельских магазинах.

Но главной задачей остается победа над экономической преступностью. «Мы должны мобилизовать все силы на борьбу с этой гидрой», — сказал президент депутатам. По его словам, первоначальный вариант плана всеобщей мобилизации вчера был представлен секретарем Совета безопасности Виктором Шейманом. В то же время президент гарантировал, что конституционные права и свободы граждан в процессе этой борьбы нарушены не будут. Впрочем, президентские гарантии на «рынке» не котируются уже давно.

В отличие от экономики в политике для президента никаких проблем не осталось. По словам Александра Лукашенко, власть сейчас едина, как никогда, и никакая оппозиция представлять для нее угрозы не может. Лукашенко в очередной раз пообещал парламентариям, что роспуска нижней палаты он не произведет. По словам президента, он мог бы распустить парламент, но только с согласия самих парламентариев. При этом Лукашенко пообещал, что все нынешние депутаты Палаты представителей, если выборы все-таки состоятся, войдут в состав нового парламента. Но выборов не будет, поскольку «вместо того, чтобы защитить белорусский народ от последствий Чернобыля, ожившая Европа пытается изолировать Беларусь». По мнению президента, такое отношение объясняется все не прошедшей год назад конституционной реформой, а личным отношением к белорусскому президенту отдельных европейских политиков, в частности, руководителя Парламентской ассамблеи Совета Европы Лени Фишер. «Если Лени Фишер обиделась, что я в прошлом году с ней не встретился, а играл в футбол — то у меня же график, 50 тысяч зрителей меня ждали. Могла бы и остаться», — посетовал Лукашенко.

Сам президент ни на кого не обижается. Он нормально относится к Лени Фишер и дружит с Борисом Ельциным. Похоже, белорусский президент верит, что для восстановления доброго отношения к Беларуси как Запада, так и Востока этого достаточно.

МЕЖРЕГИОНАЛЬНАЯ СЕТЬ
ПЕЙДЖИНГОВОЙ СВЯЗИ

PAGE
ПЭЙДЖ

810
дней
до 2000 года

☎ 249 00 00

СЕГОДНЯ

**ЮРИЙ
ЧЕРНИЧЕНКО:
«МЕНЯ ВЫГОНЯЛИ
ИЗ «ПРАВДЫ»,
НО НИКОГДА НЕ
САЖАЛИ В
ТЮРЬМУ»**

Стр. 4

**СТЕКОЛЬНАЯ
ОТРАСЛЬ:
БЫЛОЕ И ДУМЫ**

Слухи о кончине белорусской стекольной промышленности оказались явно преувеличенными. Таков главный вывод ведущих специалистов отрасли, встретившихся на минувшей неделе за «круглым столом».

Стр. 20

ОТКРОЙТЕ ДВЕРЬ В ЕВРОПЕЙСКИЙ БАНКОВСКИЙ СЕРВИС

- ◆ Мультивалютные счета юридическим и физическим лицам
- ◆ Депозиты и ценные бумаги
- ◆ Взаиморасчеты на рынках стран СНГ и по всему миру
- ◆ Операции с ценными бумагами правительств Литвы и России
- ◆ Операции с документарными аккредитивами
- ◆ Обслуживание пластиковых карточек VISA, MasterCard/EuroCard, STB Card, Union Card
- ◆ Кассовое обслуживание клиентов банка в странах СНГ, Балтии, Европы
- ◆ Арбитражные операции на международном валютном рынке

Приглашаем региональных представителей

Лицензия №8 выдана банком Литвы 21.12.95

Консультации можно получить в представительстве банка SNORAS

**Bankas
SNORAS**

МИНСК тел.:
(017) 268 73 68
факс:
(017) 229 27 24

КОНСУЛЬТАЦИИ:

- ПО ВЗАИМОРАСЧЕТАМ МЕЖДУ СТРАНАМИ СНГ И ЗАПАДА;
- ПО ВОПРОСАМ ПРИОБРЕТЕНИЯ ОФШОРНЫХ КОМПАНИЙ И ОТКРЫТИЮ СЧЕТОВ В ЗАРУБЕЖНЫХ БАНКАХ;
- ПО ОФОРМЛЕНИЮ МЕЖДУНАРОДНЫХ КРЕДИТНЫХ КАРТ VISA, EUROCARD/MASTERCARD, AMERICAN EXPRESS, А ТАКЖЕ БЕЗДЕПОЗИТНЫХ ДЕБЕТОВЫХ КАРТ edc/MAESTRO;
- ПО ВЫГОДНОМУ РАЗМЕЩЕНИЮ ВРЕМЕННО СВОБОДНЫХ СРЕДСТВ И ФОРМИРОВАНИЮ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПОРТФЕЛЕЙ ИЗ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ ЦЕННЫХ БУМАГ БЕЛАРУСИ, УКРАИНЫ, РОССИИ, ЛАТВИИ И ЛИТВЫ.

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО А/О PAREX В МИНСКЕ: +0172 391 654, 762 016,
В ВИТЕБСКЕ: +0212 377 405, +0172 766 744 (сотовый).

ТЕЛЕФОН В РИГЕ: +013 7010000.

<http://www.parexnet.lv/>

КРУПНЕЙШИЙ В БЕЛАРУСИ ПЕЙДЖИНГ-ОПЕРАТОР СП «ВЕССО-БЕЛ» ОБЪЯВЛЯЕТ О БЕСПРЕЦЕДЕНТНОМ СНИЖЕНИИ ЦЕН НА ОБСЛУЖИВАНИЕ ПЕЙДЖЕРОВ

Мы готовы предложить вам лучшие модели пейджеров и лучшие услуги:

Лицензия №121 Минска от 12.1994 г. до 1999 г.



Advisor

40 сообщений, 6400 знаков, 4 строки, часы, личный файл, защита сообщений, энергонезавис. память



Scriptor-LX2

20 сообщений, 7410 знаков, 2 строки, часы, выбор звукового сигнала, защита сообщений, энергонезавис. память



Scriptor-LX1

15 сообщений, 720 знаков, БЕГУЩАЯ СТРОКА, часы, выбор звукового сигнала, защита сообщений, энергонезавис. память



Vesso-Bel
ПЕЙДЖИНГОВАЯ КОМПАНИЯ

220004, Минск, ул. Мельникайте, 2, 7-й этаж

ВНИМАНИЕ! ПЕЙДЖЕР В СОБСТВЕННОСТЬ С ТРЕМЯ МЕСЯЦАМИ ОБСЛУЖИВАНИЯ - СПЕЦИАЛЬНАЯ ЦЕНА

ТЕЛЕФОН/ФАКС: (017) 220-78-69

МЫ с тобой говорим **на одном языке**

МОБИЛКОМ
ПЕЙДЖИНГ-СИСТЕМА
Октябрьская, 5, к.107-108
тел.: (017) 2224651, 2224652

Пейджинговая связь
в Минске, Борисове, Слуцке, Березино, Солигорске,
Столбцах, Жодино, Молодечно

Рауминг
в Бресте, Могилеве, Гродно

Мобильные телефоны
системы сотовой связи
"Bence"

Лицензия №151 от 31.07.95г.
выдана на период до 31.07.2000г.
Минсвязи и информатик РБ

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

СОБЕСЕДНИК «СОБЕСЕДНИКА»

«ИНТЕРФАКС»

Александр Лукашенко считает вполне реальной «чисто мужскую дружбу» между президентами Беларуси и России. Об этом он заявил в среду вечером в интервью журналистам российского еженедельника «Собеседник».

При этом глава государства заметил, что в настоящее время между главами государств «образовалась целая прослойка из лиц, которым хочется развести президентов и столкнуть их».

Одной из причин замеченного в последнее время охлаждения отношений между первыми лицами двух союзных государств Лукашенко назвал то обстоятельство, что «всегда говорил Борису Ельцину правду, какой бы горькой она ни была». Данную позицию главы Беларуси мог бы, по словам самого Лукашенко, подтвердить и Александр Коржаков, «который всегда говорил о моей (А.Лукашенко -- ред.) правоте и открытости».

Второй причиной возникшего противостояния белорусский президент назвал начавшуюся в РФ «межклановую борьбу за присвоение государственной собственности». Для этих кланов, считает президент, «Беларусь -- как белое пятно, которое многие бы хотели прибрать к рукам». Среди особо «лакомых кусков» Лукашенко назвал республиканские предприятия нефтехимического и

оборонного комплексов. Однако подобной приватизации не будет, заверил глава республики. В то же время он отметил, что «готов всем поделиться с российским государством и его народом».

В интервью «Собеседнику» Александр Лукашенко высказал мнение, что произошедший в начале минувшей недели террористический акт, в результате которого погиб председатель Комитета государственного контроля по Могилевской области, депутат Палаты представителей Национального собрания Евгений Миколуцкий, следует напрямую увязывать с деятельностью «криминального бизнеса», представители которого хотели бы беспрепятственно и за бесценок вывозить за рубеж белорусскую продукцию и перегонять в РФ элелоны со спиртом и табаком. «В лице же одного из ближайших сподвижников президента преступники увидели преграду, убрать которую решили варварским способом».

«Убить нас можно, но запугать -- никогда», -- подчеркнул Александр Лукашенко.

ВИЗИТЫ

КСЕНИЯ ПОНОМАРЕВА ПРИЛЕТАЛА В МИНСК, ЧТОБЫ ПОЖАТЬ РУКУ ПАВЛУ ШЕРЕМЕТУ

ОЛЬГА ТОМАШЕВСКАЯ

Прилетев в Минск, исполняющая обязанности генерального директора ОРТ Ксения Пономарева заявила: «Я приехала для того, чтобы пожать руку Павлу Шеремету». Г-жа Пономарева решила приехать в Беларусь сразу после того, как стало известно, что Павел освобожден из-под стражи. Встреча состоялась 7 октября.

Утром следующего дня руководитель ОРТ провела переговоры с белорусским президентом. Судя по всему, г-жа Пономарева произвела впечатление на Лукашенко. По словам, президент сказал, что красота и молодость Ксении Пономаревой стали для него полной неожиданностью.

Беседа продолжалась около часа -- гораздо дольше, чем планировалось. Двум послам пришлось ожидать около сорока минут, чтобы вручить верительные грамоты. Когда г-жа Пономарева уже собиралась покинуть Минск, стала известна еще одна интересная деталь. В аэропорт внезапно приехал российский посол и сообщил, что ему только что позвонил министр иностранных дел России Евгений Примаков. Г-н Примаков заявил, что утром Борис Ельцин решил поговорить по телефону с Лукашенко. Однако телефонный разговор президентов не состоялся, поскольку в это время Лукашенко как раз встречался с г-жой Пономаревой.

Во время беседы с президентом Ксения Пономарева с самого начала расставила акценты, заявив, что не намерена его ни о чем просить и не ждет от него никаких обещаний. Основная задача встречи, по словам г-жи Пономаревой, -- сделать первый шаг к миру. Это было необходимо, особенно если учесть, что в последнее время Лукашенко постоянно обвинял телекомпанию ОРТ и ее руководство во всевозможных грехах.

По словам Ксении Пономаревой, ей пришлось долго рассказывать белорусскому президенту о том, как работает



компания ОРТ, и знакомить его с мировыми стандартами деятельности телекомпаний. Она также поставила Лукашенко в известность, что телекомпания не намерена в ближайшее время менять подход к подаче информационных и аналитических материалов о ситуации в Беларуси.

Вполне естественно, что сторонами обсуждалась дальнейшая деятельность ОРТ на территории Беларуси. Не так давно аккредитация телекомпании была приостановлена на полгода, и на этом основании в конце сентября белорусское внешнеполитическое ведомство отказало в праве на работу журналистам ОРТ. Ксения Пономарева заручилась личным обещанием Лукашенко о том, что телекомпания все же будет работать в Беларуси. Президент также пообещал временно аккредитовать корреспондента ОРТ Владимира Фошенко. Кроме того, на встрече с Пономаревой Лукашенко заявил, что права тех сотрудников ОРТ, которые в последнее время были лишены аккредитации, будут восстановлены. Что касается дальнейшей судьбы Павла Шеремета, то, по словам президента, вопрос о его аккредитации может быть решен только после суда.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

3 НОВОСТИ

- В Европе белорусских судей уже не ждут
- Парламент: депутаты ропщут, но президентские декреты утверждают

4 МЕЖДУНАРОДНОЕ ОБОЗРЕНИЕ

- Юрий Черниченко в эксклюзивном интервью «БДГ» размышляет об аграрной реформе в России и о белорусской ситуации

5 МЕЖДУНАРОДНОЕ ОБОЗРЕНИЕ

- В Вильнюсе ищут агентов КГБ
- В зону интересов «Газпрома» вторгается Пентагон

6 ЭКОНОМИКА

- Глава президентской администрации Михаил Мясникович о путях белорусской приватизации
- Как повысить рентабельность внешнеэкономических операций

7 ЭКОНОМИКА

- Белорусский путь к инвестициям: точка зрения Станислава Богданкевича

8 ФИНАНСЫ

- «Ориксбанк» в Беларуси: первые шаги
- Ситуация в банковской сфере Беларуси: точка зрения исполнительного директора Ассоциации белорусских банков Михаила Ковалева

9-16 КОНЪЮНКТУРА

17 ФИНАНСЫ

- Рынок ценных бумаг: Нацбанк снижает процентные ставки
- Новые игры белорусского Нацбанка на московской межбанковской валютной бирже

18 КОМПАНИИ И РЫНКИ

- MAZ отмечает 50-летие со дня выпуска первого автомобиля

19 КОМПАНИИ И РЫНКИ

- «Беллепром»: новые люди -- новые показатели
- Легкая промышленность наводит мосты с Западом

20 КОМПАНИИ И РЫНКИ

- Стекольная отрасль Беларуси: обзор
- Регионы: новости из Бреста

21 БЕЗОПАСНОСТЬ

- Следствие по делу Евгения Миколуцкого может пойти в политический туннель
- Вымогатели в милицкой форме

22 ОБЩЕСТВО

- Круг маломужских в стране расширяется

23 КУЛЬТУРА

- В Минске начинается ретроспективный показ фильмов, ставших лауреатами Каннского фестиваля
- «Интердизайн-97»: послесловие к выставке

24 К СВЕДЕНИЮ

- Автомобильная отрасль: кто есть кто?

ПЕЖО "БОКСЕР"
идеальная машина для любых дорог

Никакой усталости.
Никаких стрессов.
Никакого напряжения.

от 14 800\$

ПЕЖО "БОКСЕР" - вмещает столько сколько вам нужно

- Родился в 1994 г. Европейское жюри из представителей 14 стран признало его **лучшим** среди малых грузовых автомобилей.
- Никогда прежде автомобили для перевозки грузов не имели такого комфорта и дизайна.
- Это - пять основных объемов фургонов: **7.5 м³ - 9 м³ - 10 м³ - 11.5 м³ - 12 м³**.
- Это - пять видов моторов: **два дизеля, два турбодизеля и один бензиновый**.
- Это - совершенная пятиступенчатая коробка передач с рукояткой, выведенной на переднюю панель, гидроусилитель руля, электрический обогрев и регулировка зеркал, сверхэффективный кондиционер.

PEUGEOT Оплата в рублях или СКВ, в РБ или за рубежом, возможен кредит и лизинг. Официальный дилер в Беларуси «СИФТРАНС»

220023, Минск, ул. Свердлова, 23. Автомобили 213-15-15, Сервис - Запчасти 213-16-16.

КОНСТИТУЦИОННЫЙ СУД

В ЕВРОПЕ БЕЛОРУССКИХ СУДЕЙ НЕ ЖДУТ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Белорусские власти потерпели еще одно поражение на международном уровне. Конституционный суд Беларуси не был принят в полноправные члены Конференции Конституционных судов Европы. Очередное заседание этой организации завершилось на прошедшей неделе в Варшаве. Представители белорусского КС отказались давать комментарии по поводу этого провала.

На прошедшей неделе председатель Конституционного суда Беларуси Григорий Василевич специально отправился в Варшаву для того, чтобы ходатайствовать о принятии вверенного ему суда в полноправные члены конференции. Однако представители конституционных судов европейских стран не сочли необходимым рекомендовать белорусский КС для принятия в полноправные члены конференции. Вопрос о Беларуси даже не был поставлен на голосование. Между тем на варшавской встрече в полноправные члены конференции были приняты Болгария, Литва, Молдова, Армения и Словакия.

Вопрос о вступлении Беларуси отложен как минимум на два года -- до XI конференции 1999 года, которая также состоится в Варшаве (нынешняя встреча была проведена в рамках подготовки к этой конференции). По словам президента польского конституционного трибунала Анджея Цолля, «в течение этих двух лет мы будем наблюдать за работой и решениями белорусского суда. И если он исполнит требования конференции, то будет принят в 1999 г. в полноправные члены».

История отношений белорусского КС с конференцией началась несколько лет назад: еще в ноябре 1994 года от имени Валерия Тихины поступило соответствующее заявление о желании присоединиться к этому авторитетному форуму, объединяющему конституционные суды всех тех европейских стран, где они предусмотрены действующим законодательством и функционируют. Просьба г-на Тихины была поддержана Анджеем Цоллем. Как заявил корреспонденту «БДГ» г-н Цолль, «эта просьба была трактована как подготовленная и обоснованная должным образом», и поэтому польский трибунал выступил в ее поддержку.

Однако теперь польский три-



бунал не смог поддержать заявление, привезенное Григорием Василевичем, в котором была описана деятельность белорусского КС после роспуска предыдущего состава суда. «Мы еще ожидаем от Беларуси пояснений относительно отставки предыдущего суда. Условием принятия в конференцию является выполнение стандартов демократического государства. Суд должен продемонстрировать вынесение таких решений, которые отвечали бы стандартам демократии, должен показать, что эффективно стоит на страже права в своем государстве», -- заявил по этому поводу президент польского конституционного трибунала.

Корреспондент «БДГ» попросил г-на Цолля уточнить, каким требованиям конференции, по его мнению, не отвечает нынешний орган, который призван следить за конституционным порядком в Беларуси. На это президент польского конституционного трибунала ответил, что формального свода правил нет, однако «есть определенные европейские стандарты конституционного судопроизводства, которым необходимо следовать... И основное требование -- независимость суда».

Непризнание Европой Конституционного суда последовало за непризнанием Национального собрания и явилось закономерным итогом политических потрясений, произошедших в Беларуси прошлой осенью.

РОПТАЛИ, НО ПОДЧИНИЛИСЬ

АНДРЕЙ МАХОВСКИЙ

На прошедшей неделе Палата представителей утвердила измененный бюджетный план 1997 года и согласилась с декретом президента «О порядке осуществления валютных операций».

Согласно новому прогнозу на нынешний год объем ВВП составит BLR 336,7 трлн. вместо 225 трлн. Среднемесячная инфляция по итогам года должна составить порядка 3,9-4,1%. При этом ожидается, что поступления по налогу на прибыль увеличатся на BLR 4,7 трлн. Рост подоходного налога оценивается в BLR 3,7 трлн. НДС предполагается увеличить в 1,8 раза по сравнению с планом, или на BLR 14,3 трлн.

Еще масштабнее должен быть прирост по косвенным налогам. Так, сбор акцизов увеличится на BLR 6 трлн. Таможенных пошлин будет собрано в 2,1 раза больше, чем планировалось.

С президентскими доводами депутаты согласились без особых споров. В результате измененный бюджет на нынешний год получил статус полноправного законодательного акта.

Куда более оживленным было обсуждение декрета о валютных операциях. Напомним, что парламентарии выступали против него

с момента его вступления в действие. Во время первого обсуждения документа сопротивление депутатов было настолько сильным, что выносить его на голосование руководство Палаты представителей не решилось. Отмечалось негативное влияние декрета на рынок недвижимости, ситуацию на валютном рынке.

Несмотря на все возражения, временный декрет президента действует уже десять месяцев. За это время он принес вполне конкретные результаты -- количество привлеченных к ответственности за незаконные валютные операции резко возросло. За период его действия было составлено 5577 протоколов. Общая сумма штрафов -- BLR 43 млрд. У тех, кто занимался валютными операциями, изъято в общей сложности \$747 тыс., DEM 94 тыс., RUR 2664 млн. и BLR 14 млрд. К административной ответственности привлечено пять с лишним тысяч граждан, полторы тысячи приговорено к административным арестам, заведено 198 уголов-

ных дел.

По мнению многих депутатов, чаще всего жертвами становятся не валютчики, а те, кто на последние деньги покупает \$10, \$20 или \$100. По мнению депутата Валентина Снегиря, органам власти необходимо более гибко подходить к выбору санкций за нарушение декрета. Как считает депутат Петр Жушма, именно гибкости не хватает сотрудникам правоохранительных органов. Меньше всего шансов попасть на незаконных валютных сделках как раз у тех, кто занимается этим делом профессионально. По мнению Василия Хрола, государству прежде необходимо создать нормальные условия для того, чтобы у собственных граждан не было необходимости нарушать законы.

Несмотря на все эти возражения, в конечном итоге возобладало мнение президентского юриста Александра Пласковича. Обращаясь к парламентариям, он заявил, что декрет доказал свою эффективность. По словам Пласковича, чтобы защитить национальную валюту, такому большому государству, как Беларусь, просто необходимо прибегать к самым жестким мерам. А что касается невинно страдающих граждан, то, как считает юрист, каким бы ни был закон, нарушать

его не должен никто.

Параллельно с принятием декретов депутаты внесли в Уголовный и Административный кодексы изменения, ужесточающие ответственность за нарушения законодательства о предпринимательстве. В частности, штраф за корыстные преступления увеличен до 100-1000 минимальных заработных плат (ранее он составлял 20-500 МЗП). Ужесточена и уголовная ответственность за сокрытие доходов. По новым правилам за это преступление грозит тюремное заключение сроком от 4 до 8 лет (раньше -- от 1 до 7 лет).

Таким образом, государственное регулирование экономических отношений продолжается. Ответственность за правонарушение в этой сфере все больше ужесточается. Показательно, что завышается планка минимального наказания. Разрыв между минимальной и максимальной ответственностью становится все меньше, а значит, у правоохранительных органов остается все меньше возможностей для лавирования при определении наказания. И бабушка, купившая за свою пенсию каких-нибудь \$20, и опытный валютчик, ежедневно оперирующий суммами в несколько тысяч долларов, будут отвечать перед государством одинаково.

КОММЕНТАРИЙ

СЧЕТЧИК ОТСЧИТАЛ ШЕСТЬ ДНЕЙ

ВЛАДИМИР ДОРОХОВ

Выступая на похоронах Евгения Миколуцкого, президент Беларуси фактически объявил войну частному бизнесу. Это довольно странная война, поскольку высоко ценимый фактор внезапности здесь не действует. Тем не менее сомневаться в серьезности намерений Лукашенко не приходится. По меткому выражению Андрея Черкизова, страна «поставлена на счетчик». Время пошло, начался принципиально новый этап во взаимоотношениях нынешних правителей и капитала.

Взаимоотношения эти пережили, условно говоря, три стадии. На первой, еще до избрания Лукашенко президентом, некоторые бизнесмены, понимая значение дружбы с первым лицом страны, пытались наладить хорошие отношения с реальным кандидатом на главный пост в стране. О том, что вышло из этой затеи, лучше спросить ее авторов (если удастся их найти). Предложенные услуги были с благодарностью приняты, а вот расчеты на взаимность не оправдались. Парадоксально, но и сегодня в среде бизнесменов существует точка зрения, согласно которой все беды отечественного предпринимательства происходят от того, что в нужное время капитал не делегировал в команду Лукашенко достойных представителей для лоббирования своих интересов. Число желающих влиять на Лукашенко или по-хорошему договориться с ним за три последних года насколько не уменьшилось, несмотря на плачевные результаты деятельности всех приверженцев идеи влияния. При этом никто внятно не объяснил, как можно влиять и договариваться с человеком, который признает лишь собственное мнение и обладает образцовым антиправовым сознанием.

После избрания Лукашенко президентом начался второй этап в его отношениях с местным капиталом. У главы государства не отняв одного примечательного качества -- он умеет последовательно реализовывать то, чего очень хочет. Примером может служить удивительно прилежное выполнение и даже явное перевыполнение всех предвыборных обещаний в отношении отечественного биз-

неса. Коммерческие банки, недавно еще всецельные, поставлены на колени. Их финансовые ресурсы переориентированы в интересах власти. Уничтожена конкурентная среда в сфере экономики. Монополизированы государством или приближенными к нему структурами наиболее прибыльные секторы рынка. Буквально за 2-3 года произошло кардинальное изменение в положении белорусских предпринимателей. На сегодня мелкий бизнес оказался практически уничтоженным. Крупный, не захотевший работать по правилам власти, вынужден был быстро свернуть операции на отечественном рынке и переместиться в соседние страны, преимущественно в Россию. А те его немногочисленные представители, которые рискнули все же остаться в Беларуси, полностью перешли под контроль власти, и их бизнес стремительно приобрел серую окраску. Зарабатывать деньги, не придерживаясь правил власти, стало не только невозможно, но и опасно. Эти неписанные правила нигде нельзя прочитать, они постоянно меняются, но их содержание всегда определяется самой властью исходя из ее сиюминутных интересов. Желающих играть по таким странным правилам осталось немного, т.к. монополия подразумевает сохранение небольшого числа субъектов хозяйствования. В результате в стране сложился уникальный социально-хозяйственный строй, где хищнический олигархический государственно-монополистический капитализм -- только для своих, а многочисленные «прелести» реального социализма -- для всех остальных. При таком латиноамериканском вари-

анте рынка возможен лишь «серый» бизнес, тесно переплетенный с государством. Логика его развития такова, что, в конце концов, становится непонятно, где кончается государство и начинается экономическая мафия.

Сегодня власть, имеющая в своем распоряжении нищету и разоренную страну, пока не в состоянии обойтись без услуг менеджеров криминального капитализма, помогающих ей достать деньги на поддержание режима. Им нельзя отказать в своеобразном мужестве, ведь они добровольно встали под знамена власти, которая никому из своих служителей не гарантирует личной безопасности. Естественно, интересы обслуживающей режим привилегированной бизнес-элиты не во всем и не всегда совпадают с интересами самого режима. Видимо, противоречия в какой-то момент стали настолько серьезными, что «государствам купцам» пришлось продемонстрировать умение за себя постоять.

Почему убийство Миколуцкого вызвало такую истерическую реакцию? Ведь высоких госчиновников время от времени убивают во всем мире, и нигде в ответ первое лицо государства не говорит о мерах, которые похожи на кровную месть. Случившееся можно объяснить двояко. Во-первых, чуть ли не главное достижение, приписываемое Лукашенко самому себе, есть пресловутая стабильность, о которой говорится сегодня к месту и не к месту. У нас-де никого не взрывают и не убивают, не прослушивают телефонные разговоры вице-премьеров. С гибелью Миколуцкого этот козырь потерялся. Во-вторых, совершенно очевидно, что происшедшее явно напугало президента. Давно замечено: когда он чувствует неуверенность, то старается скрыть ее испытанным детским способом -- начинает пугать других. Президент увидел начало очередного, третьего этапа развития отношений с капиталом. Крупный капитал стал защищаться доступными ему способами. «Серый» бизнес, обслуживающий власть и вышедший из под ее

контроля, -- это ведь не бессильный Верховный Совет. Он оперирует другими, гораздо более эффективными методами самозащиты. И бороться за свои права, скорее всего, намерен до конца.

Многие наблюдатели убийство Евгения Миколуцкого поспешили сравнить с убийством Кирова. Тогда, в 1934, Сталин сразу решил две проблемы -- устранил потенциального конкурента и развязал себе руки для начала массового политического террора. Политический террор в современной Беларуси сегодня просто бессмыслен. Политическая оппозиция режиму пока не представляет для Лукашенко сколько-нибудь серьезной опасности. Опасность несет другое -- «серый» капитал, который власть породила, а теперь пытается окончательно приручить. Требования президента смешны и страшны одновременно. Только в советских детективах преступники добровольно сдавались властям, когда у последних не было никаких шансов их найти. И только в Беларуси президент может позволить себе заявления о необязательности поиска доказательств и об адекватных ответных мерах в отношении уголовников.

Однако, что ни говори, война уже объявлена. Независимо, кто первым начал боевые действия, которые, несомненно, скрыто велись и ранее, -- просто об этом не знала наивная общественность. Факт нарушения неписаных соглашений бесспорен -- пошла игра в открытую. Посмотрим, найдутся ли у «подвизавшихся на ниве бессовестной коммерции» весомые контраргументы в противостоянии с их госпокровителями. В начавшихся внутренних разборках власти и капитала тревожит другое: в число пострадавших за просто может попасть любой гражданин, не имеющий ни малейшего представления о налоговых льготах и об импорте безакцизной водки. Диктатуры и диктаторы всех времен больше всего ненавидят процедуру. И мечтают об упрощенном судопроизводстве, которое легко применимо не только к водочному миллионеру, но и к каждому из нас.

JOB OPPORTUNITY

“Chisty Svet” Company has worked in Belarus & Russia for over 3 years. Our business is Facilities Management (building maintenance, cleaning services, landscaping and waste disposal).

We are looking for

FACILITIES MANAGER

Responsibilities:

- maintenance department,
- personnel management;
- work with Western customers.

Requirements:

- higher technical degree;
- good English;
- 26-40 years old;
- business & leadership experience in non-state companies;
- driving license.

You will have a carrier that offers an interesting job, development of your professional skills & good salary.

For more information call: 221-86-52.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ЮРИЙ ЧЕРНИЧЕНКО: «МЕНЯ ВЫГОНЯЛИ ИЗ «ПРАВДЫ», НО НИКОГДА НЕ САЖАЛИ В ТЮРЬМУ»

СЕМЕН БУКЧИН

— Юрий Дмитриевич, куда вы пропали? Не видно по телевизору... В московской печати встречаю редко... Куда-то это все отодвинулось... И тех, кто с вами начинал в либерально-романтической пору, именовавшихся перестройкой, не слышно. Сменилась эпоха?

— Если говорить о Межрегиональной группе, куда входили, если помните, и Юрий Афанасьев, и Галина Старовойтова, и другие, то она, конечно, не действует. А что касается меня лично, то я продолжаю работать в своем ключе, в своей среде. Это аграрная реформа в России, земельная реформа, это реализация конституционных завоеваний, касающихся непосредственно частной собственности на землю, то есть фактическая ликвидация колхозного строя. Действовать в этом направлении означает в первую очередь лишить партийно-советскую номенклатуру базы, фундамента, на котором она сидит в России, — земельной собственности. Потому что все, что над землей, уже поделено, как, впрочем, и то, что под землей — газ, нефть, алмазы... А сама земля по-прежнему принадлежит 27 тысячам колхозов и совхозов, которыми управляют все те же люди от номенклатуры.

— Почему земельная реформа идет в России с таким скрипом?

— Это очень тяжелый для нас этап. Земельная реформа действительно идет у нас хуже, чем во многих других государствах СНГ. В Армении, к примеру, она полностью была проведена уже в начале 90-х годов. Армяне на своих камнях за это время сумели добиться прироста в сельском хозяйстве в 122% по сравнению с девяностым годом. И это без капли собственной нефти. Вот вам полная реализация продовольственной программы Горбачева, но на крестьянском труде, на крестьянской основе. Мы в России этого сделать не смогли по ряду причин. Прежде всего виновата исполнительная власть, которая не захотела взять на себя эту тяжелую и благородную миссию. Виноваты, безусловно, и общественные движения, не сумевшие отстоять основные принципы решения земельной проблемы. Но есть и существеннейшая вина самого колхозного крестьянства, которое как бы заключило с властью нечто вроде пакта Молотова-Риббентропа. Суть его я у тебя буду воровать, а ты меня за это не наказывай, я проживу на ничтожную зарплату в десятки тысяч, да еще буду выкармливать шесть кабачников в год, только ты меня не трогай. А что в итоге? Проживают бездарно колхозные средства и основные производственные фонды, которые представляют собой национальное достояние.

— Можно говорить о поражении реформаторов в этой сфере?

— Вы же знаете, что у победы всегда сто отцов, а поражение — сирота. Удивительно, что демократические движения оказались совершенно равнодушны к судьбе земельной реформы в России.

— А как же фермерство, с которым связывают ваше имя?

— Это попытка отстоять хотя бы таким образом частную собственность на землю. Я автор соответствующей статьи в Конституции, потому и привязывают мое имя к фермерству. Что же касается именно земельной реформы, то надо отдавать себе отчет в том, что при нынешнем составе Думы этот процесс обречен на поражение. Это очень дорого обходится России. У нас сейчас в заброшенном состоянии находятся девять миллионов гектаров земли. Это, кажется, пять Молдов или восемь-назад Армений.

— И все-таки при соответствующей готовности законодательной базы будет ли отклик снизу? Вы сами говорите о нежелании колхозного крестьянства втягиваться в лямку частной собственности. Может быть, действительно правы те публицисты, которые говорят о необратимости того ужасного процесса раскрестьянивания, который привел за десятилетия советская власть?

— Мне кажется, что тот штурмовой отряд, который мы называем фермерами, — а в России сегодня 280 тысяч фермерских хозяйств, это примерно полтора миллиона человек — он свое дело сделал, показал, что человек может владеть землей, при этом жить лучше других и быть абсолютно независимым или зависимым от обстоятельств, а не от начальства. И здесь я опять вынужден вернуться к вине ушедших с политической сцены демократов — Собчака, Попова, Шахрая и других, не защитивших фермера и не освободивших землю от великолепно вышколенной партийной номенклатуры, которая еще с давних времен является аппаратом товарища Сталина. Прежде всего по своей психологии. Это и ваш Лукашенко, и наш краснодарский губернатор Кондратенко, это и вапирские руководители, и наши новые губернаторы. Многие из них очень деятельные люди, но они чаще всего с красным оперением. А вот аппарата, который реализовывал бы замысел, возникший у Ельцина еще в 1991 году относительно реформирования села, нет. Вот и получилось, что Ельцин поручил исполнять реформу на селе тем, против кого она направлена. Это, конечно же, стратегически обреченный вариант.

— Идея без аппарата ничто?

— Конечно! Я постоянно возвращаюсь к образу знаменитого в истории саардамского плотника и созданного им саардамского аппарата. Ну в самом деле, чего добились бы царь Петр, хорошо самолично поработавший на голландских верфях, если не вышколил бы на пладах этого опыта определенных слой, тип молодого дворянства, делового, образованного, исполнительного? Возникла новая генерация, основными чертами которой были преданность молодому государю, умение самостоятельно работать, рационализм и так далее. Образовалась новая сумма ценностей. Поэтому любой реформатор — с положительным или негативным знаком — прежде всего создает свой аппарат, реализующий его идеи. Возьмем товарища Сталина с его двадцатипяти тысячами, посланными в колхозы, среди которых был шолоховский Семен Давыдов. Ленин создал свой аппарат РКП(б). То же,

С Юрием Дмитриевичем Черниченко нас познакомил Алексей Адамович лет двадцать пять тому назад в Коктебеле. Черниченко в ту пору уже гремел своими очерками и статьями, показывавшими всю противоестественность советского коллективного сельского хозяйства. Он был автором «Нового мира», а что могло быть выше этой аттестации в мире интеллигентского свободомыслия? Потом были встречи в Москве, в Пицунде, опять в Коктебеле... Либеральная волна конца 80-х годов вывела Черниченко в первый ряд не только публицистики, но и общественной, политической жизни. Он стал депутатом Верховного Совета Союза, членом знаменитой Межрегиональной депутатской группы, потом возглавил Крестьянскую партию. Статьи, выступления Черниченко той поры по телевизору (знаменитый «Сельский час»), в популярнейших тогда же «Огоньке», «Московских новостях» и других изданиях запомнились многим.

... Последняя наша встреча пришлось на начало сентября нынешнего года. Юрий Дмитриевич приехал в Минск отметить семидесять лет со дня рождения своего друга Алексея Адамовича.

Кстати, касается и французской буржуазии, и японских современных достижений в научно-технической сфере. Поэтому если в верхах, в Кремле, говорят о глобальных переменах, а в Кулундинской степи или в Ставропольском крае господствует районный комитет КПСС, то только законченный утопист может ожидать каких-то сдвигов с земельной реформой. Ельцин в отличие от предшественников не организовал свои совпартишколы, не выпустил в жизнь десятки тысяч малых молодых Ельциных. Он не клонировал самого себя, поэтому исполнять реформу, защищать фермера буквально некому.

— А нынешние так называемые молодые реформаторы из ельцинского окружения? Есть на них надежда?

— Они не развернуты к земле. В то же время, если бы Ельцин не взял этих двоих, Чубайса и Немцова, то его песенка была бы спета. Они его спасли, он их любит. Но это единичные вкрапления, а не аппарат, способный переворачивать жизнь на местах. Я очень ценю этих даровитых людей, но их «звездность» говорит о таком голоде аппаратном, о таком отсутствии людей, на которых Ельцин мог бы опереться... Просто жуть берет. Немцов рос на моих глазах. Я видел, как он привозил из кремлевского буфета в Нижний Новгород буквально три сосиски, потому что есть было нечего. Для дочки, для жены и для меня — гостя. Абсолютный голод был в Нижнем Новгороде. Это девяностый год... И знаю, насколько это талантливая, страстная и ликующая изнутри натура. Конечно, Немцов это человек петровской формации. Такой вот Меньшиков без воровства последнего, но так схож с ним по жизнелюбию, по гедонизму, блеску таланта. Недаром и королева английская его полюбила, и Клинтон был в восторге... Дай Бог ему здоровья! Но мы с вами говорим об аппарате, действующем в такой глухомани, куда ворон костей не заносил. А это не команда из двадцати человек.

— Неужели такая очевидная идея — о необходимости нового аппарата — не приходит в голову команде реформаторов в Кремле?

— Я был у Чубайса, предложил ему идею создания Всероссийского центра аграрной реформы, создания аппарата с вертикальными ответвлениями сверху донизу.

— Лукашенко создал у нас свою вертикаль, и достаточно жесткую.

— Потому что он не мыслит без нее осуществления своей власти. А вот Чубайс мне сказал: нет, это

не тот путь, а если есть проблемы — решай их в министерстве сельского хозяйства. Вы понимаете, есть люди совершенно равнодушные к футболу. Так вот, я равнодушен к футболу, а Чубайс — к сельскому хозяйству. Но мое равнодушие социально не опасно, а вот равнодушные реформаторы оборачиваются тем, что они отдают это гигантское и жизненно важное поле деятельности другому фронту, все той же номенклатуре.

— Может быть, они считают, что экономика, финансы, банки, изменения в этих сферах потянут за собой село?

— Кое-что они в деревне починили. Они разогнали воровские производственные кооперативы, действовавшие под опекой губернаторов. Но у человека на селе по-прежнему нет своей земли, нет возможности заложить ее в банке, завещать ее сыну. Нет возможности кормиться за счет собственности на землю.

— Вы много раз бывали в Беларуси... Какой наша страна видится сегодня из Москвы? Тем более, о наших делах сегодня много толкуют...

— Я был на конференции, посвященной семидесятилетию со дня рождения Алексея Адамовича. Это был очень концентрированный, высококвалифицированный и вместе с тем откровенный разговор, который составил бы честь любому большому городу. Что касается ваших известных дел, то я знаю о них главным образом по передачам того же ОРТ. И думаю о комизме ситуации, когда среднеевропейская по размерам страна, то есть большая страна, начинает свифтовскую по сути войну с никому не известным парнишкой, написавшим в следственном изоляторе покаянное письмо на имя президента Лукашенко.

— Вы имеете в виду корреспондента ОРТ Анатолия Адамчука?

— Да-да, его, Адамчука! Выясняется, что еще живы в вашем аппарате КГБ люди, действующие по рецептам Берии: «Вы дайте его мне, он завтра напишет все, что потребуется!». Оказывается, они еще у вас донашивают погоны, доталкивают желтые, длинные, остроконечные туфли свои подполковничьи. Вот это подлинное унижение страны — такой провинциализм, такая убогость этих методов, с помощью которых выбиваются нужные признания от людей, по сути абсолютно ни в чем не виновных. Я профессионально десятилетиями переходил границу. Я становился липовым комбайнером и изучал таким образом достоинства комбайна «Дон». Я был свекловодкой, и крайком партии

на Кубани скрипел зубами, но терпел мое влезание в проблему на протяжении целого лета. Я производил свои эксперименты с русской пшеницей. Я исследовал всю цепь производства и сбыта картофеля. ЦК КПСС крайне негативно относился к моим упражнениям, но никогда меня не сажали в тюрьму. Меня выгоняли из «Правды», но никто не говорил, что я лгу, от меня не требовали просьб о прощении. И если бы меня тогда посадили в тюрьму в Гродно, это была бы известная социальная потеря. А вот у вас продолжается свифтовская ситуация — жалкая, убогая, комичная. А в общем, я обрадовался тому, как ваша власть среагировала на пробу на вшивость. Лучше уж так, чем нам казнить себя этим принудительным слиянием, этой любовью в зассос. Я очень сочувствую ребятам, сидящим в ваших тюрьмах, сочувствую Павлу Шеремету, его родным, я не хочу, чтобы они кормили правильно, но лучше уж пускай будет так, чем мы бы потом тянули на своем горбу этот придурковатый, интеллектуально дебильный строй. Нам это не нужно! Такая дружба срамит Россию! Для меня количество извилин в мозгах власти на первом месте.

— Но ежели не хватает этих самых извилин?

— Тогда живите с теми, что есть, — это ваши проблемы. Кстати, ваши руководящие кадры не всегда были так дебильны. Ваш же белорусский выходец, секретарь ЦК КПСС Зиминин, любил говаривать: «Черниченко оправдывает свою фамилию, он чернит нашу действительность». Но даже в те времена партийного всевластия и террора он не мог меня посадить. А Шеремет-то и не совершил ничего противоправного — вот в чем кошмар вашей ситуации!

— Увы — наше общество не протестует... Может быть, это одно из проявлений провинциализма?

— Вот это-то и страшно! Но столичность — это не красота улиц, экологичность и симпатичность такого тихого, замершего где-то в начале милых шестидесятых годов города, когда у нас в Москве еще стояли три тополя на Плющихе. Я очень люблю ваш город, особенно такой осенней порой. Но столичность — это когда уважает человек, уважают его права, когда люди улыбаются друг другу, когда они знают, что никто безвинно не томится в тюрьме.

— У нас народ запуган, открыто протестует небольшая часть интеллигенции, молодежи. Многие люди понимают несправедливость ситуации, но они боятся...

— Вот это и есть провинциализм самый настоящий, это страх! И еще провинциализм проявляется в обилии жуководящих лиц на телеэкране. Эта традиция напоминает режимы Дювалье, Сомосы, Батисты, Чаушеску...

— Есть у нас и обида на Россию... Ее реакция такая вялая, неопределенная...

— Да, это плохо! Но вот в Москве писательская организация насчитывает тысячу четыреста человек, и я председатель Союза писателей Москвы. И мы с большим возмущением отреагировали как на попрание ваших человеческих прав, так и нашего российского достоинства. И эта наша позиция неизменна. Мы же видим, какого рода бабочки слетаются на ваши властные огоньки. Не надо быть Конфуцием, чтобы определить, если к тебе едет Жуков с Зюгановым, будь бдителен.

— У нас промелькнуло сообщение, что якобы Коржаков приглашается в Беларусь «на работу по специальности».

— У вас сейчас на работе по специальности находится самая черная фигура наших московских семидесятых-восемидесятых годов. Не хочу, чтобы он затаскал по судам газету, потому и не называю его имя. Тоже ваш выдвигенец. Он был на третьих ролях в центральном партийном аппарате, но по услужливости, по доносам, по стукачеству — первым. Россия избавилась от него. У вас же его подобрали и соответствующим образом снова встроили во власть. Даже ЦК в годы перестройки с брезгливостью убрал его из своего аппарата, где он занимал должность заместителя заведующего отделом. При мне он ходил и говорил: «Ради Бога, хоть за что-нибудь уцепиться! Хоть в какую-нибудь редакцию в отдел писем устроиться помогите!». Он был раздавлен необходимостью вернуться на родину. А через несколько месяцев он уже заложил Василия Быкова, благороднейшего из писателей и своего земляка по крови. Абхазцы за такую вещь лишили бы его гениталий. За измену роду! Двадцатилетний Быков проливал на фронте кровь за родину, а он его, тоже белорус, учил, как следует нравственно освещать войну. Такова степень низости, растленности существа. И вот в Москве его нет, он списан, даже в мусорных ящиках не найдется! Кто его поднимает, кто выволакивает, кто роется в мусорных корзинах наших кадровых отбросов? Вот опять ответ на ваш вопрос о провинциализме...

— Да это уже не провинциализм... Это что-то другое...

— Ну вы знаете, я же специалист больше по сельскохозяйственным проблемам. Так что вы лучше сами определите понюшечкой.

ЕСЛИ У ВАС ЕСТЬ КОМПЬЮТЕР, МОДЕМ И ЭЛЕКТРОННЫЙ АДРЕС, ТО ГАЗЕТЫ ИМЯ И «БДГ» ВЫ МОЖЕТЕ ЧИТАТЬ НА СУТКИ РАНЬШЕ ДРУГИХ, ПОЛУЧАЯ ИХ ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ

СТОИМОСТЬ ЭЛЕКТРОННОЙ ПОДПИСКИ: В ПРЕДЕЛАХ РЕСПУБЛИКИ — \$5 В МЕСЯЦ, ПО СТРАНАМ СНГ — \$25 В МЕСЯЦ.

СПРАВКИ ПО ТЕЛ. (017) 236-52-41

БЮРО ПЕРЕВОДОВ

Потенциально заверенный перевод.
Оформление документов,
заполнение анкет: на ПМЖ,
для заключения брака с
иностранцем, для эмиграции.
Консультации.
Минск, ул. Хмельницкого, 6-411
Тел.: 231-39-69.

ЛИТВА

В ВИЛЬНЮСЕ ИЩУТ АГЕНТОВ КГБ

АЛЕКСАНДР ВЛАСКИН

В конце минувшей недели началась регистрация кандидатов на пост президента Литвы. Президентские выборы в Литовской Республике назначены на 21 декабря. Девять политиков уже заявили о своем желании баллотироваться на пост главы государства.

Наибольшие шансы на победу имеют председатель Литовского сейма Витаутас Ландсбергис, американец литовского происхождения известный эколог Валдас Адамкус, а также бывший генпрокурор республики Артурас Паулаускас. Опросы общественного мнения показали, что из всех возможных кандидатов на президентский пост наибольшей популярностью пользуется нынешний глава государства Альгирдас Бразаускас. За него высказались более 60% респондентов.

Как обычно, предвыборная гонка сопровождается скандалами. Все настойчивее становится слухи о том, что Ландсбергис -- признанный претендент №2 -- с 1950 года являлся сотрудником КГБ. Говорили о возможности такого факта уже очень давно, но сегодня обвинения звучат настолько громко, что требуется проверка архивов спецслужб для подтверждения (или опровержения) этой информации. Сам же Ландсбергис слухи о своем сотрудничестве с пресловутым комитетом называет инсинуацией и подозревает в подлоге Аудрюса Буткявичуса, бывшего министра охраны края,

депутата сейма и своего яростного оппонента, ранее замеченного в мошенничестве и лишенного депутатской неприкосновенности. Но даже если вина председателя сейма доказана не будет, скандал все равно бросит тень на его репутацию и обернется снижением политической популярности на ближайшие несколько лет.

Для стран бывшего соцлагеря «фактор КГБ» еще долго будет играть роль одного из главных инструментов в политических интригах (достаточно вспомнить недавнее «дело Олексы» в Польше). Почему этот фактор не действует, например, в России и Беларуси? Потому что в большинстве союзных республик партия не была над КГБ. Попробуйте обвинить Ельцина в сотрудничестве с Лубянкой, --- вас засмеют.

Этот-то элемент взаимоотношений и использовал в своей игре Альгирдас Бразаускас. Сам по себе отказ участвовать в предвыборной гонке наделал немало шума, а если еще учесть и фон, на котором это происходит... Свой шаг Бразаускас объясняет тремя основными при-



чинами: 1) в 65 лет уже очень хочется удалиться на покой, да и следует дать дорогу молодым политикам; 2) прямое его отношение к советской номенклатуре серьезно подрывает имидж страны в мире; 3) полномочия главы государства слишком ограничены для того, чтобы проводить самостоятельный политический курс в условиях, когда большинство в сейме принадлежит возглавляемым Ландсбергисом партиям.

Уход Бразаускаса с политической арены, скорее всего, глубоко продуманный шаг, сделанный в расчете на долгосрочную перспективу. Бразаускас еще не сказал, кого поддержит на выборах (чаще других называют экс-генпрокурора), но уже видно, кому он спутал карты. «Фактор КГБ», впервые использованный Ландсбергисом против первого премьера Литвы Казимиры Прунсене, по иронии судьбы ударил по нему же. И в этот момент Бразаускас уходит с политической сцены, подчеркивая свое бесспорное моральное превосходство: пусть я бывший партократ (о чем сожалею), но он-то -- рядовой агент охраны.

РОССИЯ

ЗЕРНОВОЙ БУМ ПРЕВРАЩАЕТСЯ В БУМЕРАНГ

АНАТОЛИЙ МИХАЙЛОВ

По утверждению руководства Минсельхозпрода РФ, итоговый показатель валового сбора зерна в России в 1997 году превысит 80 млн. т (в весе после доработки). Этот прогноз послужил основанием для оптимистичного заявления Ельцина о возврате России «славы великой зерновой державы» и о намерении продать за рубеж порядка 10 млн. т хлеба.

Однако эту уверенность правительствами страны тут же попытались развеять специалисты. Как считает вице-президент Российской академии сельскохозяйственных наук Анатолий Шутьков, гордость некоторых защитников реформ в связи с относительными успехами растениеводства и, следовательно, возможностью зернового экспорта России выглядит нелепо, поскольку страна по-прежнему зависима от импорта. «Изменилась лишь его форма, -- отметил ученый. -- Теперь возмещается не кормовое зерно для отечественного скота и птицы (что обеспечивало работой сотни тысяч россиян), а закупаются готовые мясные и молочные продукты, чем поддерживаются зарубежные сельхозпроизводители». Объемы этого скрытого зернового импорта составили в 1995-1996 годах 40 млн. т и, по словам Шутькова, стремительно растут, о чем свидетельствуют как засилье на российских прилавках импортного продовольствия, так и расчеты ученых.

Скептические выводы вице-президента Россельхозакадемии отчасти подкрепляются статистическими выкладками. Согласно данным Госкомстата, по состоянию на 4 октября аграрный сектор РФ собрал в первоначально-оприходованном весе 82,6 млн. т зерна (без кукурузы), но при его доработке и закладке на хранение будет потеряно от 8 до 12% валового сбора. Итоговая цифра по зерну (70 млн. т), действительно, заставляет усомниться в возможности зерновой интервенции России. Следует отметить, что в прошлом году при урожае 69,3 млн. т (против 116,7 млн. т в 1990 году и 104 млн. т --- в 1991 году) импорт составил порядка 20 млн. т.

Скептически оценивают перспективы российского урожая и на Западе (преимущественно брокеры). С одной стороны, хороший зерновой урожай ожидается во

многих странах Восточной Европы, поэтому российские успехи, скорее всего, объясняются природными причинами, а не результатами действия рыночных механизмов в сельскохозяйственном секторе. С другой стороны, прогнозируемый сельскохозяйственный подъем в Восточной Европе уже отразился на ценах, установившихся на низком уровне, и возможный российский экспорт не окажет на них сколько-нибудь серьезного влияния. «Я буду очень удивлен, если они продадут 10 миллионов тонн», -- отметил Ричард Мэхью, брокер лондонской товарной фирмы GNI по зерновым фьючерсам (Financial Times). Однако российские планы по зерновой экспансии все же вызвали на западных товарных биржах легкую панику, и теперь уже можно говорить о «негативном психологическом воздействии» России на мировой рынок, связанном с тем, что эта страна впредь не собирается возглавлять списки крупнейших потребителей зерна.

Между тем падение мировых цен на зерно, скорее всего, не слишком благоприятно отразится на российских сельхозпроизводителях. Отсутствие же развитой инфраструктуры внутреннего зернового рынка затруднит реализацию зерна и в конечном итоге может привести к дополнительному падению цен на него. По данным Минсельхозпрода, в сравнении с показателями аналогичного периода прошлого года стоимость тонны зерна снизилась на RUR 150-200 тыс. и в настоящее время составляет RUR 850-900 тыс. (пшеница 3-го класса), а цена фуражной пшеницы упала до RUR 400-500 тыс. против RUR 750 тыс. за тонну в прошлом году. Иными словами, сельскохозяйственный подъем не сделал российского крестьянина богаче, если не сказать больше: он ударил по сельхозпроизводителю бумерангом.

БЛИЖНИЙ ВОСТОК

В ЗОНУ ИНТЕРЕСОВ «ГАЗПРОМА» ВТОРГАЕТСЯ ПЕНТАГОН

АНАТОЛИЙ ПАНЬКОВСКИЙ

Пока правительства стран ЕС концептуально оформляли свое недовольство по поводу последнего окрика из-за океана (касающегося иранского контракта французской компании Total), авансир 6-го флота США «Нимидз» взял курс на южный сектор Персидского залива.

Боевая задача экипажа «Нимидз» представлена Вашингтоном как попытка пресечь налеты иранской авиации на базы оппозиционной иранской группировки «Муджахидин Хальк», расположенные в зоне безопасности на юге Ирака. Американцы, впрочем, лукавят. Подобное объяснение тактической задачи едва ли отражает ее скрытый стратегический смысл. В противном случае она была бы вполне по силам для одного-двух кораблей, входящих в состав дислоцированной в заливе ударной группировки ВМС США. «Нимидз», следовательно, ориентирован на нечто большее. Поэтому вполне уместно предположение европейских наблюдателей: командование авансир получило от Госдепартамента прямое указание сорвать контракт, предполагающий разработку газового месторождения Южный Парс на морском шельфе Ирана. Речь идет о контракте, заключенном две недели назад иранской компанией National Tehran Oil Company с международным консорциумом в составе французской компании Total, малайзийской Petrobras и РАО «Газпром» («БДГ» писала об этом в №65/408).

Эта сделка, подпадающая под действие закона Д'Амато-Кеннеди, который направлен против фирм, вложивших в течение полугодия более \$40 млн. в иранскую экономику (контракт по Южному Парсу оценивается в \$2 млрд.), вызвала возмущение Вашингтона. Ответ на угрозу применения карательных санкций против Total & K последовал незамедлительно. Вашингтон, пожалуй, не ожидал столь решительного отпора со стороны Франции и некоторых стран ЕС, не имеющих принципиальных претензий к закону Д'Амато, но готовых спорить по поводу сферы его применения и разграниченных постоянными директивами Белого дома. К единому европейскому хору присоединился голос Москвы, охраняющей внешне интересы «Газпрома» (Борис Ельцин: «Мы подписали этот документ и ни шагу назад не сделаем»), и не только «Газпрома».

Связь с Парижем и Лондоном, окрепшая после вступления России в одно-

временные клубы и визитов французского президента Жака Ширака и британского премьера Тони Блэра, позволяет Москве отстоять «иранские» интересы своего ВПК. Если месяц назад России было сложно let-a-let дискутировать с США по поводу якобы поставляемых в Иран компонентов ракетно-ядерного оружия, то теперь задача упрощается. Вливаясь в общеевропейский фронт под лозунгом «Европа --- для европейцев», Россия, не желая сворачивать военно-техническое сотрудничество с Тегераном и одновременно сохраняющая инвестиционную зависимость от США, пытается расширить поле своей деятельности.

Прямое столкновение амбиций США с гордыней Европы, впрочем, не последовало. Госдепартамент США отложил санкции на черный день и занял компромиссную позицию. Но для срыва сделки тут же решил реализовать иную схему, продиктованную текущими событиями на Ближнем Востоке. Интерес Вашингтона сосредоточился на воздушных налетах, недавно совершенных иранскими ВВС на лагерь марксистской оппозиции, расположенные в зоне безопасности на юге Ирака.

Две зоны безопасности, созданные на территории этой страны сразу после окончания войны в заливе (1991 г.), по замыслу США, должны были защитить иракские меньшинства от багдадского геноцида. Вскоре в пределах этих двух «карантинных», один из которых предназначался для курдов (на севере Ирака), другой --- для шиитов (на юге), обосновались, помимо иракской оппозиции, другие узкие формирования. Северную зону безопасности пополнили подразделения Курдской рабочей партии (КРП), в южной расположились лагеря иранских марксистов.

Одна из основных целей КРП -- вооруженное противостояние Турции. Вашингтон, стратегический союзник Анкары, естественно, не возражал против регулярных рейдов турецкой армии в северный Ирак. Более того -- он активно отстаивал перед Европой действия Анкары, объясняя их необходимостью борьбы с «кур-



дскими террористами». Аргументы европейцев, возмущенных гибелью мирного населения Иракского Курдистана, на фоне обоснований США казались малоубедительными. Практикуемые в этом вопросе «двойные стандарты» Вашингтона неоднократно всплывали на поверхность. В частности, в прошлом году -- в связи с вылазкой в зону безопасности войск Саудовской Аравии, завершившейся памятным залпом американских ракет по Багдаду.

В конце нынешнего сентября турецкая армия приступила к очередной операции против курдских повстанцев. Чем незадолго до этого воспользовался Тегеран, посчитавший, что шум батальонов на севере Ирака несколько отвлечет всеобщее внимание от карательных мер, направленных против обосновавшейся в южной зоне безопасности марксистской оппозиции. США не пришлось искать иной повод для срыва ненавистой газовой сделки. Тегеран сам поставил под удар многообещающий контракт своей корпорацией.

Выдвижение на боевую позицию авансир «Нимидз» в Тегеране оценили вполне адекватно. После соответствующей ноты своего руководства Иран развернул крупномасштабные маневры в заливе и вывел на боевую позицию ударную группировку своих ВМС, включая купленные у России три подлодки класса Кило. Желание Тегерана, фактически бросающего Вашингтону вызов, наверное, способно было бы вызвать определенное одобрение ограниченных в средствах европейских «американофобов», но по сути оно поставило под вопрос реализацию выгодного для «Газпрома» и компании Total контракта. Вдобавок ко всему Иран принял решение ввязаться в борьбу против талибов. Все названные факторы могут привести к малопредсказуемым последствиям в этом регионе, напоминающем в этническом плане лоскутное одеяло.

РЫНОК ОРУЖИЯ

ИСЛАМ И ИНДУИЗМ ПРОДОЛЖАЮТ ВООРУЖАТЬСЯ

ОТДЕЛ МЕЖДУНАРОДНОЙ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

На прошлой неделе завершился визит в Москву министра обороны Индии Мулаяма Сингха Ядава. Пятидневная программа его пребывания в России была целиком посвящена вопросам военно-технического сотрудничества Москвы и Дели. Кроме прочего, состоялся смотр военной техники на полигонах под Петербургом и в Москве.

Этот визит хорошо вошел в российско-индийскую долгосрочную программу военно-технического сотрудничества до 2000 г. и в исторический контекст, продолжающееся уже более 30 лет «братство по оружию», не ослабевающее. Сегодня Индия является основным потребителем продукции российского ВПК. Что касается упомянутой программы, то она -- единственная в своем роде (подобная программа подписана Москвой только с Дели) и предполагает беспрецедентные масштабы торговли -- \$8-10 млрд.

Выразив удовлетворение реализацией ранее заключенного контракта на поставку самолетов Су-30 на общую сумму \$1,8 млрд. (в свое время на их закупку у Минобороны не оказалось денег), стороны перешли к дальнейшим переговорам, которые определялись широтой российского предложения. Был обсужден вопрос о закупке Индией партии вертолетов Ка-30 для индийских ВВС, двух подводных лодок стоимостью \$800 млн. каждая, нескольких фрегатов. Особенный интерес состоял в Дели привлечь великолепные зенитно-ракетные комплексы С-300 ПМУ-1, по эффективности превосходящие американский аналог «Пэтриот» (коэффициент вероятности поражения цели в боевых условиях для комплекса «Пэтриот» составляет 0,4-0,6, для российской установки -- 0,8-0,95). Россия уже совершила определенный прорыв в продажах

С-300 ПМУ-1, подписав сделку с Кипром, которая мгновенно вызвала негативную реакцию Турции и предостерегающие заявления из Вашингтона.

Как полагают военные эксперты, взлом программы в уникальной по своим объемам сделке является продажей тяжелого авианесущего крейсера «Адмирал Горшков», пока еще приписанного к российскому Северному флоту. В случае положительного решения вопроса это будет первый проданный иностранному государству корабль подобного типа.

Сделка, которая обещает явные выгоды, не может, впрочем, не вызывать определенной озабоченности Москвы. Во-первых, возможна негативная реакция Запада. Во-вторых, «братство» с Индией способно нанести ущерб торговле, например, с Китаем, а главным образом -- с Пакистаном. Россия приходится учитывать историческую и этническую специфику региона: после ухода английской администрации в 1947 г. прежде единый колониальный субконтинент распался на два враждующих государства -- индуистскую Индию и мусульманский Пакистан. Таким образом, в рукопашной с Исламабадом в ближайшей перспективе Москва не будет вкладывать серьезного содержания. Зато Украина, видя в Пакистане одного из своих фаворитов в торговле военной техникой, укрепляет «братство» со стратегическим противником России.

НОВОСТИ

ЦЕНОВАЯ ТАКТИКА
И ПОЛИТИЧЕСКАЯ СТРАТЕГИЯ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

10 октября в республике вновь произошло повышение цен на алкогольные изделия. Повысилась стоимость всех видов настоек, вин, бренди, коньяков, шампанского — всего отечественного ассортимента спиртного, кроме белой водки.

В результате повышения и с учетом взимаемого пятипроцентного налога, цены в зависимости от наименования и марки изделия возрастут на 5-10 тыс. руб. за бутылку. Специалисты объясняют очередное повышение цен прежде всего продолжающимся ростом инфляции. Еще одна причина, по их мнению, заключается в том, что цены на алкоголь в Беларуси значительно ниже, чем в соседних государствах, что порождает его контрабандный вывоз.

По словам одного из сотрудников Гос-

комцен, повышение вызвано тем, что после введения в июле минимальных отпускных цен на алкогольные изделия цена на водку повышалась уже дважды. Ее цена возросла в среднем на 23 процента. Теперь необходимо «подтянуть» до такого же уровня и цены на остальные алкогольные напитки. При этом, как отметили в Комитете цен, многие предприятия-производители уже самостоятельно повысили минимальные отпускные цены, и их новое распоряжение не коснется.

КАК ПОВЫСИТЬ РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ
ВНЕШНЕТОРГОВЫХ ОПЕРАЦИЙ?

Ответы на этот вопрос и другие вопросы прозвучали на прошедшем 8 октября семинаре «Актуальные вопросы внешнеэкономической деятельности». Семинар, организованный Группой «ЮНИТЕР», собрал директоров, руководителей внешнеэкономических и финансовых подразделений, главных бухгалтеров ведущих предприятий белорусской станкостроительной отрасли.

Среди тем, затронутых на семинаре, особый интерес для участников представили: практика экспорта и импорта, осуществление бартерных операций и зачетов, специфика работы с внешнеэкономическими агентами, а также практические рекомендации по осуществлению внешнеэкономической деятельности в условиях существующих в республике таможенных, налоговых и валютных норм и ограничений.

«Значение и польза подобных семинаров — в их конкретном прикладном характере», — заявил «БДГ» директор по развитию Группы «ЮНИТЕР» Валерий Малаховский. — Участники получают не только общую информацию о про-

блемах, которые могут возникнуть в практике внешнеэкономической деятельности. В ходе семинара они, как правило, находят для конкретных экспортно-импортных сделок своих предприятий нестандартные варианты осуществления, при которых многие типичные проблемы внешней торговли просто не возникают».

Все участники увезли с собой пакет материалов с необходимыми документами и конкретными рекомендациями. В планах Группы «ЮНИТЕР» проведение подобных семинаров для предприятий других отраслей белорусской промышленности.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ПРИВАТИЗАЦИЯ: ОТВЕТ ИЗВЕСТЕН ЗАРАНЕЕ

Андрей МАХОВСКИЙ

В начале прошедшей недели в Администрации президента состоялось совещание, посвященное вопросам приватизации. В нем принял участие премьер-министр Сергей Линг и глава администрации Михаил Мясникович. Мы попросили Михаила Владимировича высказать свое мнение о ходе и путях приватизации в республике.

— Михаил Владимирович, программа приватизации на нынешний год фактически не выполнена. При том, что в бюджете поступления от приватизации были запланированы в 500 млрд. белорусских рублей, реальный размер поступлений к настоящему времени составил немногим более 50 млрд. Чем, на ваш взгляд, это можно объяснить?

— По поручению президента мы недавно провели специальное совещание, где рассмотрели все эти вопросы. Речь идет не о плане приватизации. В таком деле вообще абсурдно говорить о каких-то планах или программах. Мы хотим создать такие механизмы, чтобы приватизация не зависела от планов и программ. Чтобы она была реальной.

Скажем, имеется предприятие, имеется инвестор. Инвестор выдвигает определенные требования — мы эти требования рассматриваем. Сначала происходит корпоратизация, потом возможна полная или частичная приватизация. В конце концов, государство — собственник, и от этого куда не денешься.

— Но все-таки, есть ли сейчас у правительства некая концепция, в соответствии с которой будет проводиться приватизация?

— Речь идет о том, чтобы определиться. Если, к примеру, есть некое градообразующее предприятие, то, наверное, нужно, чтобы были сохранены профиль этого предприятия, рабочие места. Нужно делать все, чтобы не возникло социального взрыва или других нежелательных социальных последствий.

В случае, если предприятие не являет-

ся градообразующим, если это, к примеру, предприятие коммунальной собственности с небольшим числом рабочих мест — может быть, и не следует ставить вопрос о сохранении профиля или тех же рабочих мест. Нужно, чтобы по каждому отдельному предприятию был составлен отдельный план его приватизации. Например, появляется у нас инвестор, просит тракторный завод. А в нашем банке данных к этому времени должен быть готов план приватизации тракторного завода.

— А вообще, возможен вариант, когда будет приватизирован тракторный завод?

— Тракторный завод сейчас работает над акционированием. Это, конечно, не значит, что его акции уже завтра будут проданы или переданы кому-то. Речь идет о том, что если мы хотим войти в мировую систему хозяйственных связей, то должны уже сейчас начинать работать по общемировым принципам. Если тракторному заводу нужно найти инвестора и инвестор заявит, что готов дать деньги за определенный пакет акций — то мы будем рассматривать этот вопрос.

— Возможна ли приватизация того же тракторного или других крупных предприятий хотя бы теоретически?

— Еще Верховный Совет 13-го или 12-го созыва утвердил перечень предприятий, которые остаются в особом положении. К ним относятся железнодорожные коммуникации, трубопроводы, все, что связано с разработкой недр. Для этих предприятий установлен особый порядок приватизации. А все остальные



— пожалуйста, почему нет. Так что, на мой взгляд, никакой трагедии с приватизацией тракторного нет.

В принципе этот процесс идет, но нужен нормативный акт, который бы определял все условия. Поэтому президент дал задание, чтобы был подготовлен проект соответствующего декрета. Декрет установит порядок большой и малой приватизации. Конечно, можно выставить на продажу любое предприятие. Мы сможем выставить сейчас какой-нибудь химический завод или что-нибудь подобное. Но что толку его выставить, если никто не купит? Хотя тысячу раз выставляй — пользы не будет. Если нет инвестора или нет денег, то зачем приватизировать это предприятие. Государство не будет продавать или отдавать принадлежащую ему собственность за какую-то символическую цену. Если продаем что-то, то хотим получить нормальные деньги, которые бы оправдали эту продажу.

— Стоит ли ждать, что в следующем году процессы приватизации как-то ускорятся или все останется по-прежнему?

— Все зависит от инвестиционного климата. Чтобы проводилась приватизация, нужно, чтобы инвесторы хотели и не боялись вкладывать деньги.



Если это ОК!...



МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ
для бизнеса



ПЕРСОНАЛЬНЫЕ СТРАНИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ
для офиса и дома



СЕТЕВЫЕ ПРИНТЕРЫ
для рабочих групп



ЦВЕТНЫЕ СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ
для работы и отдыха



POS ПРИНТЕРЫ
для торговли и финансов



ФАКСИМИЛЬНЫЕ АППАРАТЫ
для личного и коллективного применения

...Все будет ОК!

**Приглашаем посетить
стенды наших партнеров
на 6-ом Международном салоне
“Современный офис и банк”
с 27 по 30 октября**

OKI Europe Ltd
Украина, 252030, Киев, ул. Ивана Франко 34/33, Офис 24
тел.: +380 (44) 4620575/6 факс.: +380 (44) 2302961
<http://www.okieurope.co.uk>

Наши партнеры:
Бевалекс Минск (017) 249 90 78.
Bel ABM Минск (017) 234 79 72.
Дайнова Минск (017) 230 88 03.

OKI

People to People Technology

МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ • LED ПРИНТЕРЫ НА ОБЫЧНОЙ БУМАГЕ • ЦВЕТНЫЕ СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ • ФАКСИМИЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

МНЕНИЕ

БЕЛОРУССКИЙ ПУТЬ К ИНВЕСТИЦИЯМ

Станислав БОГДАНКЕВИЧ, ПРЕДСЕДАТЕЛЬ
ОБЪЕДИНЕННОЙ ГРАЖДАНСКОЙ ПАРТИИ, ПРОФЕССОР

Как свидетельствует мировой опыт, для стабильного улучшения жизненного уровня населения страны с переходной экономикой необходимо обеспечить реальный экономический рост порядка 6-10% в год и существенный рост эффективности производства. Объективным показателем крайне низкой эффективности белорусского производства является тот факт, что согласно «Отчету о мировом развитии за 1995 год» на единицу потребляемой энергии у нас производится почти в 2,5 раза меньше ВВП, чем в среднем в группе стран с таким же доходом, как и Беларусь.

безусловно стабильными законами, а не исполнителными органами власти, где не требуются специальные обращения к государственному чиновникам и «стимулирование».

Главное, что необходимо гарантировать: макроэкономическое равновесие; либерализацию цен, демонополизацию и приватизацию; прозрачные и справедливые правовые основы и высокий уровень экономического свободы для предпринимательства; высокую степень реальной безопасности частной собственности; прозрачное и справедливое налогообложение; более высокие в сравнении с другими странами с переходной экономикой реальные доходы на вложенный капитал на белорусском рынке.

Макроэкономическое равновесие -- это прежде всего низкий уровень инфляции и стабильный валютный курс. Равновесие между совокупным спросом и внутренним производством, между спросом и предложением инвалюты достигается прежде всего строгой денежно-кредитной политикой; отказом от политики кредитной экспансии и заниженных процентных ставок; введением жесткой финансовой и бюджетной дисциплины вплоть до банкротства для всех без исключения предприятий, включая государственные; открытой внешнеторговой политикой; конкурентным ценообразованием; введением режима свободной текущей конвертируемости белорусского рубля по единому курсу, формируемому под действием ничем не ограниченного рыночного спроса и предложения.

Первичным условием для достижения макроэкономического равновесия, с одной стороны, является отказ президента и правительства от вмешательства в деятельность Национального банка, прежде всего в вопросы денежно-кредитной эмиссии, рефинансирования коммерческих банков (только через аукционы), процентную политику и валютное регулирование; с другой -- обеспечение режима жесткой экономики, ограничение дефицита государственного бюджета 2% от ВВП. При этом максимальный внешний долг страны за счет инвестиций в новейшую технологию и экспорт мог бы быть увеличен до \$4 млрд. (до 30% от ВВП).

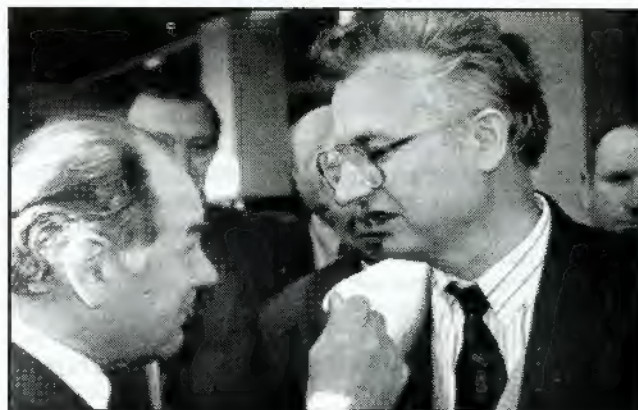
Либерализация цен, демонополизация экономики и приватизация -- важнейшие слагаемые, без которых невозможно достижение успеха в привлечении крупных инвестиций и создании конкурентной экономической среды. Цены -- главный, если не единственный ориентир для эффективного размещения ресурсов. Сегодня в Беларуси оценка подлинной эффективности того либо иного

производства крайне затруднена из-за искажений цен в силу инфляции, завышенного обменного курса, льготирования, субсидирования, различных внутренних ограничений и незавершенности структурных преобразований. Цены должны формироваться не под влиянием правительственных решений, а в силу действия конкурентных рыночных сил, отражая реальную потребность рынка в определенных товарах и услугах и обеспечивая максимальную эффективность инвестору и экономический рост.

О неэффективности административного регулирования цен свидетельствует, например, следующий факт. В Украине и России, где цены формируются свободно на базе спроса и предложения, за первое полугодие нынешнего года уровень цен повысился соответственно на 5,4% и 8,4%, а в Беларуси, где они регулируются государством, потребительские цены выросли на 41,3%, а цены производителей промышленной продукции -- на 65%. Эффективная рыночная экономика без свободного конкурентного формирования цен немыслима. Для создания конкурентной среды необходима максимальная демонополизация экономики. Монополистические рыночные структуры, прежде всего розничные, оптовые торговые и снабженческие организации, монопольные образования в жилищном секторе и другие необходимо упразднить.

Однако демонополизация сама по себе недостаточна. Необходимо широкая приватизация, а также снятие всяких препятствий для развития частного предпринимательства, в том числе барьеров на пути создания и закрытия предприятий, вывоза прибыли и капитала. Демонополизация на внутреннем рынке продукции таких наших крупных предприятий, как автомобильного, тракторного и других заводов-монополистов, работающих в основном на экспорт, можно было бы добиться путем обеспечения внешней открытости рынка, сохранив на первом этапе лишь небольшую защиту от производителей из-за рубежа. Разумеется, в тех структурах, где демонополизация невозможна, контроль за монополистами должен быть сохранен. Кроме того, требуется ликвидация любых факторов, искажающих уровень цен, естественную реальную рентабельность производства, стоимость банковского (денежного) капитала, как то: льготирование, субсидирование, материальная поддержка неэффективных предприятий в любой форме, неодинаковое, неравномерное и нестабильное налогообложение.

Всякое искажение стоимости дезинформирует инвесторов, субъектов рынка, однако, что очевидно, не отменяет извест-



ное положение, согласно которому в принципе невозможно реально снизить цену на какой-либо товар ниже стоимости производства в целом для всего общества, для всей страны. Очевидно, одним из привлекательных для инвесторов аргументов в пользу инвестирования в экономику Беларуси было бы совершенствование Таможенного союза с Россией -- уменьшение или полная ликвидация налогов и тарифов на импортируемое оборудование и материалы для национального производства из третьих стран.

Важным слагаемым успеха является обеспечение любому инвестору полной свободы выбора: где инвестировать, что производить, как производить, какую численность рабочей силы сохранять, для кого производить, по какой цене и в какой стране продавать, а также права собственности на земельные участки для создания коммерческого предприятия. Частный бизнес должен быть защищен от дискриминационного применения нормативных актов, от предвзятых проверок контролирующих органов, от дискриминации в области кредитования, от «драконовских» штрафов и сумм арендной платы, от «выбивания» лицензий, разрешений, регистраций, согласований и других проволочек, от любой зависимости от доброй или злой воли государственной бюрократии.

Цены не имеют экономического смысла, если субъекты рынка не платят по счетам, живут не по средствам. Длительные задержки платежей, характерные для нынешнего состояния нашей экономики, искажают цены и реальную эффективность инвестиций, приводят к неэффективному, расточительному использованию ресурсов. Жесткая финансовая дисциплина -- безусловная составляющая эффективной рыночной экономики. Без дисциплины и строгой имущественной ответственности нельзя создать привлекательную деловую среду для инвестора. Жесткая дисциплина предполагает отказ от субсидирования банкротств, включая и скрытую форму, посредством принудительного банковского кредитования, недопущения просроченных платежей между субъектами, широкого использования залогового права собственности на землю и недвижимость. Инструментом, безусловно гарантирующим соблюдение строгих финансовых отношений в экономике, выполнение заключенных контрактов, является только реальная угроза банкротства. Кроме того, должна быть отменена всякая иная очередность платежей, кроме календарной. Все платежные обязательства должны иметь оди-

наковую силу. Иного не дано. Это основа всякого бизнеса и частных инвестиций.

В конкуренции за инвестиционные ресурсы большую роль играет налогообложение. Задача улучшения инвестиционного климата требует создания в Беларуси хотя бы такой же налоговой среды, как в странах-конкурентах с аналогичным уровнем доходов на душу населения. Налоговая система Беларуси должна соответствовать международным нормам, быть прозрачной, справедливой, ясной для понимания и расчета платежей. Прежде всего следовало бы упразднить внебюджетные фонды и целевые налоги, кроме общепринятых в мировой практике. Уровень налоговой нагрузки на экономику у нас должен быть снижен как минимум в 1,5 раза. Должна быть также сокращена численность налогов, количество дифференцированных ставок по отдельным налогам, прекращена практика налоговых льгот для отдельных субъектов, осуществлен переход к международным стандартам бухгалтерского учета. Все конкурирующие субъекты хозяйствования и инвесторы должны быть поставлены в одинаковые условия хозяйствования, платить одни и те же налоги на аналогичные виды деятельности или доходов.

Очевидно, сокращение налогового бремени предполагает сокращение государственных расходов. Следовало бы исходя из опыта стран с таким же, как у нас, уровнем дохода ограничить государственные расходы 25% от ВВП. Одновременно с этим необходимо покончить с теневым президентским бюджетом (финансирование через управление делами президента), а также квазифискальным бюджетом, финансируемым через банковскую систему («кредитование» АПК, нерентабельных госпредприятий, жилищного строительства и т.п.). Для сокращения государственных расходов необходимо реформирование наряду с экономикой системы государственного управления, армии, милиции, социальной сферы.

Благоприятный инвестиционный климат предполагает наличие в стране реально функционирующей правовой, законодательной базы, особенно в отношении частной собственности, а также независимой от правительства судебной системы, обеспечивающей строгое соблюдение законов. Прозрачные и справедливые правовые основы должны гарантировать потенциальным инвесторам равные условия, в которых правила игры понятны и одинаковы для всех. При создании такой деловой среды Беларусь сможет реализовать свой безусловный шанс стать процветающей европейской страной.

**Авиакомпания
«КОМИ МЕЖДУНАРОДНЫЕ АВИАЛИНИИ»
открывает первые авиарейсы
из Минска до С.Петербурга**



МИНСК — САНКТ-ПЕТЕРБУРГ (Пулково)
экономический класс — 390 т. рос. руб.
бизнес класс — 590 т. рос. руб.
МИНСК — СЫКТЫВКАР
экономический класс — 980 т. рос. руб.
бизнес класс — 1240 т. рос. руб.
оплата в белорусских рублях,
по курсу НБ РБ

Рейсы по маршруту

Минск — С.Петербург — Сыктывкар

каждые вторник и пятницу (время отправления 15.05)

Билеты во всех авиакассах

телефоны для справок в Минске:

222 52 31; 227 62 54; 006

**АВИАКОМПАНИЯ «КОМИ МЕЖДУНАРОДНЫЕ АВИАЛИНИИ»
КОМИИНТЕРАВИА**

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ЦЕНА ИНФЛЯЦИИ

ОТДЕЛ ФИНАНСОВЫХ ИНСТИТУТОВ «БДГ»

Ситуацию, сложившуюся в банковской системе страны, комментирует исполнительный директор Ассоциации белорусских банков Михаил Ковалев:

-- Некоторое экономическое оживление, вызванное ростом целевых эмиссионных кредитов, повлияло на ситуацию в банковском секторе экономики следующим образом. Кредитные рублевые вложения коммерческих банков росли со скоростью 70,2%, то есть примерно так же, как и цены на промышленную продукцию (77,8%). Выросла доля долгосрочных кредитов в основном за счет кредитов на жилье, объем которых достиг 4,6 триллиона рублей.

Инфляция уменьшила долю проблемных кредитов до 13,4% от общей суммы активов. Особенно сократилась доля проблемных рублевых кредитов.

Доходы банков за первое полугодие составили 7,4% ВВП, или 10 триллионов рублей. В них преобладают процентные доходы (примерно 8 триллионов рублей). В себестоимости реализованной продукции процентные доходы банков составляют 4%, что в условиях инфляции не так уж много, то есть инфляционный налог достался не банкам, а бюджету. Население и субъекты хозяйствования потеряли от инфляции за восемь месяцев с учетом даже начисленных процентов 6,8 триллиона рублей. Фактически государство изыало за 8 месяцев из

карманов населения 2,4 триллиона рублей и из касс субъектов хозяйствования 4,4 триллиона. Такова цена инфляции.

Среди расходов банков также преобладают процентные расходы, хотя остальные (комиссионные и прочие) превышают зарубежный стандарт. Текущая прибыль за 8 месяцев невелика -- 0,4 триллиона рублей, что в сумме прибыли народного хозяйства составляет всего 1,1%. Средняя рентабельность банков (3,3%) существенно ниже рентабельности по экономике (10,5%). Одним словом, представления о высоких прибылях банков сильно преувеличены. За август банки получили прибыли всего 90,5 миллиарда рублей.

Продолжается тенденция снижения доходности ГКО (в августе она составила 39,2%). Тем не менее в активах банков ценные бумаги занимают значительную долю (4,7 триллиона рублей, или 16,5% от всех активов).

Резко сократились объемы рынка наличной валюты (в августе куплено 42 миллиона долларов и продано 20 миллионов).

В августе резко увеличился возврат валютной экспортной выручки, он составил 419,2 миллиона долларов, а это почти

КРЕДИТНЫЙ РЕЙТИНГ ПО СОСТОЯНИЮ НА 1 СЕНТЯБРЯ 1997 ГОДА (млрд. BLR)								
№	Наименование банка	Всего ресурсы	Кредиты реальному сектору	Кредиты реальному сектору/все ресурсы (%)	Кредиты народному хозяйству	Кредиты физическим лицам	Кредиты правительству и местным орг. власти (ценные бумаги)	Ресурсы, размещенные в других банках в любой форме
Члены Ассоциации белорусских банков								
1	Белгоспромбанк	15045,8	12568,5	83,5	12530,2	4,7	33,6	308,8
2	Белпромстройбанк	9016,6	5731,8	63,6	5311,9	36,5	383,4	752,5
3	АСБ Беларусбанк	24040,6	10810,2	45,0	5218,4	4838,3	753,5	5392,1
4	Белвнешэкономбанк	6639,7	4179,0	62,9	3093,6	12,7	1072,7	837,3
5	Приорбанк	5481,4	2363,7	43,1	1981,5	36,3	345,9	1612,3
6	Белбизнесбанк	4249,8	2137,4	50,3	1879,4	7,8	250,2	586,0
7	Поиск	1256,3	814,6	64,8	802,4	9,2	3,0	6,9
8	Белкомбанк	1340,6	841,8	62,8	690,6	30,3	120,9	100,7
9	Белорусский банк развития	463,7	341,8	73,7	320,1	0,0	21,7	44,8
10	Минский транзитный банк	418,4	287,1	68,6	250,0	0,1	37,0	52,4
11	Олимп	718,2	299,6	41,7	184,3	1,7	113,6	170,9
12	Белкоопбанк	192,9	156,3	81,0	156,0	0,3	0,0	0,0
13	Белорусский биржевой банк	1550,0	362,4	23,4	87,2	5,3	269,9	693,5
14	Абсолютбанк	166,5	97,1	58,3	83,8	3,9	9,4	5,1
15	Белорусский народный банк	174,1	116,7	67,0	81,5	2,0	33,2	18,8
16	Инфобанк	247,6	71,2	28,8	68,6	0,5	2,1	32,1
17	Профбанк	188,4	112,4	59,7	37,8	0,1	74,5	18,4
18	Джем-банк	314,4	43,6	13,9	32,2	0,0	11,4	65,6
19	Новоком	104,9	22,0	21,0	8,6	0,6	12,8	40,0
20	Золотой талер	169,5	14,8	8,7	4,3	1,3	9,2	88,7
21	Россвет	18,2	8,1	44,5	2,4	0,1	5,6	4,7
Остальные банки								
22	МинскКомплексбанк	1769,9	1046,2	59,1	706,3	11,2	328,7	313,1
23	Филиал Моббизнесбанка	852,1	522,2	61,3	418,4	0,7	103,1	111,0
24	Чистый инвестбанк	393,9	287,0	72,9	287,0	0,0	0,0	0,0
25	Белбалтия	627,3	330,3	52,7	85,6	2,7	242,0	247,1
26	Славнефтебанк	286,6	106,6	37,2	36,2	0,1	70,3	23,1
27	Технобанк	224,1	33,3	14,9	30,3	3,0	0,0	19,1
28	РРБ-банк	113,8	33,7	29,6	18,1	1,1	14,5	25,7
Итого по системе с учетом кризисных и ликвидируемых банков		76452,4	44009,4	57,6	34673,4	5013,8	4322,2	11606,7
Банки упорядочены по сумме кредитов народному хозяйству.								3410,3

пятая часть выручки за восемь месяцев (2 миллиарда) при сумме экспорта за этот период более 4 миллиардов.

Валютные ресурсы в СКВ коммерческих банков на 1 сентября составили 1 миллиард долларов.

Они распределяются между основными банками следующим образом: БелВЭБ -- 202 миллиона; «Приорбанк» -- 138,4 миллиона; БелПКСБ -- 129 миллионов; БелАПБ -- 59,8 миллиона; «Белбизнесбанк» -- 44 миллиона.

Чистые иностранные активы коммерческих банков достигли 255,1 миллиона, что является рекордной цифрой; у Национального банка чистые иностранные активы с начала года выросли до 78,4 миллиона.

Средняя зарплата за август служащих банковского сектора составила 4,764 миллиона рублей, что меньше, чем у работников таможен (5,37 миллиона) и трубукладчиков (5,169 миллиона).

ПОДРОБНОСТИ

«ОНЭКСИМБАНК» В БЕЛАРУСИ: ПЕРВЫЕ ШАГИ

Игорь ВОРОБЬЕВ, Дмитрий МАШАРА

Национальный банк Беларуси перерегистрировал АКБ «МинскКомплексбанк» в совместный российско-белорусский банк со следующим распределением долей в уставном фонде: 49% -- российской стороны, 51% -- белорусская. Доля государственной собственности в уставном фонде «МинскКомплексбанка» от белорусской стороны составляет 32%.

СТРУКТУРНЫЕ ПЕРЕМЕНЫ В «МИНСКОМПЛЕКСБАНКЕ»

По сведениям «БДГ», с 1 октября в «МинскКомплексбанке» функционирует новая структура персонала. Подробно ознакомиться с ней «БДГ» пока не удалось, но стало известно, что в банке проводится сокращение штатов. Руководство уже утвердило сокращение около 45 человек, что составляет примерно 15% общей численности персонала. В самом банке заверили, что это не просто процесс обновления кадров: «Действительно, в «МинскКомплексбанке» достаточно жестко рассматриваются вопросы по сокращению количества сотрудников и увеличению нагрузки на остающийся персонал. Нового набора персонала производить не будет». Вероятно, таким образом руководство «МинскКомплексбанка» намерено повысить эффективность мелких операций. Согласно другой версии за счет сокращения численности персонала планируется несколько повысить зарплату оставшимся. К примеру, 15-процентное сокращение позволит увеличить оплату труда на 110-115 пунктов.

По сведениям «БДГ», в первую очередь под сокращение попадет вся розничная инфраструктура. Большое количество обменных пунктов, доставшихся «МинскКомплексбанку» в наследство,

сегодня стало для него серьезной обузой.

В то же время, по информации «БДГ», в «МинскКомплексбанке» расширено управление по работе с ценными бумагами, развивается управление по работе с векселями.

ВЕКСЕЛЬНАЯ ПРОГРАММА

Высоколиквидные векселя «Онэксимбанка» могут найти применение в самых разных сферах. Приоритетной среди них является обслуживание финансовых потоков между странами СНГ. В этой схеме уже задействованы Казахстан, Украина, Молдова и Россия. Смогут участвовать в ней и Беларусь. Кроме этого, «Онэксимбанк» получит возможность участвовать в российских программах, связанных со странами СНГ. В качестве наиболее реального направления работы реального направления работы российского банка можно назвать обслуживание российских технических кредитов. Недавнее решение о выделении 500-миллиардного кредита Минскому автозаводу также предоставляет хорошие условия для маневра. Работа с долгами по техническим кредитам может иметь еще одну стратегическую цель -- получение недвижимости на территории стран-должников. Подобные договоры о реструктуризации задолженности заключены Россией с Киргизией, Молдовой, Таджи-

кистаном. В перспективе такая возможность не исключена и для Беларуси.

Предполагаемые вексельные схемы были озвучены еще до вхождения «Онэксимбанка» в состав акционеров «МинскКомплексбанка», и можно предположить, что в настоящее время под них идет поиск клиентов.

В одну группу потенциальных клиентов можно отнести белорусские предприятия, у которых есть проблемы со взысканием долгов со своих партнеров в России. Крупным должником белорусских предприятий является и министерство обороны России, и предприятия, потребляющие сырье. К примеру, Минобороны должно более RUR 500 млрд. Белорусские предприятия, в свою очередь, должны российским. Для проведения зачета будут выданы векселя, которые через участников схемы сконцентрируются в едином вексельном центре.

В России «Онэксимбанк» уже накопил большой опыт по развязке неплатежей, который может быть использован в Беларуси. В своих цепочках «Онэксим» связывает предприятия и местные органы власти. К примеру, если местные органы власти не могут выплатить зарплату, предприятие в свою очередь не может заплатить все налоги в бюджет -- получается замкнутая цепь неплатежей. В таком случае эмитируется вексель, который выступает в качестве средства расчета между субъектами схемы. Производится расчет, а остающиеся небольшие суммы покрываются позже. Пройдя длинный путь, вексель возвращается в банк. И подобная схема позволяет векселем выполнять одну из функций

денег. При развязке неплатежей такая схема более гибка и жизнеспособна, чем, например, составление реестра, так как очень сложно внести в него все стороны, да и текущая задолженность постоянно меняется.

Сейчас, когда определены основные направления работы, остаются открытыми технические вопросы. В частности, предстоит решить, будут ли векселя эмитироваться «МинскКомплексбанком» и авалироваться «Онэксимбанком», или их станет выпускать сам «Онэксим». Возможно, этот вопрос будет решаться для каждого конкретного выпуска под определенный проект.

В России «Онэксимбанк» является ведущим эмитентом по объему выпущенных векселей среди коммерческих банков. При этом дисконт его векселей, с которым они принимаются в качестве оплаты, составляет 1%. В связи с этим векселями, по мнению специалистов «Онэксимбанка», может воспользоваться и белорусское правительство. Аргументируется это тем, что выпуск на внешний рынок обязательств Минфина Беларуси может быть достаточно рискованным, а соответственно и дисконт по ним будет большим.

ПЛОДЫ УНИВЕРСАЛЬНОСТИ

По замыслу руководства «Онэксимбанка», руководителей белорусских предприятий могут заинтересовать небанковские источники финансирования. К ним относятся выпуск векселей самих же предприятий и выход на рынки еврозаимствования. При этом даже если вывести облигации белорусских предприятий на рынок европейских стран не удаст-

ся, «Онэксимбанк» в любом случае, работая в этом направлении, получает потенциальных клиентов для реализации других собственных схем.

Российские банкиры могут проявить активность на рынке государственных ценных бумаг Беларуси. Благо некоторый опыт у них уже есть. «Международная финансовая компания» является одним из монополистов в сфере долгов украинских предприятий. Достаточно большие суммы были вложены «МФК» в ОГВЗ и валютные векселя минфина Украины, связанные с газовым зачетом. «МФК» владеет «газовыми» облигациями Украины на сумму \$400 млн.

Будет ли «МФК» столь же активен на белорусском рынке государственных обязательств, как и в Украине? Не секрет, что на инвестиционные процессы негативно влияет крайне нестабильный курс белорусского рубля. Все зависит от прогнозов поведения доллара на рынке Беларуси. Если реальный курс, определяемый на московском рынке, будет сближаться с курсом Национального банка, то, возможно, какие-то инвестиции в белорусские ГКО будут сделаны. А если разница между биржевым и внебиржевым курсами белорусской валюты станет увеличиваться, то инвестировать в этот инструмент станет достаточно рискованно. Никакая доходность не окупит курсовые потери, понесенные в этом случае. Иными словами, чем меньше разница между биржевым и внебиржевым курсами «зайца», тем более привлекательными для инвесторов становятся белорусские инструменты. И не «МФК» должна решать -- вложить деньги в Беларусь или нет, а Нацбанк и Минфин обязаны создать ус-

ловия для прямых инвестиций в экономику.

Есть возможность для совместной работы «Онэксимбанка» и белорусского правительства в таможенной области. В собственности группы «Онэксим-МФК» находится программный продукт, позволяющий увеличить собираемость платежей. Этот продукт готовился для российской таможни. Его разработка обошлась «Онэксимбанку» в \$200 тыс. Подобные программы предусмотрены и для местных бюджетов.

По сведениям «БДГ», страновой лимит на Беларусь «Онэксимбанком» не определялся. Существует лишь договоренность о том, что 10% суммы проекта оплачивает «МинскКомплексбанк», а 90% -- «Онэксимбанк». Не стоит забывать, что при переписке с правительством фигурировала первоначальная сумма в RUR 1 трлн.

Сегодня руководство банка работает над установлением лимита на короткие операции для белорусских банков, являющихся партнерами «МинскКомплексбанка». Решается вопрос об открытии счетов «Онэксимбанка» в «Белвнешэкономбанке». Также рассматривается возможность увеличения лимита для «Онэксимбанка» на «Беларусбанк». Помимо этого, на днях планируется подписать договор о стратегическом сотрудничестве с «Белвнешэкономбанком». В договоре будут предусмотрены пункты о взаимном предоставлении информации и совместной работе по ряду программ. Такие договоры руководство «МинскКомплексбанка» планирует подписать и с другими банками Беларуси -- как с крупными, так и с небольшими.

Рекламные расценки

67.000 руб./см² оригинал-макет
34.000 руб./см² статья
50.000 руб./строка «Прайс»
Т/ф 226-96-78,
пейджер 278-11-01
(абонент № 2976)
E-mail: edit@ktura.belpak.minsk.by

ВЫСТАВКИ

«Деревообработка-97»: старейшей отрасли — современные орудия труда

С 14 по 17 октября в выставочном комплексе «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14) пройдет 3-я международная специализированная выставка «Деревообработка-97», организованная выставочной компанией «Минскэкспо» совместно с Министерством промышленности, Министерством лесного хозяйства и концерном «Беллесбумпром».

В мероприятии примут участие 117 фирм из 12 стран: Беларуси, Германии, Дании, Италии, Латвии, Литвы, Польши, России, Финляндии, Франции, Украины и Швеции. Основная часть экспонентов — отечественные предприятия. (В этом году желание участвовать в выставке изъявили 84 белорусские фирмы.) Достаточно представительными выглядят делегации из России и Германии (соответственно 11 и 5 фирм).

Посетители «Деревообработки-97» смогут ознакомиться с современными технологиями, машинами и оборудованием для лесопильной, целлюлозно-бумажной, деревообрабатывающей и мебельной промышленности. На выставке будут представлены инстру-

менты, транспортные средства, мебель, комплектующие и отделочные материалы, контрольно-измерительная аппаратура, упаковочные материалы и др.

В рамках мероприятия планируется проведение 2 семинаров: по мебели, фурнитуре и проблемам инвестиций в лесную и деревообрабатывающую промышленность.

Активное участие в подготовке к выставке принимает концерн «Беллесбумпром». Это объясняется тем, что его предприятия — основные потребители оборудования для деревообработки в нашей стране. Кстати, до распада СССР такое оборудование в Беларуси практически не выпускалось. Поэтому концерн пришлось финансировать ряд проектов по разработке технической документации и освоению производства

деревообрабатывающего оборудования на некоторых отечественных предприятиях. В настоящий момент в Беларуси выпускается примерно 150 наименований такого оборудования. Тем самым в значительной степени удовлетворяются потребности небольших предприятий отрасли. (Освоение выпуска деревообрабатывающего оборудования для крупных производств на сегодняшний день нерентабельно, т.к. некоторые виды станков и линий требуют замены 1 раз в несколько лет.)

Относительная узость белорусского рынка уже сыграла злую шутку с нашими производителями: в настоящий момент они испытывают серьезные проблемы со сбытом оборудования, выпуск которого с таким трудом налаживали. Поэтому «Деревообработка-97» актуальна для отечественных предприятий: она поможет расширить круг потенциальных заказчиков и изучить опыт признанных лидеров, мировые тенденции развития отрасли.

О самом насущном — на «Интерпродукте-97»

С 14 по 17 октября в РВЦ (ул. Я. Купалы, 27) пройдет 3-я международная специализированная выставка «Интерпродукт-97». Мероприятие организует РВЦ при содействии МВЭС, Министерства торговли, Минсельхозпрода, Мингорисполкома и Белкоопсоюза.

Как показывает практика, выставки по данной тематике в Беларуси — одни из наиболее представительных. «Интерпродукт-97» не является исключением: в этом году он соберет более 100 экспонентов, значительная

часть которых — постоянные участники. Подтверждением международного авторитета выставки служит тот факт, что примерно 20% экспонентов — зарубежные фирмы. Традиционно большой интерес к данному мероприятию проявляют компании из России и стран Балтии. (В рамках «Интерпродукта-97» пройдут дни Мурманской области, проводимые Северной торгово-промышленной палатой.) Достаточно представительной будет делегация из Венгрии. Следует отметить, что до настоящего времени венгерские бизнесмены не проявляли большого интереса к белорусскому рынку. Возможно, установленные в ходе подготовки к «Интерпродукту-97» контакты с Союзом предпринимателей Венгрии, а также участие венгерских фирм в самой выставке станут началом нового этапа экономического сотрудничества между нашими странами.

Тематика мероприятия охватывает почти все сферы деятельности, связанные с продовольствием.

В разделе «Пищевая промышленность» будут представлены готовые продукты питания: кондитерские и

хлебобулочные изделия, мясные и молочные продукты, фрукты и овощи, дары моря, спиртные напитки, вина, пиво, безалкогольные напитки, замороженные и консервированные продукты.

По словам организаторов «Интерпродукта-97», раздел «Тара и упаковка» благодаря насыщенной экспозиции мог бы быть самостоятельной выставкой. Не менее широкий ассортимент продукции будет представлен в разделе «Оборудование для производства пищевых продуктов, торговое оборудование, технология транспортировки». Большинство экспонентов раздела «Сельское и лесное хозяйство», посвященного современным технике, технологиям, инвентарю и др., — гости из России, Литвы, Венгрии, Украины.

В свое время оргкомитет выставки и Министерство торговли договорились о совместном проведении «Интерпродукта» и республиканской оптовой ярмарки «Продтовары». В текущем году эти мероприятия будут совмещены во 2-й раз. Опыт свидетельствует, что это значительно увеличивает практическую отдачу от участия в выставке для экспонентов.

Юрий ХОВРОВ

СОТРУДНИЧЕСТВО С НАМИ — ПУТЬ К УСПЕХУ!

На протяжении 7 лет успешно работает на белорусском рынке МП «Лик». Фирма реализует деревообрабатывающие инструменты и оборудование, металлопрокат, линолеум, электроды всех типов, мраморную и гранитную плитку, масляную краску, эмали, а также выполняет облицовочные работы камнем. «Лик» постоянно увеличивает объем продаж: в прошлом году этот показатель достиг \$790.000. Около 95% продаж приходится на долю конечных потребителей продукции и 5% — на дилерскую сеть. Предприятие

работает в следующих секторах рынка:

- промышленность — 37%;
- торговля — 24%;
- госучреждения — 20%;
- банки — 7%;



г. Минск, ул. Западная, 13а
тел.: 220-07-64, 220-16-22; т/ф 226-53-12

— частные лица — 7%;
— наука и образование — 5%.
Фирма всегда выполняет свои обязательства перед клиентами и партнерами. Может быть, поэтому сегодня с «Ликом» сотрудничают многие белорусские компании. Последние крупные проекты фирмы были связаны с поставкой продукции для отечественных деревообрабатывающих и строительных предприятий. «Лик» приглашает всех заинтересованных лиц посетить стенд фирмы на выставке «Деревообработка-97».

«ДЖЕНОА» — ВЕРНЫЙ ВЫБОР



КОМАНДОР

Представитель ведущего мирового производителя мебели с раздвижными дверями компании Komandor — ПКП «Дженоа» работает на белорусском рынке с 1992 года. За это время фирма зарекомендовала себя как надежный и солидный партнер. Расположенное в Минске производство, использование технологий и комплектующих

Komandor'a позволяют «Дженоа» в кратчайшие сроки выполнять индивидуальные заказы на проектирование и изготовление мебели для дома и офиса. Высокое качество продукции фирмы подтверждается тем, что среди клиентов «Дженоа» — крупнейшие минские предприятия и организации. Гарантия на мебель — 5



г. Минск, пр. Машерова, 17, 2-й этаж
тел.: 226-96-73, 223-82-73, 250-59-49

лет. Кроме того, «Дженоа» предлагает около 300 наименований комплектующих со склада в Минске по ценам, ниже чем у представителей «Командора» в Польше. Сегодня фирма заинтересована в привлечении надежных деловых партнеров для расширения дилерской сети. Дополнительную информацию можно получить, посетив стенд «Дженоа» на выставке «Деревообработка-97», или непосредственно в офисе фирмы.

ИЗ ЛЕСА — С КОНЕЧНЫМ ПРОДУКТОМ

Американская компания Wood-Mizer является ведущим мировым производителем деревообрабатывающего оборудования. Компания имеет свои представительства в Южной Америке, Западной и Восточной Европе, Азии. Объем продаж Wood-Mizer'a в 1996 году составил \$80 млн. Деловую репутацию компании подтверждает постоянное сотрудничество с такими известными фирмами, как

Monarch Hydraulics Inc., Lombardini, Good Year.

С 1993 года в нашей стране работает белорусско-польское СП Wood-Mizer, которое является одним из крупнейших предприятий, осуществляющих поставку и послепродажный сервис ленточно-пильных станков. За это время СП зарекомендовало себя как надежный и солидный партнер. Предприятие ориентируется в

своей деятельности на рынки Беларуси, России и стран Балтии. Основные клиенты фирмы — деревообрабатывающие предприятия всех форм собственности. Около 10% продаж приходится на долю частных лиц. Ознакомиться с продукцией Wood-Mizer'a и получить более подробную информацию можно на выставке «Деревообработка-97».

Wood-Mizer®

г. Гродно, Скидельское шоссе, 13
тел.: (0152) 44-21-94, 47-86-32
факс (0152) 72-26-40

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПРОМЫШЛЕННОГО ОБОРУДОВАНИЯ В МИНСКЕ

Фирма	Ассортимент	Телефон
РИОМ	мембранные прессы	233-4929
	торцовочные и крупнопильные станки	
	упаковочные машины (металлической и ПВХ лентой)	
	гидромеханизация	



Мы представляем только лучшее!

мониторы: - Экономической
- Трафической
- Профессиональной серий
14", 15", 17", 20", 21"

AsBIS
AUTHORISED DISTRIBUTOR

тел.: (017) 2495792, 2147767
факс (017) 2114670

Организация производит, устанавливает «под ключ» и реализует без установки

АРЧНЫЕ СООРУЖЕНИЯ
12 x 30 x 6,5;
15 x 30 x 7,5; 18 x 60 x 9 м
холодного и утепленного вариантов (алюминий, цинк, шифер и др.) по самым низким ценам в Беларуси в кратчайшие сроки — от 1 до 3,5 месяцев

Возможен бартер на металлопрокат, трубу, говядину глубокой заморозки, муку в/с, сахар
тел. в Солигорске (01710) 2-15-15
т/ф 2-42-10

ПЕЛЬМЕНИ ЗАМОРОЖЕННЫЕ «ЛЮКС»

Передовая итальянская технология с сухой тестовой оболочкой пельменей позволила устранить главный недостаток данного продукта — слипание при размораживании. Пельмени «Люкс» можно брать с собой на дачу, за город, в длительный путь, не заботясь о том, что они потеряют вид, форму и превратятся в «кашу». Пельмени «Люкс» после заморозки могут храниться без холодильника длительное время. При варке пельмени не разваливаются

Изготовитель: научно-производственное предприятие «Экос» (г. Солигорск)

т/ф (01710) 2-54-47, тел. 2-15-15



МАТЕРИАЛЫ

Armstrong — это не только подвесные потолки

Компания Armstrong (Великобритания) известна на белорусском рынке в основном своими подвесными потолками. Между тем она является крупнейшим производителем напольных покрытий.

Бытовой линолеум Armstrong. Долговечность и прочность линолеуму придают износостойкий ПВХ-слой (0,1–0,5 мм) и защитное покрытие, имеющее высокую устойчивость к образованию царапин, пятен и препятствующее проникновению грязи внутрь. Благодаря такому покрытию следы от резиновой обуви удаляются даже сухой тряпкой. Вспененный слой обеспечивает шумопоглощение и теплоизоляцию. (Для сравнения: 1 слой линолеума на вспененной основе заменяет 2 слоя на войлочной.) Бытовой линолеум Armstrong гибок, не требует предварительного вылеживания, допускает укладку без клея на малых площадях. Данное покрытие обладает превосходной структурной памятью: если вы решили переставить мебель, вмятины от ножек исчезнут довольно быстро. Многоцветный бытовой линолеум Armstrong можно в магазинах «Евролюкс» (Червенский рынок), «Находка» (ул. Филимонова, 3), «Синтекон» (ул. Красная, 7).

Коммерческая ПВХ-плитка Rhinotex. Она идеально сочетается в себе стойкость к истиранию минеральных материалов и пластичность ПВХ-покрытия. Благо-

даря однородному по толщине крапчатому рисунку, маскирующему дефекты, и наличию в составе до 50% прочного минерального наполнителя, такая плитка долговечна. Технологичность укладки обеспечивается высоким допуском на использование размеров, экономичность применения — разумной ценой и небольшими размерами материала (30 x 30 см), а свобода творчества дизайнера — многообразием расцветок.

Антистатическое напольное покрытие Rhino Antistatic. Благодаря высокой электропроводности, это покрытие рассеивает электростатические заряды, предотвращая повреждение электронной техники. Rhino Antistatic обладает повышенной прочностью, необходимой в местах с интенсивным движением. Такое покрытие легко укладывается. Многоцветный рисунок скрывает следы износа и повреждений.

Ознакомиться с образцами напольных покрытий компании Armstrong можно в фирме «Юнибудкомплект».

г. Минск, пр. Партизанский, 14—21б; тел.: 249-80-17, 249-51-90, 249-41-27; пейджер 263-58-37 (абонент № 427) круглосуточно и без выходных.

Еще лет 5 назад о широком ассортименте напольных покрытий можно было только мечтать. В «хрущевках» полы были дощатыми, в более современных домах использовался линолеум, а верхом роскоши в квартире считался паркет. Однако в настоящее время ситуация резко изменилась.

Благодаря появлению на нашем рынке высококачественных импортных материалов, о которых отечественный потребитель раньше даже не слышал, выбрать покрытие для пола сегодня не просто. Здесь главное — не ошибиться, поскольку пол в доме — это, как правило, надолго.

Доска, паркет или Tarkett?

Из традиционных напольных покрытий наиболее привычным для нас является обычная доска. Она пока не утратила своей популярности у застройщиков. Средняя цена 1 куб.м половой доски (а это примерно 20 кв.м пола) сегодня составляет \$70–400 в зависимости от качества, длины, породы дерева, производителя. Этот материал можно без труда приобрести на отечественных деревообрабатывающих предприятиях.

Деревянные полы — это не только доски, но и всеми любимый паркет. В настоящее время на белорусском рынке представлен паркет отечественного и зарубеж-

Хороший пол —

ного производства. Отечественный выпускается из различных пород дерева: сосны, березы, дуба, бука, ясеня. Самый дешевый сосновый паркет в зависимости от сорта древесины стоит 2,5–9 \$/кв.м. Березовый несколько дороже — 4,5–15 \$/кв.м, а один из самых дорогих — дубовый и вовсе роскошь — 12–25 \$/кв.м.

Импортные покрытия на деревянной основе называют паркетами можно лишь условно. Это, как правило, цельные плиты из клееной древесины, внешне имитирующие аккуратно уложенный паркет. Следует отметить, что зарубежные производители используют гораздо больше пород дерева, чем отечественные.

Цена таких импортных материалов зависит от сорта древесины, престижности торговой марки, назначения покрытия. Например, ламинированный пол известной шведской фирмы Tarkett, состоящий из 4 слоев (гидроизоляция, ДВП, декоративное ламинированное и защитное меламиновое покрытие), просто не может стоить дешево. (В настоящее

время цена таких полов составляла 17–25 \$/кв.м.) Импортные панели на основе натуральной древесины стоят до 50 \$/кв.м.

Отдельный вид напольных покрытий на древесной основе — пробковые панели. Они продаются по цене 8–12 \$/кв.м.

Великая пластмассовая революция

Современная тенденция развития строительной индустрии — широкое использование полимеров в производстве строительных материалов. Сегодня пластифицирующие добавки вводятся в бетон, кровельные покрытия, ограждающие конструкции. Пластмассовая революция затронула и производство покрытий для пола.

Напольные покрытия на основе полимеров можно разделить на следующие группы:

- линолеумы;
- гомогенные покрытия;
- виниловые полы с полиуретановой защитой;
- наливные полы на основе полимеров;
- искусственные ковровые покрытия.

Линолеум — самое распространенное напольное покрытие на по-

лимерной основе. Как правило, современный линолеум состоит из нескольких слоев:

- основы (джут, лен, синтетические материалы, вспененная пластмасса), обеспечивающей тепло- и звукоизоляцию;
- усиливающего слоя, придающего покрытию эластичность;
- декоративного слоя, который может имитировать практически любое покрытие;
- наружного защитного слоя, препятствующего проникновению грязи и влаги.

Большинство линолеумов имеют очень важное достоинство: благодаря защитному полиуретановому слою они легко чистятся.

Линолеум — долговечный материал. Однако напольные покрытия на джутовой, льняной или другой натуральной основе в условиях повышенной влажности могут гнить.

Также выпускаются линолеумы на утепленной основе. Как правило, они толще обычных и не требуют идеально ровной поверхности «чернового» пола при укладке.

Основные факторы, определяющие цену линолеума, — толщина (1–8 мм), плотность, эластичность и пластичность, сопротивление механическим и термическим деформациям. Отечественная продукция

Предъявителю скидка 5 %

г. Минск, ул. Воронянского 11, корп. 1
Магазин «Павліца». Тел.: (017) 224-21-77.

товар сертифицирован

ЖАЛЮЗИ
РОЛЛЕТЫ
МАРКИЗЫ
ОКНА ИЗ ПВХ
СИСТЕМЫ ОТОПЛЕНИЯ

ЮНИОН

ГАРАНТИЯ — 1 год

ИДЕАЛЬНЫЙ СТИЛЬ

МАТЕРИАЛЫ И ОБОРУДОВАНИЕ ЛУЧШИХ ЕВРОПЕЙСКИХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ

Безусловное качество

смесители и сантехническое оборудование ванные с массажем и без массажа влагостойкая мебель для ванных комнат облицовочная плитка для стен и пола лаки, краски, шпательки гипсокартонные листы инструмент для ухода за садом другие товары и инструменты

Фирменные магазины «Товары для дома»
ул. Пулихова, 21, тел.: (017) 236 55 91, 236 93 85
ул. Жуковского, 6, тел.: (017) 222 91 78, 222 91 79

НАСТОЯЩИЕ СТАЛЬНЫЕ ДВЕРИ

из комплектов лучших европейских производителей

СЕКРЕТ! ПАСИВНЫЕ ЗАЩИТНЫЕ СИСТЕМЫ

Региональным дилерам гарантируем рекламную поддержку
220071, г. Минск, ул. Платонова, 22а; тел. (017) 2434114, 2314471

Где заказать напольные покрытия

«Комкон»

(тел.: 229-21-50, 264-50-21)

Прямой поставщик из Словении НПО «Комкон» предлагает оптом и в розницу около 100 наименований линолеума на утепленной, вспененной и ПВХ-основе. Ширина — 2 м и 3 м. Цены низкие. Розничная продажа: магазины «Мелисса» (тел. 264-50-21) и «Комфорт» (тел. 221-10-84).

«Павліца»

(г. Минск, ул. Воронянского, 11/1; тел. 224-21-77)

В фирменном магазине «Павліца» представлен широкий выбор высококачественной керамической плитки для стен и пола ведущих европейских производителей по весьма умеренным ценам. Имеется в наличии плитка типа Top Gres различных цветов и размеров, в т.ч. специального назначения — для ступеней и с противоскользящей поверхностью. В магазине также можно подобрать все необходимое для ремонта и отделки туалета и ванной комнаты: от унитаза и раковины с комплектом смесителей до чутунной ванны и электроводонагревателя.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ОТДЕЛОЧНЫХ И СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ, ЭЛЕМЕНТОВ ИНТЕРЬЕРА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Цена	Примечание	Телефон
АЛЕНА-91	монтажные пены (0,75 л)	Бельгия	от 5,3 у.е.	склад, предусмотрены скидки	213-4270 276-3743
	универсальные силиконы (0,31 л)		3,3 у.е.		
АЛКИД	клеи, мастики, герметики	Беларусь	производитель	склад	266-0906
	«Аутокран-177» — термостойкий, гидроизоляционный, антикоррозийный				
	«Аутокран-577» — битумно-полимерный, термостойкий				
	мастика «Аутокран-Эпаст» — битумно-каучуковая, холодная, гидроизоляционная, кровельная				
ГОРО	подвесные потолки Armstrong	Италия, Беларусь, Германия, Швеция	от 8,7 у.е./кв.м	оптовым покупателям — существенные скидки	226-0312 227-6138
	потолочные светильники		от 3,5 у.е.		
	стенной и потолочный гипсокартон Knauf		от 3,2 у.е./кв.м		
	настенные виниловые покрытия		1,61 у.е./кв.м		
ДАГМА	стеновые панели Vox (0,1 x 6,0 м)	Польша	от 7,5 у.е./кв.м	строительная организация — скидки	236-1230
	подвесные потолки Owasosbik		от 10,5 у.е./кв.м		
	пластиковые панели Dunaplast (0,25 x 2,70 м)		от 10,8 у.е./кв.м		
	выпуклая плитка Armstrong		от 3,3 у.е./кв.м		
ЛИГОС-ЮНИОН	стеновые и потолочные панели из ПВХ, ДСП	Бельгия, Польша	от 8,3 у.е./кв.м	склад	213-4056 233-1881
ФИЛИПП	стеновые и потолочные панели (сайдинг) из ПВХ	Канада	от 8 у.е./кв.м	склад	234-8930 234-9278
	водостойкие желоба, трубы из алюминия		от 4,53 у.е./п.м		

Фирма	Наименование покрытия	Страна-производитель	Толщина покрытия, мм	Ширина рулона, см	Цена	Телефон
ГОРО	ковровое Shaw	США	5, 20	366	от 4,9 у.е.	226-0312 227-6138
	рулонное ПВХ-покрытие Armstrong	Швеция	2	150, 200	от 12,9 у.е.	
	ПВХ-плитка Armstrong	Англия	2,5	30 x 30	8,9 у.е.	
ДАГМА	линолеум	Индия, Франция	1,3—3,0	200, 300	от 3,8 у.е.	236-1230
ЛИГОС-ЮНИОН	гипсокартон	Словения	1,3—3,0	200, 300	от 5,2 у.е.	213-4056 233-1881
	ковровое	Бельгия	3—6	400	5,45; 7,75 у.е.	
ФРИАЛ	ковровое (доставка, монтаж)	Турция	3—11	200, 400	от 2,7 у.е.	236-1230 236-9813
ЮНИБУД	линолеум Armstrong	Англия	3	200, 300, 400	от 277 000 руб./кв.м	249-5190

Фирма	Жалюзи		Роллеты		Маркизы		Телефон
	Цена, у.е./кв.м	Установка	Цена, у.е./кв.м	Установка	Цена, у.е./кв.м	Установка	
ЛИГОС-ЮНИОН	12	15—28	10% от цены заказа				213-4056 233-1881

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ: Т/ф 226-96-78, ПЕЙДЖЕР 278-11-01 (АБОНЕНТ № 2976). ЦЕНА ОДНОЙ СТРОКИ — 200 000 РУБ. ПРЕДУСМОТРЕНЫ СКИДКИ

РЫНКА

это надолго

стоит от 3,5-4 \$/кв м. Нижняя граница цены для линолеумов, производимых в странах бывшего соцлагеря (Словакия, Польша, Чехия), составляет 4,5 \$/кв м. Элитные материалы ведущих мировых производителей (неотъемлемая часть престижного у нас «евромонта») стоят от 12 \$/кв м.

Гомогенные покрытия (коммерческие линолеумы), в отличие от линолеумов, однородны по составу. Отличительная особенность таких материалов — высокая износостойкость, позволяющая использовать их в помещениях, где постоянно бывает большое количество людей. Гомогенные покрытия долгое время сохраняют рисунок, устойчивы к механическим, термическим, химическим и биологическим воздействиям. Этот материал прослужит не меньше, чем пол из мрамора или керамическая плитка. Правда, гомогенное покрытие обеспечивает меньшую, чем бытовой линолеум, звукоизоляцию. Цена этого материала составляет 6-20 \$/кв м.

Из других напольных покрытий на полимерной основе широко представлены виниловые материалы с полиуретановой защитой, оптимально подходящие для офисов, аэропортов, гостиниц, производственных цехов. В таких покрытиях винил обеспечивает долговечность, а полиуретановая защита препятствует проникновению загрязнений. В зависимости от расцветки, износостойкости, функционального предназначения данные материалы стоят 6,5-25 \$/кв м.

Наливные полы на полимерной основе — пока дорогое удовольствие (около 40 \$/кв м). Однако их качество и внешний вид привлекают состоятельных людей. Такое покрытие обладает исключительной износостойкостью. Область применения наливных полов достаточно широка: от бытовых до промышленных помещений.

Благодаря невысокой цене и хорошему качеству, за короткое время смогли завоевать признание отечественных потребителей ковровые покрытия на синтетическом основе. Эти материалы различаются по видам ворса, основе, способу укладки. Как правило, современные ковровые покрытия высокоэластичны и образуют ровную поверхность, даже если по технологии не требуется их приклеивание к «черновому» полу. Толщина таких материалов колеблется в пределах 10-30 мм, высота ворса — 5-15 мм. Преимущества ковровых покрытий — уникальная способность поглощать грязь и пыль, отсутствие потребности в частой чистке, а также высокая тепло- и звукоизоляция. Такие материалы продаются по цене 4-15 \$/кв м.

По мере снижения цен на более качественные импортные материалы утрачивают былую популярность полы из камня и каменной крошки. Их использование сегодня диктуется в основном традициями.

Тенденции

Конечно, охватить в рамках одного обзора все напольные покрытия просто невозможно. Мы постарались подробнее осветить наиболее перспективные материалы (покрытия на основе полимеров и керамическую плитку), которые постепенно завоевывают всеобщее признание.

Существующая сегодня на рынке конкуренция делает цены на современные импортные покрытия более доступными для отечественных потребителей. С другой стороны, многие белорусские предприятия сейчас успешно налаживают выпуск конкурентоспособных материалов на основе передовых западных технологий. Поэтому в ближайшем будущем можно ожидать снижения объемов продаж импортной продукции по мере ее замещения качественными отечественными аналогами.

Роман КОСТИЦЫН

Керамические покрытия

Наливные материалы на основе камня и керамики наиболее долговечны.

Керамическая плитка для пола обладает различными степенями износостойкости (по европейскому стандарту их 5). Такого разнообразия рисунков, форм и размеров не имеет никакое другое покрытие. Срок службы плитки очень велик. (Гарантия ведущих мировых производителей составляет 30-50 лет.) Это покрытие стоит 3-20 \$/кв м.

СТРОИТЕЛЬНЫЕ И ОТДЕЛОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Ламинированные полы
(7000 и 11.000 оборотов, производства Германии, от 17,2 \$/кв.м)

тел. (017) 228-12-97
т/ф 228-14-90

БИПРОСТ

ПАРКЕТНАЯ ФАБРИКА
Gugneker

ПРОДАЕМ
ПАРКЕТ ДУБОВЫЙ

изготовлен на германском оборудовании

тел. (0172) 690-904

ЛУЧШИЕ В ЕВРОПЕ
алюминиевые отопительные радиаторы (Италия)

- Великолепный дизайн
- Высокая теплоотдача
- Двойное покрытие эмалью

от 8 \$

Пр. Ф.Скорины, 93а-1, т/ф: 266-04-01, 266-06-99

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрывание	Цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
АГЕНТСТВО ИПА	многофункциональная мебель для офиса (в асорт.)	Италия	меламин	различные	от 117 у.е.	239 8083 239 8480 239 8506	индивидуальный дизайн, доставка, сборка, установка, демонтаж, упаковка, хранение
АЙВОРИ	премиальная мебель, как для дома, так и для офиса	Беларусь	меламин	различные	от 117 у.е.	226 4429 226 4466	индивидуальный дизайн, доставка, сборка, установка, демонтаж, упаковка, хранение
КОМАНДОР	многофункциональная мебель для офиса (в асорт.)	Беларусь	меламин	различные	от 117 у.е.	226 4429 226 4466	индивидуальный дизайн, доставка, сборка, установка, демонтаж, упаковка, хранение
МЕАКОР	офисная мебель	Беларусь	меламин	различные	от 117 у.е.	226 4429 226 4466	индивидуальный дизайн, доставка, сборка, установка, демонтаж, упаковка, хранение

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрывание	Цвет	Цена	Телефон	Примечание
ABSOLUT	многофункциональная мебель для офиса (в асорт.)	Италия (Teogema Office)	меламин	различные	от 117 у.е.	239 8083 239 8480 239 8506	индивидуальный дизайн, доставка, сборка, установка, демонтаж, упаковка, хранение
УНИС	многофункциональная мебель для офиса (в асорт.)	Италия (Teogema Office)	меламин	различные	от 117 у.е.	239 8083 239 8480 239 8506	индивидуальный дизайн, доставка, сборка, установка, демонтаж, упаковка, хранение
АЛЬМАГОР	офисная мебель	Беларусь	меламин	различные	от 117 у.е.	226 4429 226 4466	индивидуальный дизайн, доставка, сборка, установка, демонтаж, упаковка, хранение
АСПЕКТ	офисная мебель	Беларусь	меламин	различные	от 117 у.е.	226 4429 226 4466	индивидуальный дизайн, доставка, сборка, установка, демонтаж, упаковка, хранение
VOIS	офисная мебель	Беларусь	меламин	различные	от 117 у.е.	226 4429 226 4466	индивидуальный дизайн, доставка, сборка, установка, демонтаж, упаковка, хранение
ДОРАТО	офисная мебель	Беларусь	меламин	различные	от 117 у.е.	226 4429 226 4466	индивидуальный дизайн, доставка, сборка, установка, демонтаж, упаковка, хранение
ЕВРОМЕБЕЛЬ	офисная мебель	Беларусь	меламин	различные	от 117 у.е.	226 4429 226 4466	индивидуальный дизайн, доставка, сборка, установка, демонтаж, упаковка, хранение
ИТН ДИЗАЙН	офисная мебель	Беларусь	меламин	различные	от 117 у.е.	226 4429 226 4466	индивидуальный дизайн, доставка, сборка, установка, демонтаж, упаковка, хранение
МЕБЕЛЬПРОМ	офисная мебель	Беларусь	меламин	различные	от 117 у.е.	226 4429 226 4466	индивидуальный дизайн, доставка, сборка, установка, демонтаж, упаковка, хранение
МЭИП	офисная мебель	Беларусь	меламин	различные	от 117 у.е.	226 4429 226 4466	индивидуальный дизайн, доставка, сборка, установка, демонтаж, упаковка, хранение
MAPLE	офисная мебель	Беларусь	меламин	различные	от 117 у.е.	226 4429 226 4466	индивидуальный дизайн, доставка, сборка, установка, демонтаж, упаковка, хранение
PRO-TRADE	офисная мебель	Беларусь	меламин	различные	от 117 у.е.	226 4429 226 4466	индивидуальный дизайн, доставка, сборка, установка, демонтаж, упаковка, хранение
VLAT	офисная мебель	Беларусь	меламин	различные	от 117 у.е.	226 4429 226 4466	индивидуальный дизайн, доставка, сборка, установка, демонтаж, упаковка, хранение
ТУССОН	офисная мебель	Беларусь	меламин	различные	от 117 у.е.	226 4429 226 4466	индивидуальный дизайн, доставка, сборка, установка, демонтаж, упаковка, хранение
FURNITURE LUXE	офисная мебель	Беларусь	меламин	различные	от 117 у.е.	226 4429 226 4466	индивидуальный дизайн, доставка, сборка, установка, демонтаж, упаковка, хранение
ЮРАТЭ	офисная мебель	Беларусь	меламин	различные	от 117 у.е.	226 4429 226 4466	индивидуальный дизайн, доставка, сборка, установка, демонтаж, упаковка, хранение

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ: Т/Ф 226-96-78, ПЕЙДЖЕР 278-11-01 (АБОНЕНТ № 2976). ЦЕНА ОДНОЙ СТРОКИ — 200.000 РУБ. ПРЕДУСМОТРЕНЫ СКИДКИ

[illegible]

Новополоцк: «ИнвисСофт» (02144) 28952
Мозырь: «Техноцентр» (02351) 32729
Бобруйск: «Амбер» (02251) 31524



Цены 1 строки и 1 кол.м. доведены в таблице «ПРАЙС» 50.000 руб. Скидки - только рекламным агентствам. Т/ф 236-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

[illegible]

Цена 1 строки и 1 кв.см. заголовка в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки — только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

БУМАГА				
Марка	Параметры	Год, к.в.	Поставщик	Телефон
Рейс-Рейс	А4, 80 г/м², 500 м	от 3.6	ПРИБ	234-547 23-12
Рейс-Рейс	А4, 80 г/м², 500 м, Россия	от 3.5	ПРИБ	234-547 23-12
Рейс-Рейс	А4, 80 г/м², 500 м, Россия	от 3.5	ПРИБ	234-547 23-12
Рейс-Рейс	А4, 80 г/м², 500 м, Россия	от 3.5	ПРИБ	234-547 23-12
Рейс-Рейс	А4, 80 г/м², 500 м, Россия	от 3.5	ПРИБ	234-547 23-12
Рейс-Рейс	А4, 80 г/м², 500 м, Россия	от 3.5	ПРИБ	234-547 23-12
Рейс-Рейс	А4, 80 г/м², 500 м, Россия	от 3.5	ПРИБ	234-547 23-12
Рейс-Рейс	А4, 80 г/м², 500 м, Россия	от 3.5	ПРИБ	234-547 23-12
Рейс-Рейс	А4, 80 г/м², 500 м, Россия	от 3.5	ПРИБ	234-547 23-12
Рейс-Рейс	А4, 80 г/м², 500 м, Россия	от 3.5	ПРИБ	234-547 23-12

КАНЦОВАРЫ, ОФИСНЫЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ	
Канцелярские товары	226-96-78
Канцелярские товары	226-96-78
Канцелярские товары	226-96-78
Канцелярские товары	226-96-78
Канцелярские товары	226-96-78
Канцелярские товары	226-96-78
Канцелярские товары	226-96-78
Канцелярские товары	226-96-78
Канцелярские товары	226-96-78
Канцелярские товары	226-96-78

ТЕХНИЧЕСКИЕ И КОНСУЛЬТАЦИОННЫЕ УСЛУГИ	
Технические услуги	226-96-78
Технические услуги	226-96-78
Технические услуги	226-96-78
Технические услуги	226-96-78
Технические услуги	226-96-78
Технические услуги	226-96-78
Технические услуги	226-96-78
Технические услуги	226-96-78
Технические услуги	226-96-78
Технические услуги	226-96-78

АУДИО-, ВИДЕО-, ФОТО- И БЫТОВАЯ ТЕХНИКА	
Аудио-техника	226-96-78
Аудио-техника	226-96-78
Аудио-техника	226-96-78
Аудио-техника	226-96-78
Аудио-техника	226-96-78
Аудио-техника	226-96-78
Аудио-техника	226-96-78
Аудио-техника	226-96-78
Аудио-техника	226-96-78
Аудио-техника	226-96-78

ТОВАРЫ ДЛЯ СПОРТА И ПУТЯ	
Товары для спорта	226-96-78
Товары для спорта	226-96-78
Товары для спорта	226-96-78
Товары для спорта	226-96-78
Товары для спорта	226-96-78
Товары для спорта	226-96-78
Товары для спорта	226-96-78
Товары для спорта	226-96-78
Товары для спорта	226-96-78
Товары для спорта	226-96-78

РЕКЛАМА И ПОЛИГРАФИЯ	
Реклама и полиграфия	226-96-78
Реклама и полиграфия	226-96-78
Реклама и полиграфия	226-96-78
Реклама и полиграфия	226-96-78
Реклама и полиграфия	226-96-78
Реклама и полиграфия	226-96-78
Реклама и полиграфия	226-96-78
Реклама и полиграфия	226-96-78
Реклама и полиграфия	226-96-78
Реклама и полиграфия	226-96-78

СИСТЕМЫ БЕЗОПАСНОСТИ	
Системы безопасности	226-96-78
Системы безопасности	226-96-78
Системы безопасности	226-96-78
Системы безопасности	226-96-78
Системы безопасности	226-96-78
Системы безопасности	226-96-78
Системы безопасности	226-96-78
Системы безопасности	226-96-78
Системы безопасности	226-96-78
Системы безопасности	226-96-78

СТРОИТЕЛЬСТВО, РЕМОНТ	
Строительство, ремонт	226-96-78
Строительство, ремонт	226-96-78
Строительство, ремонт	226-96-78
Строительство, ремонт	226-96-78
Строительство, ремонт	226-96-78
Строительство, ремонт	226-96-78
Строительство, ремонт	226-96-78
Строительство, ремонт	226-96-78
Строительство, ремонт	226-96-78
Строительство, ремонт	226-96-78

РАЗНОЕ	
Разное	226-96-78
Разное	226-96-78
Разное	226-96-78
Разное	226-96-78
Разное	226-96-78
Разное	226-96-78
Разное	226-96-78
Разное	226-96-78
Разное	226-96-78
Разное	226-96-78

ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ	
Транспортные услуги	226-96-78
Транспортные услуги	226-96-78
Транспортные услуги	226-96-78
Транспортные услуги	226-96-78
Транспортные услуги	226-96-78
Транспортные услуги	226-96-78
Транспортные услуги	226-96-78
Транспортные услуги	226-96-78
Транспортные услуги	226-96-78
Транспортные услуги	226-96-78

ВСЕ МИР НА ЛАДОНИ											
СТРАНА	МАРШРУТ	В И Д	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТП.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
АВСТРИЯ	Прага-Вена	Э	7	авто	пост	2*	звт, 4 экск, гид, медстрах	Минск	315 у.е. + виза	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255 1868 253-3739
АНГЛИЯ	Лондон	О+Э+Я	8	авиа	ср, вс	в семьях	панс, уроки англ. яз, дингл, экск.	Минск	500 у.е. + а/б	ЗОЛОТАЯ МИЛЛА	264 6502
БЕЛАРУСЬ	ср. НАРОЧЬ (клуб выходного дня)										223 0701 222 4818
ГЕРМАНИЯ, США, ШВЕЙЦАРИЯ	ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА ДЛЯ ПОСЕЩЕНИЯ СТРАН ШЕНГЕНСКОЙ ЗОНЫ. С/ША ШВЕЙЦАРИЯ ИТАЛИЯ СТРАНЫ БАЛТИИ И ДР. ОТДЫХ: ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА, АВТОМОБИЛИ, БИЛЕТЫ авто из Минска в Германию. СТРАХОВАНИЕ «ЗЕЛЕНАЯ КАРТА»										222 3972 278 2480
ГРЕЦИЯ	Халкидики, Кассандра	О	11-13	авиа	ср, вс	2-5* апарта	по выбору, трансфер, медстрах, виза	Москва	по спр.	ДЖЭТ-ТРЕВЭЛ	227-6713 221-5927
ИЗРАИЛЬ	Красное море, Каир, Хургада	О+Э	11	авиа	24/10	4*	п/панс., экск. медстрах	Минск-2	от 765 у.е.	БЕЛОРУССКИЙ клуб любителей путешествий	234 6551 234-8706
ЕГИПЕТ	Каир, Хургада	О+Э	11	авиа	24/10	4*	п. панс. экск.	Минск	780 у.е.	БЕЛОРУССКИЙ СПУТНИК	222 3022 222 3552 222-3747
ИСПАНИЯ	Каир, Красное море	О+Э	В. 11-15	авиа	2 раза в нед.	2-5*	п. панс. (шв. стол), экск.	Минск	от 450 у.е. + виза	ТЕХНОСТАР	268 5669 268-4714
ИЗРАИЛЬ	Натания, Эйлат, Мертвое море	О+П+Э	7-14	авиа	пост	3-5*	звт, п/панс, панс. медстрах, виз. поддержка	Минск	от 850 у.е.	БЮРО ЭЛЕФАНТ	237 7987
ИЗРАИЛЬ	Натания, Эйлат, Мертвое море	О+П	по жеп	авиа	ср, вс	2-5*	по выбору, медстрах	Минск	от 650 у.е.	ДЖЭТ-ТРЕВЭЛ	227-6713 221-5927
ИЗРАИЛЬ	о Тенерифе	О	7-14	авиа	пост	3-5*	по выбору	Варшава, Москва, Минск	от 750 у.е.	CONVECTA TRAVEL	226-9932 226-9996
ИЗРАИЛЬ	о Тенерифе, Малага	О	7-14	авиа	пост	3-5*	апарта, частные клубы	Москва, Минск, Варшава	от 530 у.е.	БЮРО ЭЛЕФАНТ	237-7987
ИЗРАИЛЬ	о Тенерифе, Малага, о Майорка	О	15	авиа	пост	3-5*	по выбору, экск. гид	Варшава, Москва	от 620 у.е.	ТЭБ-ТУР	228 0058 229 3589
ИТАЛИЯ	Римини	О+Э	13	авто	пост	2*	п/панс. экск. в Сан-Марино, Рим, Ватикан, Пиизу	Минск	от 345 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223 9718 223 9077 223 8847
ИТАЛИЯ, ФРАНЦИЯ, ГЕРМАНИЯ	ОТДЫХ И ЭКСКУРСИИ. ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА. ПРОДАЖА НЕДОРОГОВ АВИАБИЛЕТОВ. ВАУЧЕРЫ МЕДИЦИНСКАЯ СТРАХОВКА. ЭКСКУРСИОННЫЙ ТУР ПО 5 ЕВРОПЕЙСКИМ ГОРОДАМ (345 у.е.)										229 2297 217 4348 217 4349
КИПР	Лимасол, Пафос, Парнакс	О	8, 11, 12, 15	авиа	пост	2-5*	по выбору, трансфер, медстрах	Минск-2	от 550 у.е.	ДЖЭТ-ТРЕВЭЛ	227 6713 221-5927
ЛИТВА	ОТДЫХ В ПАЛАНГЕ (от 4 у.е./сут.) ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА. ЛЮБЫЕ СРОКИ И ВИДЫ. ВИЗЫ (одноразовые и многократные) СРОЧНО НЕСРОЧНО Сверхсрочно										220 5978 220 7412 220 5765
ЛИТВА	ПОМОЩЬ В ОФОРМЛЕНИИ ДОКУМЕНТОВ В ЛИТВУ (индивидуально и в группах)										235 1742 Закарова, 31 102
ЛИТВА	санатории Дружбы народов, Бишопы, а Парнакс	О+П	по жеп	сам	пост	санат. до ч. сектор (отдельно)	по выбору, по инд. заказу	Минск	по спр.	ЯРХО	235 1742 Закарова, 31 102

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ В ТАБЛИЦЕ «ВСЕ МИР НА ЛАДОНИ»											
А — тур за авто, В — бизнес-тур, ГЛ — горнолыжный тур, Д — детский отдых, Л — лечение, О — отдых, Ш — шоп-тур, Э — экскурсионный тур, Я — обучение языкам, звт — завтрак, а/б — авиабилет											
Размещение информации: т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976). Цена одной строки — 200.000 руб. Предусмотрены скидки											

«Белорусский дом» откроет двери в 7-й раз

С 3 по 6 ноября в выставочном комплексе «Минск-экспо» (пр. Машерова, 14) пройдет 7-я международная выставка «Белорусский дом-97», организованная выставочной компанией «Асунта» при содействии Минархстро, Министерства коммунального хозяйства и Мингорисполкома. В рамках мероприятия состоится специализированная выставка «Отопление, Сантехника, Кондиционеры».

Следует отметить, что «Белорусский дом» включен Минархстроем в число приоритетных мероприятий на 1997 год. По словам директора «Асунты» Натальи Поржецкой, на сегодняшний день предварительные заявки на участие в выставке подали около 150 предприятий. Ведутся переговоры с итальянскими, литовскими и польскими компаниями. У «Белорусского дома» уже сложился круг постоянных экспонентов, среди которых такие известные фирмы, как «Сипласт», «Трайпал», «Ветразь».

Посетители выставки смогут ознакомиться с архитектурными решениями, строительными, отделочными, теплоизоляционными и реставрационными материалами, строительными механизмами и ручным инструментом, сантехническим оборудованием, кондиционерами, вентиляционными и охранно-механическими системами, мебелью и др. Впервые в подобного рода мероприятии примет участие Академия искусств, которая представит произведения белорусских мастеров из керамики, стекла, металла и др.

«Белорусский дом-97» проходит вслед за еще одной крупной строительной выставкой — «Будпрагрэс». Однако, по словам г-жи Поржецкой, «в отличие от ориентированного в первую очередь на крупные компании «Будпрагрэс», предстоящая выставка в большей степени приближена к конечному потребителю».

В ходе мероприятия планируется проведение семинара для проектных организаций на тему «Новые технологии в строительстве» и конкурса среди экспонентов, победители которого станут обладателями памятных медалей и дипломов.

Юрий ХОВРОВ

Новым ботинком печатая шаг...

К сожалению, климат в Беларуси не позволяет постоянно ходить босиком. Поэтому периодически каждый из нас вынужден заглядывать в обувной магазин. Желание обновить гардероб часто появляется осенью, когда слякоть и заморозки заставляют задуматься о покупке качественной и теплой обуви. Поэтому в этом номере «Конъюнктуры» мы поразмышляем о тенденциях развития данного сегмента рынка.

Спад пошел на пользу?

По производству обуви на душу населения Беларусь занимала одно из первых мест в СССР. Однако в настоящее время из-за экономического кризиса наша обувная промышленность испытывает определенные трудности. Сегодня отечественные предприятия выпускают около 12 млн пар обуви в год. (В доперестроечные времена — примерно 43–45 млн.) Такое падение объемов производства значительно затруднило дальнейшее развитие отрасли, освободившуюся нишу рынка мгновенно заняла импортная обувь различного качества. (Аналогичная ситуация наблюдается и в России.) Отвоевывать же утраченные позиции тяжело не только из-за значительного спада, но и по причине равнодушного отношения к обувной промышленности государства. (Интересно, что мировая практика показывает вложения в эту отрасль приносит быструю и эффективную отдачу.)

В условиях перехода к рыночным отношениям большинство отечественных обувных фабрик столкнулись с необходимостью модернизации производства. Средства для закупки современного оборудования и технологии предприятия получали либо через акционирование, либо через создание СП. В результате многие отечественные фабрики смогли достигнуть мирового уровня качества выпускаемой продукции. Это подтверждается тем, что наша обувь находит своего покупателя не только в Беларуси, но и в странах ближнего и дальнего зарубежья.

Не последнюю роль в повышении качества отечественной обуви сыграл импорт сырья. Дело в том, что отечественные кожевенные заводы не могут удовлетворить запросы обувных фабрик. Не организовано у нас производство высококачественной подошвы, не разрабатываются современные колодки. Однако хочется надеяться, что программа импортозамещения затронет и обувную промышленность, что позволит снизить стоимость конечной продукции.

Политика государства в отношении отрасли вызывает удивление. Сегодня, например, отече-

ственные производители не имеют права повышать отпускные цены на свою продукцию более чем на 2% в месяц. (Инфляция почему-то под этот норматив подстраиваться не хочет.)

В таких условиях более гибкая ценовая политика правительства

емой цене от 1,5 млн руб. и достаточно изысканном дизайне такая обувь сможет потеснить на нашем рынке поддельную модельную продукцию.

Говоря о дизайне, стоит упомянуть о том, что сегодня отечественные специалисты работают на современных ПК и выезжают за рубеж знакомиться с последними новинками моды. Интересно, что «навороченная» (квадратные и алмазные носы, бляхи на них, большое количество фурнитуры)

Многие сегодня предпочитают покупать обувь в специализированных магазинах или торговых секциях. Здесь на товар дают полноценную гарантию, да и вероятность того, что вы встретите подделку, гораздо ниже. В настоящее время ряд работающих на

женщин различается.) На данной обуви может ставиться как торговая марка производителя, так и название фирмы, разместившей заказ.

Кроме магазинов, ориентированных на покупателя со средними доходами (обувь здесь продается по цене от \$60 за пару), существуют достаточно дорогие. Это Marcopizzi, «Вероника», бутки Тап-

лен широкий ассортимент аксессуаров, средств для ухода за обувью и ее хранения. Деятельность таких продавцов во многом затруднена высокими таможенными пошлинами и сложностями с приобретением валюты.

Конец мертвого сезона

Перемещение покупателя с невысоким достатком с вещевых рынков в магазины, торгующие отечественной обувью (цены в среднем от \$30 при высоком качестве и использовании натуральных материалов), говорит о некоторой стабилизации положения в отрасли. Сегодня потребитель активно выбирает, кому из белорусских производителей отдать предпочтение.

Что касается покупателей со средними доходами, то «китайской Италией» их уже не заманишь. Они предпочитают обувь, изготовленную в России или Беларуси по заказам зарубежных фирм. Состоятельные граждане, судя по всему, отечественную продукцию будут приобретать еще не скоро.

Несмотря на все проблемы обувной промышленности, хочется верить: со временем у нас будет больше красивой, недорогой, надежной и удобной обуви.

Андрей БУЧЕЛЬ



РФ делает организацию производства в этой стране более выгодной. (Один из ведущих белорусских производителей уже планирует открыть в российском городе Ревель собственную фабрику с проектной мощностью 300 000 пар/год.)

Хоть тужить, но все таки жить

Выходы из создавшейся ситуации предприятия ищут и в Беларуси. В последнее время отечественные производители пытаются максимально расширить ассортимент выпускаемой продукции, охватить предложением все возрастные группы населения. Однако иногда такое желание не соответствует возможностям. Например, затраты на производство детской обуви практически равны издержкам при изготовлении взрослой, но покупатель пока не привык к тому, что ботинки для подростка и взрослого могут стоить примерно одинаково. (Хотя в мировой практике ощутимой разницы в цене между детским и взрослым обувным ассортиментом не существует.) Интересен и тот факт, что предъявляемые государством требования к отечественной обуви для детей по отдельным показателям намного жестче зарубежных. Впрочем, не соответствующая белорусским стандартам детская обувь из развивающихся азиатских стран (носить которую иногда просто опасно для здоровья) свободно продается на наших вещевых рынках.

Продукция белорусских предприятий до недавнего времени была нацелена исключительно на людей с невысоким уровнем доходов. Причем иногда фабрики не успевали за модой. Сегодня некоторые производители разрабатывают коллекции для более состоятельных покупателей. При предполага-

обувь пользуется у нас гораздо меньшим спросом, чем в той же России. Особенно консервативны в данном случае мужчины.

В последние годы многие белорусские предприятия стали работать на давальческом сырье (В этом случае на обуви ставится торговый знак заказчика.) Такая схема деятельности вряд ли усилит позиции отечественных обувщиков на нашем рынке. Во-первых, предприятия сами создают конкуренцию своей продукции. Во-вторых, эта схема не подразумевает достаточно выгодного для исполнителя распределения прибыли.

«Китайская Италия» и кожа черной акулы

Из-за проблем белорусских производителей наши покупатели стали чаще приобретать импортную обувь на вещевых рынках. Сегодня рядовой потребитель в полной мере ознакомился с продукцией всех мыслимых и немыслимых видов. Некоторые смогли понаблюдать даже обувь для усопших. Еще совсем недавно, покупая ботинки с фирменным *Made in Italy* на подошве, мы и не догадывались, что напечатанное может относиться только к подошве или быть никак не связанным с предлагаемым товаром. Такая обувь производится в Чехии, Вьетнаме, Китае, Польше, и, как правило, за звучным названием фирмы не стоят престиж и качество. На рынке также предлагается продукция, изготавливаемая на юге Италии теми же кооперативами, которые достаточно быстро реагируют на малейшие изменения в моде. Качество такой обуви — дело случая.

В последнее время заметна тенденция перехода продавцов на вещевых рынках к торговле более именитой обувью, но все дело в том, что она может быть изготовлена на белорусских или российских фабриках. Цена такой продукции часто не соответствует ее качеству.

перспективу оптовых и розничных продавцов помимо дилерской деятельности размещают заказы на изготовление обуви за рубежом, причем такие модели адаптируются к нашим климатическим условиям и ногам. (Например, подъем ноги у итальянских и белорусских

dem и Egoist, обувная секция «Панорамы». Здесь новые белорусы могут приобрести пару по цене от \$100. Некоторые эксклюзивные модели из экзотических материалов (кожа питона, страуса, черной акулы и др.) стоят до \$900. Кроме того, в этих магазинах представ-

ТОРГОВАЯ МАРКА



marcopizzi

Островок подлинной Италии в море поддельной итальянской обуви

Казалось бы, сегодня итальянскую обувь в нашем городе можно купить везде. Магазины, рынки, уличные торговцы наперебой предлагают «самую оригинальную обувь из Италии», качество и происхождение которой весьма сомнительны. Где же найти ту самую возжеланную итальянскую изысканность, о которой мечтают и модницы, и приверженцы добротных классических моделей? Может быть, поехать в Италию? Там эта проблема решается просто. Вы заходите в магазин Marcopizzi и ахаете от предлагаемого ассортимента: около 7000 пар туфель, ботинок, босоножек, сапог ждут взгляда покупателя в торговом зале. Среди 1500 моделей непременно найдется именно ваша. По желанию к ней подберут аксессуары (например, сумку) и сопутствующие товары — от обувных кремов до стелек и шнурков.

Фирма Marcopizzi — один из лидеров итальянского обувного рынка. За более чем 30 лет деятельности она не только достигла собственного благополучия, но и внесла существенный вклад в нынешнее процветание итальянской экономики. Сегодня Marcopizzi — это 10 магазинов в Италии и 17 — в Восточной Европе. В них представлена

высококачественная обувь ведущих итальянских и американских производителей. Sergio Rossi, Normal Coal, Marcopizzi, Planeta, Timberland, Baldinini, Nike, Reebok. Marcopizzi обосновалась в Болгарии, Польше, России, Литве, Украине... Для многих уже не секрет, что и в нашем городе все-таки можно разыскать настоящую итальянскую обувь. Расположенный прямо в центре Минска магазин Marcopizzi встречает покупателей по-европейски. Прекрасный интерьер, всегда готовый дать квалифицированную консультацию персонал, наконец, сама обувь удовлетворяет самые строгие запросы. Вас ждет свободный доступ к моделям, что очень важно при выборе обуви.

Ассортимент Marcopizzi в Минске так же широк, как и в далеких итальянских магазинах. Обувь можно выбирать прямо в зале (7000 пар) или по каталогу (1500 моделей). Магазин держит свою высокую марку, не делая скидок на пресловутую «невыскаательность» белорусского покупателя: ассортимент здесь обновляется каждый месяц. Кроме того, покупая обувь от Marcopizzi, вы можете быть абсолютно уверены: именно эти модели сегодня популярны в Италии. Далеко не каждый модный магазин в Беларуси может

похвастаться такими современными коллекциями. Ведь часто многие предлагают модели прошлых и даже позапрошлых сезонов. В Marcopizzi вы застрахованы от этого. Более того, в конце каждого сезона производится уценка обуви.

В магазине есть женский и мужской залы. Здесь можно найти обувь на все случаи жизни: на каждый день, для торжественных мероприятий, спорта и туризма. Почти все модели изготовлены из натуральной кожи.

Однако главное, что поражает воображение, — богатство форм: от ультрамодных до классических. Покупателю кажется, что он очутился в музее современного обувного искусства, где целый день можно посвятить изучению экспозиции. Правда, некоторые выбирают обувь достаточно быстро, буквально влюбляясь в понравившуюся модель с первого взгляда. А вообще, как пошутил директор магазина: «Модницам есть где развлекаться». Так что побывайте в Италии или увезите с собой ее частицу — итальянскую обувь — из минского магазина Marcopizzi.

Магазин Marcopizzi:
г. Минск,
ул. Комсомольская, 13,
тел. 223-12-07

OBIT
CORNELIUS
Предлагает со склада в Минске
ОСЕННЕ-ЗИМНЮЮ КОЛЛЕКЦИЮ
модной итальянской обуви
Тел. (017) 228-54-4
Тел. (017) 232-43-78, 239-75-89

STIVALBEL
Всегда в лучших традициях добротной чешской обуви
ПРИГЛАШАЕМ К СОТРУДНИЧЕСТВУ
ОПТОВЫХ ПОКУПАТЕЛЕЙ
ТЕЛ. (017) 263 88 33

НАЦБАНК СНИЖАЕТ ПРОЦЕНТНЫЕ СТАВКИ

ОТДЕЛ ФИНАНСОВЫХ ИНСТИТУТОВ «БДГ»

На минувшей неделе конъюнктура межбанковского рынка кредитных ресурсов не претерпела сколько-нибудь значительного изменения. В основном банки работали в нормальном режиме, и лишь в понедельник этот сегмент рынка привлёк к себе определенное внимание.

Начало недели характеризовалось некоторым оживлением спроса на ресурсы и незначительным повышением ставок на свободные кредитные ресурсы. На рынке межбанковского кредита котировки выставлялись на уровне 15-20% годовых. Вторичный рынок ГКО оценивал спрос в 12-15%. Все это происходило несмотря на то, что Национальный банк несколько снизил процентные ставки по свободным денежным средствам банков, принимаемым в депозиты. Так, по депозитам на 1 день Нацбанк готов платить коммерческим банкам только 6% годовых, на срок от 2 до 4 календарных дней -- 12%, от 5 до 7 дней -- 22% и т.д.

Несколько повышенный спрос на ресурсы в начале недели объяснялся тем, что во вторник, 7 октября, пробы-

аукцион по размещению 68-го выпуска ГКО. Он привлёк пристальное внимание некоторых банков, которые сформировали довольно значительный спрос на бумаги данного выпуска. Дело в том, что приобретенные после 1 октября у Национального банка государственные ценные бумаги со сроком погашения не ранее 1 апреля 1998 г. зачисляются банком в счет выполнения заданий по выделению кредитных ресурсов на закупку сельскохозяйственной продукции для государственных нужд. Все это и вызвало повышенный спрос на ресурсы в понедельник вечером. В результате у некоторых банков к концу операционного дня не было средств, и на коммерческом рынке ставки поднялись до 8-11% годовых (при отсутствии повышенного спроса ставки на

коммерческом рынке в настоящее время составляют 10-12% годовых).

Несмотря на оживление спроса на ресурсы, в понедельник ставки на рынке ГКО не изменились. Так, ставка по облигациям BLK 433 45 млрд при объеме эмиссии BLR 520 млрд (Платежи, серия 1), 8 октября, Нацбанка составила 12%. Таким образом, центральный банк страны полностью удовлетворил запрос Министерства финансов и привлёк всю сумму планируемой эмиссии.

В тот же день произошло погашение 56-го выпуска ГКО, что снова стабилизировало обстановку на рынке МБК и вторичном рынке гособлигаций. Ставки на рынке межбанковского кредита колебались около 12-17% годовых на overnight. На вторичном рынке сделки РЕПО заключались по ставкам около 12% годовых на срок от 1 до 3 месяцев, а на коммерческом рынке -- до 30% годовых.

На 14 октября назначен аукцион по размещению 69-го выпуска ГКО. Срок погашения -- 11 апреля 1998 г.

ценных бумаг составит 913 дней. Параметры аукциона: объем -- BLR 500 млрд, 50% неконкурентных заявок, электронный ввод заявок первичными инвесторами. Можно ожидать, что спрос на этот раз превысит 10-процентный рубеж, а количество инвесторов будет больше 6. В отличие от первого аукциона, проведенного «экспромтом», у инвесторов есть время подумать о размере дисконта и объеме участия. Однако открытым вопросом остается вторичный рынок облигаций с купонным доходом.

Во второй половине недели в течение операционного дня ситуация на межбанковском рынке ресурсов была стабильной. Только к вечеру наблюдалось некоторое оживление. Нехватка средств на корсчетах одних банков компенсировалась избыточностью ресурсов у других.

На следующей неделе ситуация обещает быть спокойной. Однако к концу недели возможно повышение спроса на свободные ресурсы, так как приближается время налоговых перечислений в бюджет.

БАНКОВ В РОССИИ СТАНЕТ МЕНЬШЕ

РИА «РосБизнесКонсалтинг»

Глава международного рейтингового агентства Thompson Bank-Watch Грегори Рут заявил на прошлой неделе, что число банков в России в ближайшее время значительно сократится, однако процесс консолидации банковской системы будет соответствовать потребностям развивающейся российской экономики.

«В России сейчас слишком много банков, многие из них очень малы и недостаточно развиты в финансовом и техническом отношении по сравнению с крупными банками. По международным стандартам активы и капиталы даже

самых крупных банков малы для российской экономики» -- сказал журналистам президент агентства.

По словам г-на Рута, основными проблемами российских банков являются также слаборазвитая кредитная политика, ограни-

ченность ресурсов, а также зависимость от межбанковского финансирования.

По его мнению, естественным процессом для дальнейшего развития банковской системы в России является консолидация, в результате которой через 5-10 лет в стране будет существовать около 50 сильных финансовых институтов.

По состоянию на 1 сентября 1997 г. в России зарегистрировано 2537 банков, из них действующими являются 1767. Об

щая численность банков в России составляет 172, или 9,6% от общего числа действующих банков.

Большинство банков входит в две группы: имеющие уставный капитал от RUR 1 млрд до 5 млрд (550 банков), или 30,7% от общего числа действующих банков, и имеющие уставный капитал от RUR 5 млрд до 20 млрд (611 банков), что соответствует 34,2%.

6000 РОССИЙСКИХ ЗА 1 АМЕРИКАНСКИЙ

РИА «РосБизнесКонсалтинг»

Курс рубля к доллару США не превысит отметку 6000 RUR/\$ до конца года при сохранении существующих тенденций на валютном рынке. Об этом говорится в тексте «Основных направлений денежно-кредитной политики РФ на 1998 г.», подготовленных Центробанком РФ. «Темпы девальвации рубля таковы, что в течение восьми месяцев 1997 г. обменный курс находился в нижней части валютного коридора, и можно с достаточной вероятностью прогнозировать, что до конца года он не пересечет средней линии коридора».

ЦБ РФ в конце 1996 г. установил границы валютного коридора на уровне 5500-5750 RUR/\$ (нижняя граница) и 6100-6350 RUR/\$ (верхняя граница).

По сообщению ЦБ РФ, всего за восемь месяцев номиналь-

ный курс доллара вырос на 4,9%, или на 0,6% в месяц. В то же время реальный курс рубля с учетом инфляции вырос на 3,2%.

По данным Госкомстата, ин-

фляция за 8 месяцев в РФ составила 9,5%. «Политика Банка России (в 1997 г.) в значительной степени была направлена на сдерживание резкого повышения курса национальной валюты в соответствии с принятыми обязательствами», -- говорится в документе.

ЦБ РФ сообщил, что в результате покупки Банком России валюты у банков чистые иностранные активы органов денежно-кредитного

регулирования за шесть месяцев 1997 г. росли ежемесячно на 16,1%.

За это время чистые иностранные активы органов денежно-кредитного регулирования и банков выросли до RUR 87 трлн. с RUR 48,4 трлн. на 1 января 1997 г. При этом чистые иностранные активы банков снизились на RUR 12,7 трлн. Золотовалютные резервы РФ к 1 сентября 1997 г. выросли до \$23,9 млрд, с \$15,3 млрд в начале года.

Инвестиционно-консалтинговая фирма



ФинКонсалт

предлагает

- проведение комплексного финансового анализа предприятий
- разработка бюджетов развития предприятий на 1998 год
- финансовый инструментарий по проведению финансового анализа, финансового планирования, по подготовке бизнес-планов предприятий - ПО ИКФ "Аль" (РФ)

ИКФ "ФинКонсалт", г. Минск, 220002, а/я 95, тел. (017) 234-20-71, факс (017) 234-54-92, E-mail: fincon@fincon.belpak.minsk.by

НОВЫЕ ИГРЫ НА ММВБ

ОТДЕЛ ФИНАНСОВЫХ ИНСТИТУТОВ «БДГ»

В начале недели московский рынок находился под впечатлением от интервенции Нацбанка Беларуси, проведенной в пятницу, 3 октября.

Заметив, что белорусский рубль в Москве упал до 40000 BLR/\$, дилеры НБ РБ вышли на крупнейшие московские банки и совершили покупку белорусской валюты в объеме от \$5 млн. до \$10 млн. Удивлению московских банков не было предела, когда спустя несколько часов -- после того, как курс «зайчика» по следам интервенции вырос до 38500 BLR/\$ -- Нацбанк стал покупать доллары. Таким образом НБ просто зафиксировал прибыль, воспользовавшись тем, что московские банки, отвыкшие от его интервенций (в 1996 г. он выходил на рынок всего дважды -- в январе и в августе), не могли прогнозировать его тактику, которая оказалась достаточно экстравагантной.

Сам факт интервенции успокоил рынок -- желания играть на понижение белорусского рубля в Москве в начале недели не наблюдалось, но «неттинговый» характер интервенций убедил москвичей в том, что НБ в силу скудности валютных резервов не имеет возможности осуществлять длительные долларовые вливания на межбанке. В среду участники рынка уже не испытывали страха перед НБ РБ и белорусский рубль снова начал падать. С 8 по 10 октября торги ММВБ по белорусскому рублю ежедневно фиксировали исторический минимум.

Единственное, на что способен Нацбанк Беларуси сейчас, -- это превратиться в крупнейшего игрока и пополнять свои резервы за счет длинноволновых операций. Эта перспектива вполне реальна, но со временем москвичи все равно научатся предугадывать тактику дилеров Нацбанка и, предвосхищая их операции, начнут выставлять соответствующие котировки.

На будущей неделе наиболее вероятен рост белорусского рубля или по крайней мере приостановка падения. Всю прошедшую неделю тренд был направлен строго вниз.

ОБВАЛ ГРИВНЫ

30 сентября и 1 октября были удачными днями для спекулянтов рынка гривны -- им удалось обвалить курс украинской валюты до 188.1884 UAN/\$. Достижение этого уровня в начале октября было крайне необходимо для открытия безубыточных длинных позиций по гривнам с гарантированным закрытием их в конце декабря по нижней границе валютного коридора 1,9 UAN/\$.

После того, как эта цель была достигнута, а основные игроки удовлетворили свои аппетиты, трудно ожидать новых приглашений к «медвежьей» игре. Справедливость этой оценки подтверждает конъюнктура рынка гривны в первую декаду октября. Совершая периодические откаты к 1,875 UAN/\$, котировки подтянулись до уровня фиксинга УМВБ -- 1,87 UAN/\$ -- и в конце недели даже превысили его, достигнув 1,867 UAN/\$.

Скорее всего, стабилизация гривны на достигнутом уровне превратится в устойчивую тенденцию. Основным фактором этой стабилизации является ясно заявленная линия Минфина Украины на повышение ставок по ОБГЗ. По сравнению с началом октября доходность годовых и девятимесячных ОБГЗ поднялась в среднем на 4 процентных пункта. Так что можно сказать, что «медведи» рынка ОБГЗ также достигли успеха и вынудили эмитента повысить доходность.

БЮЛЛЕТЕНЬ МЕЖБАНКОВСКОЙ ВАЛЮТНОЙ БИРЖИ
ИТОГИ ТОРГОВ ПО ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ 10.10.97

Дата	Спрос (лот)	Предл. (лот)	Объем (лот)	Курс	Кол-во банков
РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ (лот = 100000 RUR)					
06.10.97	52592	52592	52592	4 7100	16
07.10.97	81411	81411	81411	4 7100	19
08.10.97	59763	59763	59763	4 7100	16
09.10.97	45176	45176	45176	4 7100	17
10.10.97	44699	44699	44699	4 7100	14
***	283641	283641	283641	4 7100,0000	6

УКР ГРИВНА (лот = 1000 UAN)					
06.10.97	700	1698	890	2 100 0000	17
07.10.97	1796	1295	1333	2 100 0000	11
08.10.97	2407	208	405	2 100 0000	16
09.10.97	562	1104	712	21500 0000	11
10.10.97	812	217	296	21800 0000	15
***	6277	4522	3636	21380 000000	13

ДОЛЛАР США (лот = 1000 USD)					
06.10.97	2739	2739	2739	27960 0000	16
07.10.97	2855	2489	2855	28010 0000	16
08.10.97	3130	3130	3130	28010 0000	14
09.10.97	2218	1968	1968	28060 0000	18
10.10.97	1655	1655	1655	28060 0000	14
***	12597	11981	12347	28028 000000	16

НЕМЕЦКАЯ МАРКА (лот = 1000 DEM)					
06.10.97	701	262	701	15930 0000	11
07.10.97	506	506	506	15930 0000	12
08.10.97	380	380	380	15930 0000	11
09.10.97	372	252	252	16000 0000	10
10.10.97	523	433	433	16060 0000	12
***	2452	1833	272	16060 0000	11

ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК (лот = 1000 CHF)					
08.10.97	6	6	6	19324 0000	
***	6	6	6	19324 000000	

ЭКЮ (лот = 1000 XEU)					
06.10.97	1	1	1	30847 0000	1
***	1	1	1	30847 000000	1

*** -- суммы: спроса, предложения и объема торгов средние

СЛУЖБА ИНФОРМАЦИИ МВБ, тел. 29-26-50, факс 29-25-56

"Право налогоплательщика избежать налогов... с использованием всех разрешенных законом средств никак не может быть оспорено."
Дж. Сандерленд, судья Верховного Суда США

ПЕРВЫЙ РОССИЙСКИЙ ЦЕНТР МЕЖДУНАРОДНОГО БИЗНЕСА

БИН

Поздравляет владельца 300 компаний, зарегистрированных в нашем Центре и желает процветания и благополучия всем, кто оказал нам доверие, которых больше всего дорожим. Мы горды тем, что Ваш выбор пал на нас и приложим все усилия оправдать его. Всегда рады видеть Вас у себя и быть полезными.

Обращайтесь по адресу:
109004, г. Москва, ул. Верхняя Радищевская, д. 13/3,
тел./ф. (095) 234-01-84, 234-06-45

TOYOTA COROLLA: В КЛАССЕ «КОМПАКТ» ОБОСТРИТСЯ КОНКУРЕНЦИЯ

АЛЕКСЕЙ УРБАН

8 октября в автосалоне СП Emir Motors была презентована новая Toyota Corolla. Как подчеркивается в пресс-релизе, подготовленном компанией для дилеров, новая модель предназначена для активной борьбы за потребителя в самом перенасыщенном сегменте европейского рынка — классе «компакт».

Некоторые из ее основных конкурентов — «одноклассников» — Mazda-323, Ford-Escort, VW-Golf, Opel Astra, Fiat Brava/Bravo, Renault Megane — становились бестселлерами не только на внутренних рынках. Среди вариантов кузовов, представленных вниманию гостей, не оказалось только кузова типа «универсал». Как было заявлено, эта модификация появится на складе компании позже. Представители руководства СП, отве-

прямого ответа на вопрос журналистов о ближайших планах продаж «Сколько закажут — столько и продадим...». Зато было отмечено, что если за 1996 год в Европе было продано 118 тыс. новых автомобилей, то в 1998 году должно быть реализовано не менее 160 тыс.

Особое внимание присутствующих было обращено на то, что за прошедший год, по словам руководства белорусского представительства Toyota, не случилось ни



чая на вопросы журналистов, были предельно сдержанны. Основным потребителем нового автомобиля от Toyota Corp., по их мнению, должен стать прекрасный пол.

Стоимость презентуемой модели в зависимости от комплектации будет колебаться от \$12800 до \$16800. Александр Шинкевич, генеральный директор Emir Motors, в связи с этим обратил внимание гостей на то, что, по его информации, стоимость автомобилей Ford, собираемых в Обчаке, составит \$12900. Он также добавил, что компания-производитель, пока собирающая автомобили на японских предприятиях, планирует организовать сборку Corolla на базе британского филиала.

Toyota Corp., продающая на мировых рынках около 4 млн. единиц продукции в год, около 2 млн. из них реализует в Европе (по объемам продаж на внутреннем рынке Toyota признана 3-й после General Motors и Ford Motor Co.). Продукция, предназначенная для европейских покупателей, по словам г-на Шинкевича, специально адаптирована (усиленная подвеска, ударопрочное лакокрасочное покрытие, антикоррозийная подготовка, усовершенствованная в расчете на боковые удары конструкция кузова).

Белорусский покупатель может получить новый автомобиль, по словам менеджера СП, в течение десяти дней. Один из гостей, приглашенных на презентацию, стал первым покупателем Corolla. Руководство СП уклонилось от

одной серьезной поломки или отказа узлов и агрегатов. Осуществлялось только текущее техническое обслуживание (замена при необходимости масла, ремней, колодок).

На вопрос о месте компании среди местных дилеров реакция была достаточно резкой: «Учитывая ту ситуацию, те схемы, по которым производятся поставки новых автомобилей местными дилерами, сложно определять принадлежность рынка. К примеру, белорусский этот рынок или украинский в случае, если местный покупатель приобретает новый автомобиль на черниговском складе? Бюджет какой страны в таких случаях пополняется? Поэтому среди официальных поставщиков мы наверняка входим в тройку лидеров. Если оценивать новую модель по критерию «технические характеристики + цена», то Corolla, по нашему мнению, конкурентоспособна».

Представителям СП Emir Motors был также задан вопрос о планах по развитию альтернативных для белорусского рынка методов продаж, например, продаж в рассрочку. Александр Шинкевич ответил, что работа по кредитным схемам возможна только в случае оптимизации действующего законодательства. В Прибалтике ежемесячно продается 200-400 новых автомобилей в кредит, в лизинг, причем именно благодаря действующей законодательной базе.

Совместное Белорусско-Канадское предприятие
"Лада-Энтерпрайзис"
производит и реализует

СТЕКЛОПАКЕТЫ:

офисные, складские, квартирные и т.д.
Они улучшат Вам тепло и шумоизоляцию.
Качество и доступные цены предприятие гарантирует.
Возможна доставка транспортом изготовителя.
Гибкая система скидок

Контактные телефоны в г.Бобруйске:
т. (02251) 3-12-14, факс: (02251) 3-08-11.

ЗДРАВИЦЫ ПО ПОВОДУ 50-ЛЕТИЯ

АЛЕКСЕЙ УРБАН

На минувшей неделе ПО «БелавтоМАЗ» праздновало 50-летие со дня появления первого белорусского автомобиля. Самое время проанализировать пройденное и оценить перспективы белорусского автомобилестроения.

8-10 октября МАЗ «презентовал» самого себя. Оценивая сегодняшний день предприятия, заместитель генерального директора объединения Виктор Калечиц отметил небольшой рост производства (что, безусловно, достижение, особенно если учесть, что в 1995-1996 гг. предприятие «лежало»). Он также посетовал на то, что рост зарплаты на объединении отстает от показателя прошлого года.

Впрочем, здесь ее, по крайней мере, выплачивают — в отличие от ближайшего партнера — ярославского АО «Автодизель». Г-н Калечиц обратил внимание на расширение производства спецтехники, достаточно популярной на рынке. К концу 1997 — началу 1998 года может быть освоено серийное производство полноприводной техники (с колесной формулой 6х6). Кроме того, на предприятии налажен выпуск автобуса — «сочленки». И несмотря на то, что потребители, по словам заместителя генерального директора, часто делают замечания по поводу цены, «продукция уходит, не задерживаясь».

Комментируя совместные проекты МАЗа, в частности, проект МАЗ-MAN (выпущено 300 «МАЗов» с двигателем от MAN), г-н Калечиц заявил, что целесообразно было бы развивать свой собственный продукт — по его мнению, он может быть не хуже «совместного».

Виктор Калечиц отметил также расширение присутствия предприятия на традиционном и емком рынке сбыта — российском — за счет потеснения КраАЗа и оценил это как нормальное явление. Слабые позиции МАЗа на украинском и азиатском рынках, по мнению г-на Калечица, требуют «осмысления и более тонкого подхода». Главным условием успеха он назвал создание рабочей сбытовой, дилерской и сервисной сети. «Сильная наша промашка — вхождение в рынок без создания дилерской и сервисной сети, что уже тог-

да требовало определенных трудов и затрат. Чтобы сегодня владеть рынком, надо было тогда потратиться», — признал Виктор Калечиц.

Г-н Калечиц достаточно жестко прокомментировал возможности партнерства с МАЗом, высказавшись в том смысле, что прибыльно работать с предприятием можно, только имея собственный стартовый капитал. Он заявил, что «поднимать» за свой счет объединение никого не станет: «Вскармливать никого не собираемся, работать готовы только с теми, у кого есть что-то за душой».

Основные задачи текущей работы, по мнению заместителя генерального директора, заключаются в сокращении издержек, снижении себестоимости, которая, отражаясь на цене реализации, положительно влияет на сбыт. Появление свободных средств позволит вложить их в собственное развитие.

Что касается дилерства, то, как сказал г-н Калечиц, 1997 год позволил определить тех партнеров, которые достойны работать по жизнеспособным схемам, и отсеять недобросовестных посредников, работающих только с целью наживы. Уже готовы документы по согласованной общей для дилеров ценовой политике. Как заметил Виктор Александрович, работа будет проводиться на «тендерной основе по нормальным согласованным ценам».

Отвечая на вопросы из зала, г-н Калечиц сказал, что пилотный ряд образцов совместного проекта с MAN уже готов, но документы СП еще не подписаны.

Интерес присутствующих вызвало эмоциональное выступление генерального директора АО «Автодизель» Владимира Савельева. По его мнению, нет смысла «догонять и перегонять Запад... Но мы должны отвоевать рынок, куда ранее поставки гарантировались политикой. Сейчас и в Индии, и в Африке нет денег. Мы мо-

жем отвоевать рынок только ценой и качеством». По словам г-на Савельева, международные перевозчики уже не хотят иметь дело с бывшей в употреблении импортной техникой и зачастую «от границы используют МАЗ», так как подержанные иномарки требуют высоких эксплуатационных расходов. «Мы должны иметь свою технику, чтобы не остаться ни с чем», — сказал он.

Г-н Савельев назвал главной проблемой объединения отсутствие средств на внедрение и развитие перспективных разработок. В связи с этим основной задачей руководства предприятия, по его мнению, должно стать принятие мер по сокращению бартера, увеличению доли денежных поступлений. Гендиректор АО «Автодизель» положительно оценил сотрудничество МАЗ с MAN: «Правильно, выживают самые стойкие». Ранее доля МАЗ среди основных потребителей ЯМЗ составляла приблизительно 45%. 41-43 тыс. двигателей ежегодно. Теперь она сократилась до 25% — 1 тыс. двигателей в месяц. Крупные российские потребители либо не дают денег (как УралАЗ, ВТЗ), либо просто обладают незначительной долей потребления — 3 тыс., 500, 200 штук. ЗИЛ, по словам г-на Савельева, в период с октября по декабрь предполагает довести объем покупки с 50 до 80 единиц продукции, а по итогам следующего года — до 5 тыс.

Г-н Савельев выразил уверенность, что сотрудничество в рамках соседних государств, которое до сих пор было успешным, останется таковым и впредь. Консолидация, по его мнению, позволяет работать лучше, быстрее и «денежнее». Работа с дилерской сетью должна стать более гибкой: «Не надо бояться слова «коммерсант».

Подводя итоги, гендиректор объединения Валентин Гуринович признал, что «отрицательного сейчас больше, чем положительного». Стратегия управления, по словам г-на Гуриновича, заключается в «жесткой экономике», поиске инвесторов и наиболее выгодных условий для сотрудничества.

СПРАВКА «БДГ».

За 8 месяцев текущего года на предприятиях ПО «БелавтоМАЗ» произведено 7414 автомобилей, 1453 прицепа, что больше, чем в прошлом году, на 999 и 497 штук соответственно. За этот же период выпущено 54 автобуса (тогда как за весь прошлый год — только 23). Объем реализованной продукции по отношению ко всей произведенной составил 91,7% (за 8 месяцев 1996г. — 81,2%).

Наметилась тенденция увеличения доли денежных расчетов. Удельный вес бартерных операций в общем объеме реализации сократился на 5% (8 месяцев 1996г. — 81,6%, тот же период 1997г. — 76,6%).

В прошлом году завод был убыточным. Рентабельность произведенной в этом году товарной продукции составила 2,38%. Рентабельность реализованной продукции — 5,3%. Балансовая прибыль за 8 месяцев — BLR 406.530 млн.

Прибыль, оставшаяся в распоряжении завода, составила BLR 320.226 млн., из нее на пополнение оборотных средств направлено BLR 80.038 млн., в фонд накопления — BLR 53.433 млн. Коэффициент обеспечения оборотными средствами вырос с 0,47 до 0,58. Фактически использовано средств фонда потребления BLR 62.032 млн. Производительность труда в сопоставимых ценах составила 130,9% к уровню прошлого года. Объем производства в сопоставимых ценах возрос по сравнению с соответствующим периодом прошлого года на 26,0%.

СПРАВКА «БДГ».

Кредиторская задолженность ПО «БелавтоМАЗ» составляет BLR 2.398.296 млн., дебиторская — BLR 2.784.764 млн. (в МАЗу больше, чем должен он сам, при разнице в 16,1%). С учетом среднего индекса роста цен на комплектующие и материалы задолженность поставщикам должна возрасти с BLR 833.445 млн. (1 01 1997 г.) до BLR 1.391.853 млн. Фактически она составила BLR 1.247.183 млн., что было достигнуто благодаря обеспечению рентабельности товарооборотных операций в сбытовой политике.

В бюджет и внебюджетные фонды внесено BLR 319.698 млн., что в 2,4 раза больше, чем за такой же период 1996 года. При расчете с местным бюджетом использовалась вексельная схема расчетов, что позволило полностью рассчитаться с Мингорисполкомом по долгам предприятия. Среднемесячная зарплата за 8 месяцев составила BLR 2.636 тыс., что в 2,3 раза больше, чем за аналогичный период прошлого года (официальный индекс цен за прошедшие месяцы текущего года составил 144,8%).

Доля МАЗа на российском рынке выросла в I полугодии 1997 г. на 4,2% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года (доля УралАЗа уменьшилась с 19 до 9,91%). 23 мая начала работу кредитная компания при объединении — «МАЗконтрактЛИЗИНГ», созданная при активном участии одного из самых известных дилеров МАЗа — компании «Дженити». Объем сделок, заключенных ею с мая по сентябрь т.г., превысил \$3 млн.

Тиссон

СТАРТУЙТЕ И ПОБЕЖДАЙТЕ

ФАКСИМИЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

SAMSUNG

SF 30	—	\$219
SF 100	—	\$259
SF 600	—	\$299
SF 1500	—	\$319
SF 800	—	\$336
SF 2800	—	\$389

г. Минск, ул. Путилова, 53, 12 этаж, п.1201. Тел.: (017) 236 42 88, факс (017) 236 52 93.
Сервис-центр (017) 236-31-37.
Региональные представители:
Витебск (0212) 36 20 49, Брест (0162) 25 91 51,
Мозырь (02351) 2 10 74.

ВСЕГДА В ТИССОН:
ТЕЛЕФОНЫ, АТС, ЛИПТИЧ, ПИЛУММЕ НАПРАВЛЕНИЯ, ПИЛУММЕ ИЗМЕНЕНИЯ, НАСОСНЫЕ АППАРАТЫ, ВЫТОВАЯ ТЕХНИКА, МЕБЕЛЬ

Концерн «Белесбумпром» ЗАО «Минскпаркет»

- РЕАЛИЗУЕМ **ПАРКЕТ** ПЛИНТУС, НАЛИЧНИК
- ПОКУПАЕМ **ДУБ**
- ВЫПОЛНЯЕМ **УКЛАДКУ ПАРКЕТА**

Т. 017/ 263-64-36, ф. 017/ 211-87-43

ОТКРЫТЫЕ АУКЦИОНЫ по продаже объектов коммунальной собственности			
Наименование объекта	Тип помещения	Общая площадь (кв. м.)	Стартовая цена (млн. бел. руб.)
21 ОКТЯБРЯ			
Кафе "Сказка" Парикмахерская № 18	БРЕСТ	(0182) 23-42-80	
2 права аренды встроенных помещений	отдельностоящее	306.00	2,016
	встроенное	53.00	30
29 ОКТЯБРЯ			
Магазин, Партизанский пр-т, 19	МИНСК	(017) 220-88-24	
Магазин, ул. Нахимова, 10	встроенное	475.40	40.0
Магазин, ул. Есенина, 35/3	встроенное	187.50	92.0
Магазин, ул. К. Либкнехта, 92	встроенное	321.60	382.0
Магазин, ул. Куржикова, 1 и 3	встр.-пристроенное	200.00	788.0
Магазин, ул. Минина, 15	в 2-х этажах, встроенное	154.80	57.0
Магазин, ул. Шатыха, 43	отдельностоящее	296.00	1,075.0
	отдельностоящее	494.00	815.0
31 ОКТЯБРЯ			
Производственное здание	ВИТЕБСКАЯ ОБЛАСТЬ (0212) 5-80-06		
Здание склада	отдельностоящее	53.00	90.0
Отопительное здание	отдельностоящее	340.00	503.0
Отопительное здание	отдельностоящее	546.00	216.0
Отопительное здание	отдельностоящее	297.00	249.0
Тепличный комплекс	отдельностоящее	818.00	382.0
Здание гостиницы "Лучесла"	отдельностоящее	16,129.00	11,700.0

Вы можете получить оперативную бесплатную информацию по E-mail, если на адрес ms@belpak.brest.by отправите письмо, содержащее сообщение: SUBSCRIBE auction QUP

С ЗАПАДНОГО ФРОНТА — С ПЕРЕМЕНАМИ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Руководящий состав ОАО «Брестский чулочный комбинат» во главе с директором предприятия Борисом Гавриловым вернулся из поездки в Чехию и Словакию, где были заключены контракты на поставку продукции комбината и на закупку брестчанами нового технологического оборудования, сырья и упаковочных материалов.

Изучение брестской «чулочной» сырьевых рынков Восточной Европы следует признать успешным, поскольку по качеству местное сырье не уступает своим аналогам в России и Прибалтике (до последнего времени именно страны бывшего СССР поставляли на комбинат весь необходимый для производства материал), зато значительно привлекательнее по цене. В ходе

визита руководством комбината была достигнута договоренность с чешской фирмой «Униплет» о поставках в Брест уже в этом году вязальных аппаратов для производства продукции детского ассортимента. Активно работающая на чешском рынке французская фирма «Хелиот» намерена отправить брестской «чулочке» две технологические линии для формовки мужских нос-

ков. В Словакии наши соотечественники побывали на заводе компании «Графобал», где производится упаковочный материал: здесь заключен контракт на поставку коробок для колгот и этикеток для носков. Кроме того, брестчанам удалось подписать весьма важное соглашение о закупке ежемесячно до 10 тонн крашеной хлопчатобумажной пряжи (известно, что в Беларуси эта отрасль находится в глубоком кризисе).

Одновременно руководством чулочного комбината в ходе этой поездки рассматривались перспективы сбыта в Восточной Европе производимой продукции. На сегодняшний день доля эк-

спорта на предприятии составляет до 40%, и в первую очередь он ориентирован на российский рынок (поставки в Германию и Чехию в сопоставимых ценах выглядят намного скромнее). Тем не менее в нынешнем году ОАО «Брестский чулочный комбинат» планирует отгрузить в зарубежье 1 млн. пар своей продукции на общую сумму DEM 800 тыс. (для сравнения: в 1996 году было поставлено продукции на DEM 670 тыс.). К этому стоит добавить, что брестчане не забывают и своего, белорусского потребителя: на отечественном рынке доля продукции комбината составляет 70% (это почти вдвое превосходит нынешние возможности двух других родственных предприятий, работающих в нашей стране).

«БЕЛЛЕПРОМ»: НОВЫЕ ЛЮДИ — НОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

СВЕТЛАНА САБИЛО

На минувшей неделе в Национальном пресс-центре президент концерна «Беллепром» Валерий Петров сообщил показатели работы предприятий, относящихся к возглавляемому им ведомству. На большинстве из них идут активные кадровые перестановки — за последние три года сменились 80 из 95 руководителей.

По мнению президента концерна, нижний рубеж спада производства пройден «Легпромом» еще в начале прошлого года: «После первого квартала 1996 года мы уже начали подниматься. В конце года темпы роста составляли 13%, в этом году за 9 месяцев — 27,5% относительно аналогичного периода 1996 г.»

Уменьшилось количество предприятий, работающих с убытком. Если в 1996 г. их было 25, то в этом — всего 9. Среди них — Гатовское кожевенное производственное объединение, солигорское АО «Купалинка», Барановичское хлопчатобумажное объединение. Растет рентабельность продукции. Если в прошлом году она составляла 9%, то за последние полгода — 16%, а за год, не исключено, приблизится к 20%. Президент «Беллепрома» считает это вполне возможным в том случае, «если не повлияет фактор сдерживания инфляции».

По словам г-на Петрова, улучшается финансовое положение предприятий. Отношение кредиторской задолженности к дебиторской увеличивается. Размер прибыли за этот год на предприятиях концерна вырос почти в три

раза. Выручка от реализации увеличилась в 2,2 раза, а затраты на производство — в 2 раза. Как полагает г-н Петров, сбыт активизировался благодаря выпуску пользующейся спросом продукции. Помогает и Россия — легкая промышленность в РФ практически парализована. «Конечно, там есть проблемы с оплатой, возвратом денег, много таких фирм, которые исчезают... Но российский рынок настолько обширный, что не использовать его возможности и перспективы было бы неразумно», — отметил президент концерна.

По данным статистики, 70% своей продукции предприятия «Беллепрома» продают на внутреннем рынке. «Как ни странно, за 9 месяцев этого года мы продали (в сопоставимых ценах) в 1,9 раза больше, чем за 9 месяцев прошлого года... Скорее всего, хорошо поработали перекупщики. Возможно, повлияло и то, что уменьшаются продажи завозимого товара. 30% продукции мы продаем через свою фирменную торговлю и собственных дилеров», — уточнил г-н Петров. «Беллепромом» намерен создать по всей стране сеть универсальных мага-

зинов, называемых «АБВ» (абутак, бялізна, вопратка). В Минске такой магазин уже работает. Будут созданы еще три. Сейчас они реконструируются. Но развернуться в масштабах страны концерну очень сложно, так как не хватает средств.

Сальдо по экспортным операциям у «Беллепрома» положительное. За 9 месяцев текущего года экспорт составил \$260 млн., импорт — \$208 млн. Кстати, концерн включает в импорт и затраты на энергоресурсы. По словам г-на Петрова, за год топливно-энергетические расходы предприятий «Беллепрома» составят примерно \$20 млн., и сальдо будет положительным. Поставки в дальнее зарубежье достигнут примерно \$90 млн. — «цифра самая большая из тех лет, когда наша легкая промышленность что-то поставляла на экспорт». К примеру, 70% экспорта РБ в Великобританию составляют именно изделия предприятий «Беллепрома». (Вот только в цифровом выражении это весьма скромно — \$15 млн.).

Постепенно сокращается работа на давальческом сырье. Если в прошлом году 80% товаров, выпускаемых на швейных предприятиях концерна, были выпущены под заказы иномарок, то сегодня их объем сократился до 60%.

Президент концерна, однако, не считает эти результаты оптимистичными: «По нашим расчетам, мы только в следующем году подойдем к объему производства, который будет равен примерно 60 процентам 1990 года. В принципе нам не нужно достигать объемов 1990 года, когда больше половины товаров вывозилось за пределы рес-

публики. Ориентировочно вершинной нашего возвращения к 1990 году будет уровень 70-75%. Этого вполне достаточно для республики, для экспорта и для обеспечения положительного внешнеторгового сальдо». Этого рубежа планируется достичь в 1999 г.

Естественно, у предприятий «Лепрома» немало проблем. Одна из них — обновление основных фондов. Беларусь повезло, что в последние годы существования СССР на техническое перевооружение швейной, трикотажной отрасли каждый год выделялось примерно \$200 млн. «Но старение фондов происходит очень активно. Если мы в течение двух-трех лет не выйдем на нормальные амортизационные затраты, то можем безнадежно отстать от конкурентов», — не скрывает г-н Петров.

Концерн пытается организовать инвестиционный фонд. Но за полгода в нем удалось накопить лишь BLR 9-10 млрд., а стоимость основных фондов предприятий концерна достигает примерно BLR 30 трлн.

Некоторые предприятия заботятся о своем будущем сами. Например, АО «Ковры Бреста», помимо «термосовского» кредита, который сейчас возвращает, взяло более миллиона долларов в «Дрезднер банке» и уже устанавливает новое оборудование.

Еще год назад среднемесячная зарплата в «Лепроме» на 25% отставала от аналогичного показателя в целом по промышленности. Сейчас — на 10%. По словам г-на Петрова, на предприятиях концерна не бывает задержек с выплатой зарплат более одного месяца.

МЫ ЗА ЦЕНОЙ ... ПОСТОИМ!

Что европейцы считают за высший шик? Когда даже богатые люди выстраиваются в длинную очередь? В Париже — у модных магазинов одежды, в Германии — у автосалонов. На специальных распродажах, особенно перед Рождеством, можно купить буквально за полцены и элитные вещи. «А чем славяне хуже арийцев?» — решила минская автомобильная фирма РМ маркет и вступила в благородную борьбу за справедливость с немецким концерном «Adam Opel AG».

Немцы регулярно поставляют нам новые модели этой популярной марки, но почему-то забывают стимулировать белорусских покупателей. Только в Минске ездит уже более 12 тыс. Opel, а немцы все «зажимают» награды белорусам за приверженность марке специальной ценой. Ведь устроить в Минске элитную распродажу на грядущее Рождество — это святое дело!

РМ маркет с новыми силами пошел в наступление на западном фронте, когда заполучил со-

юзника в немецком тылу. Его поддерживает влиятельный дилер «Opel» в Германии господин Роланд Малер. Есть, за что бороться — в качестве победного приза покупателям достанется новая, по-корольски шикарная модель «Омега» '98.

Директор РМ маркет Александр Яблонский уверен в успехе: «Ведь нам нужна одна победа, одна на всех, — уж мы за суверенитетом стоим!». Так сколько же будет стоить рождественская «Омега» на элитной распродаже в Минске?

TOEFL, IELTS, GMAT, GRE — ЧТО ЭТО, ДЛЯ ЧЕГО ЭТО, ГДЕ ЭТО?

В предыдущих статьях мы рассказывали о различных по интенсивности и продолжительности курсах по изучению иностранного языка и о том, как попасть белорусу в средние и высшие учебные заведения мира. Рассказ и о первом, и втором был бы неполным, если бы мы не посвятили наших читателей в совершенно таинственный и неизвестный для наших соотечественников мир различных систем тестирования.

Наконец, довольно продолжительное время свое знание иностранного языка можно было подтвердить лишь лично пообщавшись с человеком. Такой вариант «тестирования» знаний сохранился до сих пор, но применяется разве что при приеме новой секретариши в какую-нибудь небольшую фирму. При устройстве на работу в солидную компанию (причем необязательно иностранную) либо при поступлении в среднее или высшее учебное заведение за рубежом сертификат о сдаче определенных тестов совершенно необходим — без него ваши документы рассматривать не будут.

«Английские» тесты как самые распространенные интересны наиболее широкой аудитории, потому о них и речь. Впрочем, типология тестов одинакова практически для всех языков.

Начнем с тестов для определения уровня знания иностранного языка. В США, да и пожалуй во всем мире, самым распространенным тестом такого рода является TOEFL (Test Of English as Foreign Language). Он состоит из 6 частей, каждая из которых включает 40-50 вопросов. На все тестирование отводится 6 часов. Сама методика составления TOEFL существенно отличается от общепринятых в странах СНГ методик преподавания иностранного языка. Поэтому даже отличнику-выпускнику языка будет очень сложно получить высокий результат с первой попытки. А вот с третьей или четвертой результатом можно будет улучшить, но не следует забывать, что за каждое тестирование надо заплатить порядка \$100, да и проводится он довольно редко.

В Великобритании «двояродным братом» TOEFL является IELTS (International English Language Testing System). Несколько отличаясь по своей методике, фактически IELTS является оживленной реальными статьями и диалогами версии более суховатого TOEFL. О нем можно было и не упоминать, если бы не тот факт, что последние годы британские университеты стали проявлять патриотизм, не признают результаты TOEFL и требуют от иностранных студентов высокого балла IELTS. На наш взгляд, такой патриотизм вполне прагматичен. Ведь тестирование TOEFL проводится Пристонским университетом, США. А IELTS — Британским советом, который служит основным центром распространения информации об университетах Великобритании за границей. Такого рода сотрудничество безусловно выгодно обеим сторонам.

В Великобритании существует еще несколько разновидностей тестов на знание английского языка: UET (University Entrance Test), Pitman's «English for speakers of other languages», UCLES, ARELS, Oxford, Cambridge. Из всех вышеперечисленных тестов некоторый интерес (из-за своей относительной распространенности и четырех степеней сложности) для белорусов может представлять Кембриджский тест.

Можно упомянуть специализированные тесты для определенных видов деятельности. Это, например, тесты CEELT (Cambridge Examination for English Lan-

guage Teachers) и ICTEW (Initial Certificate of Teaching English Worldwide). Эти сертификаты подтверждают, что ваши знания английского позволяют преподавать его во всем мире. Что же касается работников других специальностей, то они могут получить сертификат Лондонской торгово-промышленной палаты (London Chamber of Commerce and Industry Certificate).

Если о том, что сертификат TOEFL и IELTS необходим для поступления в высшие учебные заведения США, Великобритании, Канады и Австралии знают многие, то о том, что необходимо для поступления в аспирантуру и получения звания магистра — знают немногие. Как наши читатели, наверное, знают, дипломы магистра подразделяются на категории: магистр свободных наук, магистр права, магистр бизнеса и управления и так далее. Их, в свою очередь, можно условно подразделить на гуманитарные и бизнес-дипломы. Так вот, для большинства специальностей, связанных с бизнесом и менеджментом, необходимо предоставить (наряду с другими документами) сертификат о сдаче GMAT (Graduate Management Admissions Test). А для гуманитарных дисциплин — это GRE (General Record Examination). Оба эти теста включают в себя три раздела — математический, вербальный и аналитический. Причем соотношение математического и вербального разделов и определяет основное отличие этих тестов. Аналитическая часть тестов представляет собой сборник логических задач и вопросов на общее развитие. Общее же у них то, что без очень квалифицированной подготовки к каждой из них невозможно сдать тесты практически невозможно.

Как вы, наверное, заметили, все тесты, о которых мы вам рассказали выше имеют два неприятных качества — дорогостоящие и большие временные промежутки между тестированиями. Как же выйти из этой ситуации? Пусть один — найти курсы, на которых можно будет подготовиться к сдаче того или иного теста. Центр образовательного туризма «ТУССОН ВОЯЖ» поможет выбрать именно те подготовительные курсы, которые вам действительно необходимы. Мы также проконсультируем вас, какие именно тесты вам будут нужны в дальнейшей учебе или профессиональной деятельности.

ЦЕНТР ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ТУРИЗМА «ТУССОН ВОЯЖ»

ПРЕДЛАГАЕТ:

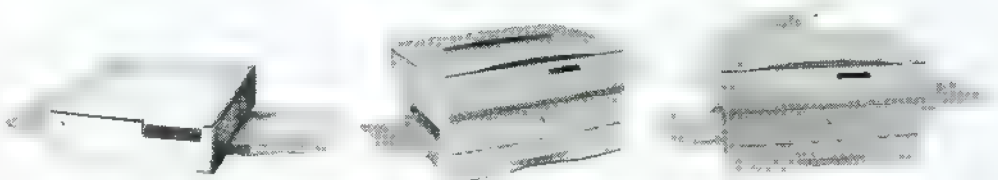
языковые курсы за рубежом для детей и взрослых

среднее и высшее образование в лучших школах

США, Италия, Германия, Англия

Тел. 223 15 33, пр. Машерова, 13, кинотеатр «Москва».

Для малых объемов копирования при неизменно высоком качестве



XС 520

5 копий в минуту
До 500 копий в месяц

XС 822

8 копий в минуту
До 1500 копий в месяц

XС 1045

10 копий в минуту
До 2500 копий в месяцПО ВОПРОСАМ ПОКУПКИ И
ОБСЛУЖИВАНИЯ ОБРАЩАЙТЕСЬ
К НАШИМ ОФИЦИАЛЬНЫМ
ДИЛерам

Белфорт	2 342 054
	2 342 052
БИ-Провект	2 325 376
Копилэнд	2 233 718
Компьютеры и Периферия	2 345 670
Ксеркс-сервис	2 233 229
Скинкс	2 206 206
Тайр	2 292 999
Телорсервис	2 292 155
Алгоритм (Гродно)	473 636
Громидо (Витебск)	377 454
ИнтерСтиль (Брест)	235 973

X

THE DOCUMENT COMPANY

XEROX

Качество ваших документов

Филиалы Белфорт: Барановичи 5-40-67 • Брест 41-54-23 • Бобруйск 2-47-88
Витебск 37-61-63 • Гомель 53-16-31 • Гродно 39-95-44 • Могилев 23-72-42
Мозырь 2-38-96 • Молодечно 6-00-22 • Новополоцк 5-16-90 • Солигорск 3-73-73

Филиалы ТАИР: Барановичи 5-47-40 • Брест 42-71-14 • Витебск 37-75-88
Гомель 53-58-81 • Гродно 44-10-38 • Жидино 4-27-84 • Могилев 22-69-77
Молодечно 7-77-20 • Новополоцк 7-34-34 • Пинск 2-36-49

СТАВКА НА
«ФАВОРИТА»

Олег СУПРУНЮК

Свою лепту в поддержку малого и среднего бизнеса решили внести брестские власти: по распоряжению председателя горисполкома МП «Фаворит» выделено 150 млн. руб. сроком на один год с уплатой 50% учетной ставки, устанавливаемой Национальным банком РБ на момент выдачи.

Значимость этого события объясняется тем, что «Фаворит» первым испытывает на себе реализацию городской программы государственной поддержки малого предпринимательства. Принятая еще в начале года, она только к лету обрела конкретные очертания в утвержденном Брестским горисполкомом «Временном положении о порядке и условиях финансовой поддержки субъектов хозяйствования малого предпринимательства за счет средств городского бюджета».

Бизнес-план малого предприятия «Фаворит», основанного на арендуемых у речного порта площадях производство по обработке древесины, прошел экспертизу соответствующих служб брестской мэрии и получил «добро» на основании экологического совета. За счет выделенных средств фирма предполагает заменить изношенное оборудование и создать новых рабочих мест (последнему обстоятельству горисполком уделяет особое внимание).

Популярное в перестроечные времена словосочетание «процесс пошел» теперь предстоит оправдать самим брестским предпринимателям. Во всяком случае, брестская мэрия готова рассмотреть инвестиционные проекты местных представителей малого бизнеса на предмет их финансовой поддержки. Следует только учесть, что размер запрашиваемых средств не должен превышать 2 тыс. минимальных зарплат и возвращен не позднее чем через год (с разрешения горисполкома срок может быть продлен). Вопросами предоставления финансовой помощи непосредственно занимается управление экономики и рыночных отношений горисполкома.

ЗОНА МАНИТ

Отдел информации «БДГ»

Внушительный десант чиновников из столичных министерств и ведомств побывал в администрации СЭЗ «Брест», где прошло совещание, на котором обсуждались насущные проблемы развития первой в Беларуси свободной экономической зоны.

В рамках совещания прошла встреча резидентов СЭЗ «Брест» (на сегодняшний день их 15) с представителями Министерства экономики, МВЭС, Минфина, налоговых и таможенных органов, что позволило первопроходцам зоны получить информацию из первых уст. А до этого руководителей и главных бухгалтеров фирм, зарегистрированных в СЭЗ «Брест», собрали на первый практический семинар, где аналогичные проблемы обсуждались вместе с представителями местных органов власти.

Тем временем в администрацию СЭЗ «Брест» продолжают наведываться потенциальные инвесторы: в последние дни здесь приняли бизнесменов из ЮАР, Израиля, Германии и Польши.

СТЕКОЛЬНАЯ ОТРАСЛЬ: БЫЛОЕ И ДУМЫ

Светлана САБИЛО

Слухи о кончине белорусской стекльной промышленности оказались явно преувеличенными. Таков главный вывод ведущих специалистов отрасли, встретившихся на минувшей неделе за круглым столом.

Взстойные времена показателем благосостояния нашего населения служило количество хрусталя, который хранился в шкафах подобно музейным экспонатам. А для каждодневного пользования предназначалась неказистая отечественная посуда. Интеллигенция предпочитала изящные фарфоровые сервизы импортного производства, хотя денег на их покупку чаще всего не хватало. В СССР выпуск фарфорово-фаянсовой и майоликовой посуды, используемой в повседневной жизни, составлял: в 1965г. 436 млн. штук, в 1979г. (к этому времени были построены 13 новых заводов) -- 1081 млн. К моменту распада Союза вся промышленность выпускала около 1200 млн. единиц такой посуды.

В затнувшийся переходный период платежеспособный спрос белорусского населения переориентировался в сферу гастрономии. Удельный вес продуктов питания в структуре товарооборота стал составлять 78%. Но заводы свои производства не закрыли, даже несмотря на то, что сырьевой базы для изготовления фарфорово-фаянсовой посуды в Беларуси практически нет. По некоторым подсчетам, сегодня на 11-миллионное население Беларуси приходится примерно 20-25 млн. штук фарфорово-фаянсовой и майоликовой посуды. А потребности рынка определяются примерным соотношением: 4 изделия на одного человека. Таким образом, теоретически посуды нам явно не хватает.

ТОРГОВЛЯ

По словам начальника управления Минторга РБ Ростислава Летуна, во времена Союза рынок республики наполнялся товарами, которые поставлялись в основном из России, Украины, ЧССР, Польши и ГДР. Фарфор поставляли свыше 20 предприятий, стекло -- более 15. Это позволяло обеспечить рынок разнообразным ассортиментом. Кстати, в то время на территории Беларуси два предприятия занимались выпуском стеклянной посуды, два -- фарфорово-фаянсовой. В тяжелые времена белорусской торговли пришлось переориентироваться именно на них.

В самые лучшие годы, как уточнил представитель Минторга, удельный вес товаров из стекла и фарфора занимал в товарообороте 0,27%, в самые худшие -- 0,11%. Сегодня он составляет 0,21%. По мнению г-на Летуна, с 1996г. в Беларуси заметно оживление спроса на продукцию из стекла и фарфора.

ПРОИЗВОДСТВО

Как сообщил начальник управления строительных материалов Минстройархитектуры РБ Олег Сидоренко, по своему техническому уровню предприятия стекльной отрасли, за исключением Гомельского стеклозавода, значительно отстают от передовых зарубежных стран. Для выработки стеклонизделий используется морально устаревшее, физически изношенное оборудование, несовременные стекловаренные печи с повышенным удельным расходом топлива. В среднем износ основных фондов составляет 70-80%.

В состав стекльной отрасли Беларуси входят 8 заводов. ОАО «Гомельстекло» -- одно из крупнейших предприятий по выпуску листового стекла не только в странах СНГ, но и в Европе. Кроме выпуска оконного стекла, оно специализируется на витринных стеклах; автомобильных закаленных стеклах «Сталилит» и «Триплекс» для легковых и грузовых автомобилей, автомашин иностранных марок по спецзаказам, тракторов МТЗ «Беларусь» и других транспортных средств: стекла для мебели, газовых и электрических плит, бутылок. Кроме того, завод вырабатывает звукоизоляционный материал -- пеностекло.

Стеклозавод «Неман» (город Березовка Гродненской области), один из крупных производителей сортовой посуды в бывшем Союзе, и Борисовский хрустальный завод выпускают сортовую посуду и изделия из хрусталя широкого ассортимента. В 1983г. стеклозавод «Неман» отмечал свой столетний юбилей. Второй по величине завод -- Борисовский хрустальный. Сто лет со дня своего основания он отметил в 1998 г. Оба предприятия своей продукцией далеко за пределами СНГ -- в Англии, Германии, США, Канаде, Финляндии, Японии, Швеции, странах Ближнего Востока и др.

Гродненский стеклозавод специализируется на выпуске бутылок для шампанских вин, пива; здесь также выпускаются армированное и узорчатое стекло, стеклоблоки.

Широкий ассортимент бутылок из бесцветного стекла выпускает АО «Стекло-Глуша», расположенное в Бобруйском районе Могилевской области. На предприятии изготавливается стеклотара для консервирования. банки емкостью 0,5 и 3 литра.

Стеклозавод «Октябрь» в Могилевской области и стеклозавод «Гута» в Гродненской области выпускают стеклотару для консервирования. банки емкостью 0,5 и 3 литра.

По мнению широкомасштабная работа по расширению производства сортовой посуды проводилась в Беларуси в 60-70-х годах. Тогда за счет государства было построено несколько современных производственных корпусов на стеклозаводе «Неман», реконструирован Борисовский хрустальный завод. Причем на обоих заводах внедрялось новое стеклоформирующее и стеклообрабатывающее оборудование и технологические приемы выработки и обработки изделий. В те годы проблем с капитальными вложениями не было, трудности были с их освоением. Сейчас предприятиям приходится рассчитывать только на свои силы.

НОМИНАЦИИ

Как было сообщено в беседе за круглым столом, стеклозавод «Неман» изучает передовой опыт родственных предприятий стран СНГ, дальнего зарубежья, в частности Германии, и внедряет его в производство. Это и современные стекловаренные печи, и новые методы выработки и обработки изделий, и расширение ассортимента и т.д. Как отметил главный инженер завода Бронислав Рунец, в этом году реконструирована главная печь хрусталя, которая позволит получать более качественное хрустальное стекло. Кроме того, завод заключил договор на DEM 800 тыс., согласно которому, в частности, будет смонтирована установка химической полировки хрустальных изделий. Расход кислот уменьшится примерно на 25-30%. Все это позволит повысить качество изделий из хрусталя и выйти на мировой уровень производства, которого достигли немцы, поляки, чехи и др. «Мы чувствуем, что внутренний рынок требует этой продукции: нет никаких проблем с реализацией хрустальных изделий», -- считает г-н Рунец.

Дизайн хрустальной продукции сориентирован в основном на традиционный вкус соотечественников. А вот изделия других видов поставляются даже в Германию, Бельгию, Нидерланды, Швецию и США. К сожалению, великолепие неманского стекла белорусский потребитель сегодня вряд ли может оценить, т.к. самые красивые изделия уходят за границу.

В феврале «Неману» предстоит расплачиваться за кредит, взятый на реконструкцию в «Промстройбанке». Поэтому на предприятии торопятся не только внедрить и освоить все новое, но и



Стеклозвон...

получить отдачу от реконструкции.

По словам директора Добрушского фарфорового завода Николая Белого, в 1989-1990 гг. предприятие поставляло на рынок Беларуси 96% всей своей продукции. В последние годы установилось такое соотношение: 62% -- РБ, 35% -- Россия, 2-3% -- дальнее зарубежье. Как ни странно, уровень освоения мощностей составляет сегодня 95-97%. В течение мая, июня и июля т.г. на предприятие дополнительно приняты 180 человек. А в августе на заводе разогрели третью печь. Кроме того, в этом году вводится в эксплуатацию цех огнеупорного припаса (размер капитальных вложений -- BLR 13 млрд.). Это позволит отказаться от заванного огнеупорного материала, который пока приобретается в России. Как известно, оборудование для производства фарфора в СССР не изготавливалось. Добрушский завод оснащен немецкой, чехословацкой, английской техникой. «2-3 года мы еще сможем работать на старом оборудовании», -- полагает директор завода. -- Но его нужно менять -- и чем раньше, тем лучше. Кстати, один из вариантов решения этой проблемы оказался нетрадиционным: Добрушский фарфоровый заказывает оборудование на Барановичском сталкопирательном заводе, который раньше подобной работой не занимался.

В 1991 г. началась реконструкция Гомельского стеклозавода, а фактически -- строительство нового современного производства. У государства предприятие успело получить лишь 10% необходимых средств. Решить проблему помогло изменение формы собственности завода. Было организовано АО «Гомельстекло», учредителями которого стали предприятие «Нефтепровод «Дружба», «Белпромстройбанк», облисполком. Они вложили в строительство завода \$55 млн. Сейчас, по словам г-на Сидоренко, успешно осваиваются новые мощности. Они будут запущены значительно раньше нормативного срока, который составляет 24 месяца.

Полный запуск позволит изготавливать 800 т продукции в сутки, или 100 тыс. кв.м стекла (вместо 20-25 тыс. на старом производстве). Проектная мощность завода составляет 44,6 млн. кв.м стекла в год (в 2-миллиметровом измерении). 75% стекла будет поставляться за пределы страны.

Как полагает представитель Минстройархитектуры, у завода хорошая перспектива для дальнейшего развития: на освобождающихся мощностях будет организовано производство новых эффективных видов изделий, таких как стеклопакеты, солнцезащитное стекло, армированное и других видов стекла.

В сложном положении находятся заводы по производству стеклотары, в частности бутылок. Они нуждаются в тех-

ническом переоснащении на базе современного стеклоформирующего оборудования, а средств для этого нет ни у них, ни у государства. Сегодня требуется закупить 5-6 технологических линий стоимостью по \$2,5 млн. Дело осложняется тем, что необходимое оборудование не производится в странах СНГ.

По мнению г-на Сидоренко, показателем опыта работы Гродненского стекльного завода, который не только не снизил выпуск бутылок, но и наоборот, создает дополнительные мощности, обновляет производственные фонды и увеличивает выпуск продукции, пользуясь при этом банковскими кредитами. Заводу удалось освоить производство бутылок для шампанских вин, что позволило отказаться от их импорта, а также темных бутылок для пива.

Для поддержки остальных производств привлекаются инвестиции, в т.ч. зарубежные. Как сообщил г-н Сидоренко, на базе ОАО «Стеклозавод «Октябрь» создается совместное белорусско-канадское предприятие по производству высококачественной стеклотары. Инвесторами выступят фирма «Консьюмер Лэксингтон Индустриэлс» (Торонто) и отечественная компания «Ладэ ОМС». Проект реализуется в рамках национальной программы «Белорусское стекло».

В рамках программы «Белорусское стекло» осуществляется ЗАО «Ладэ ОМС» холдинг». На первом этапе в развитие производства будет вложено \$12,5 млн. Реализация проекта позволит осуществить монтаж и запуск двух секционных линий по производству стеклотары с использованием высоких технологий. Новое производство должно обеспечить качественную стеклотару развивающуюся индустрию алкогольных и безалкогольных напитков, детского питания и др., а также полностью вытеснить из Беларуси импортную стеклотару, поступающую из Прибалтики и Польши. Более 50% выпускаемой продукции пойдет на экспорт. Как было заявлено, прямые инвестиции для осуществления этого проекта составляют около \$40 млн. Все необходимые решения о создании СП приняты на правительственном уровне. Сейчас предприятие проходит регистрацию.

Кроме того, в 1997-1998 гг. ЗАО «Белосветлота», работающее на базе стекльного производства завода «Оптик» (Лида), реформируется в совместное белорусско-канадское предприятие с участием вышеуказанных фирм. В 1998-1999 гг. на базе Гомельского ГОК планируется создать СП по обеспечению стекльных заводов качественными обогащенными кварцевыми песками. В рамках проекта «Белорусское стекло» в Минске предполагается учредить ОАО «Новое стекло», которое будет организовывать сбор некондиционной стеклотары, в т.ч. битой, и поставлять стекльным заводам.

ЖАЛЮЗИ ЗАЩИТНЫЕ РОЛЛЕТЫ

Гродно тел. 0152-44-35-77
Гродно, Космонавтов, 56

Заинтересованы в региональных представителях ЖАЛЮЗИ

СПЕЦСЛУЖБЫ

ШПИОНЫ — ТАМ, ШПИОНЫ — ЗДЕСЬ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

С 8 по 10 октября в столице Молдовы проходила встреча представителей структур госбезопасности стран СНГ. В мероприятии приняли участие высокопоставленные чины как из ведомств — преемников бывшего КГБ, так и из служб безопасности глав государств.

Комитет госбезопасности Беларуси представлял заместитель шефа спецслужбы Леонид Ерин. Удивительно, что чекистский саммит проигнорировал начальник президентской СБ Юрий Бородин. Не исключено, что после теракта в Могилеве и участия

ценное обсуждению проблем госбезопасности в рамках СНГ. Начиная с 1991 года между отдельными странами Содружества заключались двусторонние договоры о кооперации в борьбе с организованной преступностью и шпионажем, создании единого информацион-

учреждениям и ведомствам. Хотя некоторые аналитики сходятся во мнении, что таким образом чекисты просто оправдывают свое существование и выбивают деньги из госбюджета. Действительно, почему в таком случае за все время существования КГБ в суверенной Беларуси реально ни разу не был разоблачен иностранный агент или взят с полицией разведчик? Скандалная история трехлетней давности с «разоблачением» турецких шпионов, обвинения во вмешательстве во внутренние дела в адрес ряда аккредитованных в Минске послов, высылка из страны сотрудника посольства США Сергея Александрова и исполнительного директора Фонда Сороса Питера Берна вряд ли могут быть записаны в актив контрразведчиков. Так что непонятно, на каких данных основывается заявление президента о «заговоре иностранных спецслужб против Беларуси»?

Механизм информирования Александра Лукашенко известен. Все устрашающие сведения готовятся в здании по ул. Комсомольской и передаются в Совет безопасности. Каждое утро на рассмотрение главе государства поступают справки о произошедших за ночь событиях и докладные записки силовиков, предварительно подвергнутые перлюстрации и переработке со стороны подопечных Виктора Шеймана. Некоторые источники утверждают, что причины повышенной подозрительности президента по отношению ко всему, что исходит из-за границы, кроются именно в этих документах с грифом «Совершенно секретно».

Существует еще несколько версий, объясняющих низкую результативность работы контрразведывательных подразделений КГБ. Это, во-первых, недостаточное финансирование: огромные суммы, необходимые для приобретения источников информации за рубежом и спецтехники, идут на закупку импортных машин, мебели, оргтехники и т.п. Во-вторых, руководство контрразведки вынуждено просчитывать возможный резонанс в виде экономических и политических санкций в связи с разоблачением шпиона или разведчика. Это особенно актуально сейчас, когда Беларусь фактически оказалась в европейской изоляции, да и отношения с Россией в последнее время далеко не безоблачны. По некоторым данным, именно эти соображения заставляют КГБ отложить громкие разоблачения на неопределенный срок.

Но главная причина работы оперативников «вхолостую» заключается в том, что им делегированы чуждые функции. Сотрудники госбезопасности, которых учили разоблачать иностранную агентуру, вынуждены выполнять президентские установки, имеющие самое непосредственное отношение к политическому сыску.



Эта служба и опасна и трудна?

Александра Лукашенко в траурных мероприятиях все силы СБ были брошены на укрепление его охраны. О принятии дополнительных мер по обеспечению безопасности лица №1 первыми узнали жители Центрального района столицы, которые, ежедневно наблюдая проезд президентского кортежа по проспекту Машерова, обнаружили, что количество сопровождающих машин увеличилось. Кроме того, в кортеже появился автомобиль «Скорой помощи».

По некоторым данным, работниками милиции был осуществлен рейд по коммерческим kiosкам, расположенным вдоль маршрута следования президента из Дроздов в резиденцию по ул. К. Маркса: торговцам рекомендовано убрать с прилавков пепельницы, хлопушки и другие пиротехнические игрушки китайского производства.

А тем временем на встрече в Кишиневе специалисты в сфере безопасности обсуждали вопросы совершенствования взаимодействия и обмена оперативной информацией, повышения эффективности деятельности антитеррористических подразделений, организации защиты ядерных объектов. Актуальность первых двух очевидна. Что касается третьего вопроса, то включение его в повестку не совсем понятно. Ведь известно, что из всех субъектов СНГ лишь Армения, Россия и Украина имеют атомные станции. Причем в Армении АЭС остановлена после землетрясения в Спитяке в 1989 году. Ядерными объектами военного назначения и ядерным оружием обладают только Москва и Киев.

Кишиневский форум — далеко не первое мероприятие, посвя-

ного пространства, подготовке кадров и т.д. Другое дело, что зачастую эти соглашения оказываются не более чем декларациями: чекисты, не до конца доверяя друг другу, продолжают работать в автономном режиме.

Интригу в ход совещания внес глава российского ФСБ, заявивший, что на территории страны действует 401 иностранный разведчик. Причем, по словам генерала, все они известны и их пребывание в РФ контролируется. Для профессионалов очевидно, что речь идет не о завербованных западными спецслужбами агентах — российских гражданах, а об иностранцах, работающих под соответствующим легендированным прикрытием. В качестве «крыши» ими используется дипломатический статус, финансовые, информационные и даже религиозные представительства.

Ни для кого не секрет, что подвзвляющее большинство сотрудников военных атташатов задействованы в сборе информации о стране пребывания. Для этого используются их возможности перемещаться по территории России и других стран СНГ, посещать военные объекты и войсковые учения, устанавливать контакты с высокопоставленными чиновниками из МО и других силовых министерств. Новым направлением в деятельности зарубежных партнеров было названо установление доверительных отношений с представителями законодательной ветви власти и в первую очередь с так называемыми «перспективными политиками».

В Беларуси спецслужбы также охотились и, по их утверждению, до сих пор охотятся на повышенный интерес иностранных разведок к специфическим государственным

СКАНДАЛ

ВЫМОГАТЕЛИ В МИЛИЦЕЙСКОЙ ФОРМЕ

ОТДЕЛ РАССЛЕДОВАНИЙ «БДГ»

Только министр внутренних дел Валентин Аголец облегченно вздохнул после недавней коллегии МВД, на которой не состоялась его ожидавшая отставка, как в системе МВД случилось очередное чрезвычайное происшествие.

По сведениям «БДГ», на прошлой неделе были арестованы два офицера милиции. За решеткой оказались заместитель начальника криминальной милиции одного из столичных районов и сотрудник уголовного розыска Минского ГУВД. Оба милиционера подозреваются в вымогательстве крупных денежных сумм у подследственных.

И это не первое ЧП в милицеской среде в нынешнем году. В конце января в Островском районе при попытке незаконной переправки в Литву 24 тонны лома цветных металлов стоимостью около \$38 тыс. был задержан литовский гражданин Ремигиус Кундротас. Во время разбирательства выяснилось, что

в незаконной скупке и перемещении через границу контрабандисту помогал местный сотрудник белорусской милиции.

В Барановичах было задержано два автофургона, в которых находилось около 50 тонн контрабандного спирта, перевозившегося из Прибалтики на один из подпольных ликеро-водочных заводов Беларуси. Сопровождавшие нелегальный груз люди также оказались сотрудниками правоохранительных органов: один — работником управления по борьбе с организованной преступностью (УБОП) МВД, другой — сотрудником управления Госавтоинспекции. Примечательно, что сопровождавший контрабанду сотрудник УБОП, по сведениям «БДГ»,

работал в отделе, который специализируется на борьбе именно с экономическими преступлениями. Иными словами, в рабочее время этот сотрудник боролся с преступниками, в том числе и с контрабандистами спирта, а в выходные помогал им.

И это далеко не все ЧП с участием милиционеров, случившиеся за неполные два года пребывания Валентина Агольца в должности руководителя МВД. Но если раньше они никак не отражались на отношении президента к министру внутренних дел, то сейчас любой подобный инцидент может стоить генералу Агольцу должности.

После убийства председателя Комитета госконтроля по Могилевской области Евгения Миколуцкого у Александра Лукашенко вновь появилось немало претензий к милицескому начальству, а последний скандал только подольет масла в огонь президентского гнева.

ВЕРСИИ

СЛЕДСТВИЕ МОЖЕТ ЗАЙТИ В ПОЛИТИЧЕСКИЙ ТУПИК

ОТДЕЛ РАССЛЕДОВАНИЙ «БДГ»

Расследование убийства председателя Комитета государственного контроля по Могилевской области Евгения Миколуцкого только началось, а специалисты уже относят его к разряду «глухих», то есть нераскрываемых.

Причина этого заключается не только в совершенной подготовке и исполнении преступления. Задачу сыщиков усложнили известные высказывания Александра Лукашенко в адрес коммерческих структур, которые, судя по словам президента, виновны в гибели Евгения Миколуцкого. А значит, следствие придется отбрасывать президентские версии. Тем не менее многие специалисты сомневаются, что убийство главного могилевского контролера — дело рук белорусских предпринимателей.

Отечественная преступность также вряд ли рискнула бы пойти на столь серьезный конфликт с властью. Да и заказные убийства в Беларуси — явление достаточно редкое. Даже криминальные разборки обычно происходят беззвучно. За все годы белорусской независимости произошло лишь два подобных случая.

Наиболее правдоподобной, по мнению профессионалов, считается версия о «русском следе» этого убийства. В частности, существует предположение, что Миколуцкий поссорился с российскими преступными группировками, специализирующимися на контрабанде спирта в Россию из Литвы через Беларусь. Российская оргпреступность давно взяла под свой контроль торговлю контрабандным спиртом. По имеющимся сведениям, буквально за две недели до убийства Евгения Миколуцкого его подчиненные совместно с правоохранительными органами конфисковали 30 автофургонов с этим товаром, следовавшим в Россию.

Правда, правоохранительные органы Могилевщины при участии службы контроля и раньше арестовывали крупные партии безакцизного спирта, но взрыв в доме Евгения Миколуцкого прогремел почему-то именно сейчас. Следовательно, на сей раз контрабандисты посчитали себя либо обиженными, либо обманутыми.

Однако с легкой руки президента официальные СМИ мусолят лишь версии о мести отечественной мафии и «нечестных» предпринимателей. Естественно, властям гораздо выгоднее представить убийцу Миколуцкого в глазах лоялизированного населения предпринимателем. Ведь российская мафия для на-

шего рядового гражданина — явление абстрактное.

Причины убийства еще не установлены, а жертва уже объявлена чуть ли не героем нации. Прокуратура без раздумий возбудила уголовное дело по факту терроризма. В связи с этим напомним, что аналогичный инцидент в новейшей истории Беларуси уже был. В сентябре 1993 года был убит губернатор Гродненской области Дмитрий Арцименко. Тогда власти тоже восприняли случившееся как вызов: были возбуждены дело по факту терроризма. Однако через некоторое время, когда в кабинете у Дмитрия Арцименко нашли огромную сумму денег (после чего стали известны некоторые пикантные подробности его жизни), лепить из него героя ни у кого желания не возникло. Следствие же не смогло отклониться от установленного курса и до сих пор не может найти заказчиков и исполнителей убийства. Вполне возможно, что поиск террористов в Могилеве приведет к такому же результату.

ЮрИнформ
Информационно-правовые системы по законодательству Республики Беларусь и Российской Федерации

Более 19000 нормативных актов по законодательству Республики Беларусь
Более 19000 нормативных актов по законодательству Российской Федерации
Ежедневное обновление информации
Нормативные акты поступают на основе официальных договоров заключенных с министерствами и ведомствами

См. 213-28-13
ЮрИнформ

Организация предлагает со склада в г. Жодино:

ПЛИТКА МРАМОРНАЯ
(Коелгинское, Октябрьское, Коргодинское месторождения, Урал); цвет: серый, белый, черный, желтый

ПЛИТКА ГРАНИТНАЯ
(Капустинское месторождение, Украина); цвет: красно-черный

КРОШКА МРАМОРНАЯ

тел. в г. Жодино (01775) 3-25-71, 3-47-92, факс 3-65-29

ТЕХНОЛОГИЯ КРАСОТЫ

Ремонт помещений и отделка "под ключ"

4 года успешной работы • гарантии • качественно

архитектурно-строительная компания
ЮЛИИ СКОРЫННОЙ

б-р Толбухина 3-427, т. 266-65-57, 268-80-35.

ИТАЛЬЯНСКАЯ МЕБЕЛЬ ДЛЯ ОФИСОВ И БАНКОВ

oliveTTi synthesis VALENTINI

ВОСТАВЛЯЮ СО СКАЛА И ПО КОНТРАКТУ
ДОСТАВКА, ДИЗАЙН-ПРОЕКТ, СБОРКА — БЕЗВРЕДНО

ПРИГЛАШАЕМ ПОСЕТИТЬ
6-й МЕЖДУНАРОДНЫЙ САЛОН
"СОВРЕМЕННЫЙ ОФИС И БАНК"
с 27 по 30 октября

г. Минск, ул. Пульхова, 33, 12 этаж, п.1201.
Тел.: (017) 236 42 88, 236 58 21.
Факс (017) 236 52 93.
Пейджер 249 88 09 иб. 372

ВСЕГДА В ТУССЕ:
КОМПЬЮТЕРЫ, ПРЕНТЕРЫ, АТС, КОПИРЫ,
ПРИШУВКИ МАШИНЫ, ПРОЕКЦИОННАЯ ТЕХНИКА,
КАССОВЫЕ АППАРАТЫ, БЫТОВАЯ ТЕХНИКА, МЕБЕЛЬ

ПРОЕКТЫ

В БЕЛАРУСИ ПОЯВИТСЯ СОЦИАЛЬНОЕ ЖИЛЬЕ

Виктор ДЕМИДОВ

В проекте нового жилищного кодекса, который сейчас активно обсуждается, впервые в Беларуси вводится понятие социального жилья — «жилого помещения социального пользования». Социальное жилье в домах государственного жилого фонда власти намерены предоставлять определенным (и весьма многочисленным) категориям граждан. Однако приватизировать такое жилье, похоже, будет нельзя.

Очевидно, что понятие «социальное жилье» позаимствовано из Германии. Правда, там никто не запрещает жителям постепенно выкупать квартиры, в которых они проживают. А единственным критерием при решении вопроса о заселении в социальное жилье является уровень доходов семьи. Согласно белорусскому проекту жилищного кодекса право проживать в «жилом помещении социального пользования» будут иметь граждане, нуждающиеся в улучшении жилищных условий и относящиеся к числу малообеспеченных, нетрудоспособных, а также лица, потерявшие жилье в результате стихийных бедствий, дети-сироты и оставшиеся без попечения родителей; больные открытой формой туберкулеза.

Такой перечень «имеющих право» вызывает множество вопросов. Например, что будет со слегка подлечившимся туберкулезником, у которого открытая форма пресловутой чахотки сменилась на закрытую? Согласно букве кодекса право на социальное жилье он теряет. Но если его выгонят на улицу, то уже через месяц ему опять придется предоставлять «социальную» квартиру, а то и вовсе хоронить. Если семья потеряла приватизированную в свое время квартиру в результате стихийного бедствия и вселилась в социальное жилье, то почему она не имеет права приватизировать его? Или, скажем, безработный, проживавший в социальной квартире, нашел работу, на которой ему будут платить сто долларов — в два раза больше, чем средняя зарплата по Беларуси. С точки зрения официальных властей, получая в два раза больше среднебелорусской зарплаты, человек автоматически перестает быть малообеспеченным и нуждающимся, а значит, теряет право на социальное жилье. Между тем, имея зарплату в \$100, скопить на собственную квартиру — по крайней мере, крыша над головой — останется.

Согласно проекту кодекса социальное жилье должно быть благоустроено применительно к местным условиям, отвечать санитарным и техническим требованиям, иметь общую площадь из расчета не менее 15 кв.м на члена семьи. Предполагается, что договор найма социального жилья будет заключаться сроком на пять лет с

возможностью его продления в дальнейшем.

Вопрос в том, откуда это самое социальное жилье возьмется. Будет ли оно строиться специально, как это делается в Германии и чего не может позволить себе белорусский бюджет, или же в качестве социального жилья станут использоваться, например, расселяемые «хрущевки»? И как будет решаться проблема социального жилья в провинции, где значительная часть всего жилого фонда уже сейчас выполняет «социальные» функции?

Среди разработчиков нового жилищного кодекса развернулась дискуссия о том, действительно ли стоит категорически запрещать приватизацию квартир в «социальных» домах. Противники приватизации опасаются злоупотреблений со стороны хитрых белорусских малоимущих. Действительно, семья с низкими доходами, вселившись в социальную квартиру и прожив в ней несколько лет, а затем приватизировав, резко повысит свой жизненный уровень, причем за счет государства. При этом «малоимущие» вполне могут остаться владельцами другого жилья, предусмотрительно зарегистрированного на какую-нибудь бабушку. Голь, как известно, на выдумки хитра. Пока предлагается только один вариант корректного разрешения проблемы: опыт-таки позаимствованный из немецкого опыта: разрешить семьям, чей доход повысился, постепенно выкупать в собственность свое социальное жилье.

Открытым остается вопрос о сумме квартирной платы и размере взносов на содержание «социального» дома. Понятно, что малоимущие жильцы все расходы взять на себя не смогут. Значит, потребуются значительные государственные субсидии, бюджетом пока никак не предусмотренные. Неизвестно также, кто возьмется распределять социальное жилье, хотя, по мнению экспертов, это будут, как обычно, райисполкомы.

Очевидно, что идея социального жилья, которая выглядит достаточно привлекательно на фоне сегодняшних белорусских реалий, скорее всего, обречена если не на провал, то на полное выхолащивание. Причина проста: в натянутом до предела белорусском бюджете расходы на социальное жилье никак не предусмотрены. Так что соответствующее положение нового жилищного кодекса вполне может оказаться мертворожденным.

СОЦИАЛЬНАЯ СФЕРА

ИЗГОИ В РОДНОМ ОТЕЧЕСТВЕ

Вероника ЧЕРКАСОВА

Сегодня Минским городским управлением социальной защиты на дому обслуживается примерно три тысячи горожан, но даже по данным 1996 года в обслуживании нуждались 3292 человека. Особенно эти цифры впечатляют, если вспомнить, что население белорусской столицы составляет почти полтора миллиона. Является ли вышеприведенная статистика подтверждением тезиса властей о всеобщем благоденствии нации?..

Вовсе нет. Реально круг тех, кого можно назвать малоимущими, значительно расширился. Если еще 5-6 лет назад программа социальной защиты охватывала лишь 3-4 категории малообеспеченных жителей города — одиноких пенсионеров, получающих минимальную пенсию, одиноких неработающих инвалидов, то сегодня резко увеличилось количество категорий граждан, нуждающихся в помощи. Появились новые группы населения, требующие немедленной социальной поддержки, — многодетные, неполные семьи, чернобыльцы, воины, уволенные в запас, семьи погибших в мирное время и многие другие. Значительно возросло количество все тех же одиноких пенсионеров и инвалидов, размеры пенсий которых не обеспечивают прожиточного минимума. Те, кто еще вчера считался вполне благополучным, сегодня нуждается в самых элементарных вещах.

Определить границу, за которой человек имеет право на получение социальной помощи, нелегко. Например, право на получение бесплатного питания имеют граждане, размер пенсий которых не превышает BLR 800 тыс. Однако, что делать человеку, размер пенсии которого составляет, например, BLR 1 млн. 200 тыс.? То, что останется после оплаты квартиры и коммунальных услуг, не хватит даже на хлеб. Одинокое проживание является одним из основных критериев, по которому помощь оказывается в первую очередь.

Переход к рыночным отношениям значительно ослабил, а зачастую и ликвидировал, систему официального шефства промышленных предприятий над учреждениями социальной защиты и пенсионерами. Решение многих социальных программ стало возможным благодаря помощи коммерческих структур на принципах благотворительности, милосердия и меценатства. Вообще же, обеспечение бесплатного проезда, льготных медикаментов, льготного и бесплатного питания осуществляется за счет бюджета и составляет примерно 800 млрд. Кроме этого, оказывается единовременная денежная помощь за счет бывшего пенсионного, а ныне фонда социальной защиты. Что касается мероприятий вроде Дня инвалидов, Дня матери, Дня пожилого человека, праздников 9 Мая, 8 Марта и других, то они проводятся исключительно за счет благотворительных пожертвований.

Уже традиционно в первую очередь государственная помощь оказывается ветеранам и инвалидам войны, которых в городе проживает 14 548 человек. Печальная традиция нашего общества — труднее всего приходится самым слабым. По-прежнему инвалиды на улице города — большая редкость. И дело не только в отсутствии специальных приспособлений в общественном транспорте, которыми в Европе оснащены практически все рейсовые автобусы, панбусов и с/ездов. Уже много лет существуют трудности в обеспечении инвалидов средствами пе-



Господь поможет

редвижения. Если в 1994 году для них было приобретено 206 автомобилей, то в 1995 году — уже только 67, а в 1996 году — всего 37 автомобилей. Надо ли говорить, что инвалидов за это время в городе меньше не стало, а в очереди на получение и приобретение автомобилей по льготной стоимости сегодня стоит около 1 тыс. человек.

Многие проблемы малоимущих граждан позволяют разрешить социальным магазинам, такие как расположенный в Центральном районе «Суполка», «Благодеяние» — во Фрунзенском, «Дабразычывасць» — в Партизанском, где по спискам органов социальной защиты и по ценам ниже государственных, можно приобрести промышленные товары первой необходимости — одежду, обувь, постельное белье. Для наиболее социально уязвимых слоев населения при городском управлении социальной защиты уже семь лет работает салон «Милосердие», где собирают от населения вышедшую в употреблении одежду и раздают ее нуждающимся. Там же отлажена система поступления в салон гуманитарной помощи из-за рубежа, которая так же бесплатно раздается тем, кому без нее просто не обойтись. При салоне есть счет, куда поступают средства от спонсорских организаций, на которые приобретаются новые вещи, к Рождественским и Пасхальным праздникам комплектуются продовольственные посылки.

Еще один вид реальной помощи малообеспеченным одиноким пенсионерам и инвалидам I группы, размер пенсий которых не превышает BLR 850 тыс., — доставка на дом горячих бесплатных обедов. Однако возможности управления по социальной защите населения невелики, и получить их в этом году смог лишь 231 человек. Всего же по городу бесплатно питается 705 человек. Надо ли говорить, что нуждающихся гораздо больше.

Во Фрунзенском районе совместно с международной организацией «Каритас» открыта вторая столовая для питания инвалидов по зрению, при этой же столовой организована кухня на колесах. Помощь оказывается таким категориям граждан, как инвалиды Чернобыля, переселенцы, семьи умерших ликвидаторов. Тем не менее создается впечатление, что проблемы не уменьшаются, а растут с каждым днем.

Вся перечисленная выше социальная помощь касается вопро-

Справка «БДГ».

Сегодня в Минске насчитывается 320 тыс. пенсионеров, около 40 тыс. инвалидов общего заболевания, примерно 6 тыс. многодетных семей, 2,5 тыс. неполных семей. На 1 января 1997 года на территории столицы проживало 24795 одиноких и одиноко проживающих граждан.

был сделан шаг к созданию первого ночлежного дома для бомжей. 7 октября был решен вопрос о выделении помещения в Октябрьском районе города, которое в ближайшее время будет отремонтировано. Пока же создается банк данных, который по замыслу УВД и городского управления социальной защиты должен дать представление о том, сколько людей этой социальной категории сегодня насчитывается в Минске. Предполагается, что услугами ночлежки будут пользоваться жители города, в свое время по тем или иным причинам лишившиеся жилья, всех остальных власти намерены этапировать по месту бывшего проживания.

Остро стоит и вопрос о расширении сети интернатных учреждений, предназначенных для психоневрологических больных. Сегодня в Минске существует очередь тех, кто нуждается в услугах таких заведений, между тем как в ближайшее время строительство новых зданий не предусмотрено. Не удается пока решить и кадровую проблему в интернатных учреждениях города. Не хватает врачей, медсестер, санитарок.

Сегодня уже очевидно, что проблемы нашего бытия, которые множатся с каждым днем, значительно превосходят возможности, которыми обладает городское управление социальной защиты. Получается парадоксальная ситуация, когда государство, одной рукой давая рубль, другой отбирает десять. И в первую очередь страдают от этого самые слабые.

Даже те неглубокие социологические исследования, которые удалось провести специалистам управления социальной защиты, показывают, что в условиях охватываемого обществом социально-экономического кризиса наиболее уязвимой и незащищенной в социальном отношении оказалась семья. Свидетельств тому немало, они уже видны и неспециалисту: увеличение разводов до 70%, снижение воспроизводства населения — смертность превышает рождаемость, отказ от рождения детей, снижение ответственности за их воспитание. Об этом свидетельствует и увеличение показателей социального сиротства, когда матерей и отцов лишают родительских прав. Так, в Минске в 1993 году родительских прав были лишены 200 человек, в 1994г. — 247, 1995г. — 300, в 1996г. — 345. Показатели этого года, судя по всему, будут еще более высокими.

Продается крестьянское хозяйство в Дзержинском районе недорого
Недостроенный жилой дом, 260 кв.м, кирпичный, надворные постройки, можно на снос.
Комбайн картофелеуборочный КПК-2-01, 1993г. Прицеп тракторный.
Грузоподъемное устройство НТП-09 к МТЗ-80, 82, новое.
Культиватор КВК-4, 1990г.
Емкость для хранения дизтоплива 5 куб.м.
Тел.: 233-37-93, 213-38-12

встроенные шкафы
английского производства с раздвижными дверями

ОСЕННИЕ СКИДКИ

срок исполнения 7 дней

г. Минск, ул. Толбухина, 21. Тел.: 268 38 24, 266 02 35.

STANLEY гарантия 10 лет

РЕТРОСПЕКТИВА

КИНО ГОВОРIT ПО-ФРАНЦУЗСКИ

МАКСИМ ЖБАНКОВ

Благодаря инициативе посольства Франции в Беларуси и содействию белорусской федерации «Киноклуб» минские зрители получили редкую возможность познакомиться с программой французских фильмов, в разное время показанных и награжденных на Каннском международном кинофестивале.

Для любого человека, неравнодушного к кинематографу и догадывающегося о том, что есть вещи посильнее «Девушки по имени Мечта» и «Санта-Барбары», особый интерес представляют два ежегодных события: вручение премий «Оскар» Американской киноакадемии и Каннский международный кинофестиваль. Именно они определяют лицо современного кинопроцесса и диктуют правила игры мастерам целлюлоидных грез.

Канн любит удивлять и шокировать склонностью то к невиданной польской «Солидарности», то к открытиям режиссеров «третьего мира», то к индустриально-эротическим пассажам Дэвида Кроненберга. «Оскар» подчеркнуто политически корректен и правилен, нередко до занудства. Стоило, к примеру, в Канне шальному Квентину Тарантину абсолютное заслуженно получить «Золотую пальму», обойдя на финише любимца французских журналистов Никиту Михалкова, как в Америке «утомленный солнцем» россиянин тут же попал в однозначные кандидаты на во

жделенную статуэтку, а выскочке из видеотеки пришлось довольствоваться утешительным «Оскаром» за лучший сценарий. Впрочем, приз за лучшую мужскую роль, присужденный в 1996 году каннским жюри задумчивому дауну Паскалю Дюкену, стоит появления на оscarовской сцене того же года прежнего супермена Кристофера Рива в самоходной инвалидной коляске. Однако если борьба за золото американских киноакадемиков начинается задолго до самой церемонии и вершится, как правило, в узком кругу посвященных, то каннский сюжет всегда стремителен и непредсказуем, он разворачивается прямо на глазах у миллионов киноманов всего мира. Именно поэтому основным занятием «оскароносцев» чаще всего становится подсчет нулей в цифрах собственных гонимых. Ну а фильмы, ставшие победителями главного европейского киносмотра, продолжают вызывать живой интерес даже спустя много лет после своего триумфа.



свои работы лучшие мастера, от меланхолического Трюффо до лихого тандема панк-сюрреалистов Жене и Каро -- всегда были точным показателем актуального состояния французского кино.

Нынешний минский кинопоказ открывает фаворит французской кинокритики 1996 года -- «Насмешка» режиссера Патрика Леконта. Фильм получил четыре премии «Сезар»: за лучший фильм года, лучшую режиссуру, декорации и костюмы. Опытный профессионал Леконт сумел собрать блестящий актерский состав. Достаточно назвать неповторимую Фанни Ардан, любимую актрису Франсуа Трюффо, звезду «Соседки» и Жана Рошфора, яркого характерного актера, переигравшего множество ролей второго плана, но сумевшего сработать на равных с самим Мостроянни в «Королях шутки». Яркая, изящная лента, решенная в стиле классического «моралите», доставит немало приятных минут поклонникам «костюмного» кино.

Второй фильм кинопоказа --

«Каникулы месье Юло», давно стал классикой комедийного жанра, сделав своего создателя -- актера, сценариста и режиссера Жака Тати -- настоящей кинозвездой. Прирожденный эксцентрик, Тати в лучших своих работах развивал маску самонадеянного и недалекого буржуа, постоянно попадающего в самые невероятные ситуации, заставляя умирать со смеху зрителей всего мира.

В Канне «Каникулы» получили приз кинокритики, а «Оскар» им не достался только потому, что в 1953 году Американская киноакадемия еще не учредила приз за лучший зарубежный фильм. В тот же день, 15 октября, будет показан самый первый обладатель каннского Гран-при -- стилизованный под документальный фильм Рене Клемана «Битва на репасах». Эпический рассказ о последних днях нацистской оккупации поразил послевоенную фестивальную аудиторию точностью и лаконизмом режиссерского решения, окрашенного искренним чувством и неподдельным пафосом.

В четверг, 16 октября, организаторы программы предлагают познакомиться с одним из самых необычных фильмов программы, удостоенным приза жюри Каннского кинофестиваля и шести премий «Сезар», -- «Тереза» режиссера Алена Кавалье. «Тереза» -- это рассказ о жизненном пути монастырской послушницы, сумевшей вопреки непониманию и даже ненависти окружающих пройти до конца путь духовного поиска и обрести смысл своего существования. Примечательно, что экранная версия этой непридуманной истории, героиня которой была в 1925 году причислена к лику святых, лишена ожидаемого ореола религиозной «киноагитки».

И завершает первую неделю странствий в фестивальных архивах фильм Клода Соте «Мелочи жизни», удостоенный престижной премии Луи Деллюка за особые художественные достоинства. Далеко не новый прием -- главный герой, прикованный к больничной койке, вспоминает радости и печали своей прошлой жизни -- звучит у Соте свежо и захватывающе во многом благодаря ярко прописанным образам главных героев и точной игре ведущих исполнителей -- одного из наиболее значительных актеров 70-х годов Мишеля Пикколи и несравненной Роми Шнайдер, каждое появление которой на экране по праву считается событием. Именно такие с виду простые фильмы позволяют понять, чем отличается мелодрама высокого класса от рвущих страсти в клочья «банановых» телесериалов. Секрет прост: наличие вкуса и яркость творческого воображения.

ВЫСТАВКИ

ПРОСТРАНСТВО ДЛЯ ДУШИ

ИРИНА КОЛОМЕНСКАЯ

4 октября в Республиканском выставочном центре завершила работу 3-я международная специализированная выставка «Интердизайн-97». Более 70 фирм и предприятий Беларуси, России, Чехии, Украины, Польши и стран Балтии представили в Минске свои дизайнерские разработки, проекты и готовую продукцию. По словам исполнительного директора выставки Валентины Чаадаевой, мероприятие не преследует коммерческих целей, так как многое здесь нетрадиционно и необычно, это -- «выставка для души».

В числе дипломантов -- авторская некоммерческая концептуальная галерея «Брама», отмечающая в этом году свое 7-летие. Концепцию галереи ее создатель и арт-директор Лариса Финкельштейн определяет как «искусство на стыке станкового и декоративного».

-- Расскажите о вашем участии в выставке.

-- Во-первых, она, как все, что касается чистой красоты и перспектив ее воплощения, абсолютно неприбыльная, некоммерческая, непродолжительна по срокам, вход -- бесплатный. Все призы прошлого года конкурса на луч-

шую экспозицию выставки и в нынешнем году получили право рассчитывать с организаторами не деньгами, а интеллектом, точнее -- своим трудом. В том числе и моя галерея. Понятно, что никаких денег у некоммерческой галереи быть не может. И организаторы не располагали средствами на дорогие призы как в «Поле чудес», поэтому подарком для победителей в этой номинации стали шесть бесплатных метров выставочной площади. Обычно после того, как над объектом работают архитекторы, дизайнеры и специалисты в области интерьера, наступает момент, когда

ставится последняя точка -- подбор произведений искусства. И на «Интердизайн-97» моя галерея заканчивала процесс оформления выставочных стендов.

-- То есть вы представили работы художников и украсили ими отдельные экспозиции?

-- Из выставочной коллекции галереи были выбраны произведения, которые, с моей точки зрения, удачно дополняли интерьер или представляемую продукцию.

-- В этом году «Брама» снова стала одним из призеров.

-- Меня очень радует не только это. С каждым годом интерес к выставке возрастает. Несмотря на то, что трудностей не становится меньше, общее число участников увеличивается, а их уровень повышается.

-- Кому принадлежит идея выставки?

-- Идея выношена и реализована бессменным исполнительным директором «Интердизайна» Валентиной Чаадаевой. Осознавая роль выставки в развитии дизайна как части отечественной культуры, она третий год собирает экспонатов со всей Беларуси и из-за рубежа.

-- Значимость дела превышает убытки?

-- Сказано верно. Если бы не сотрудник РВЦ Валентина Чаадаева, тема красоты в интерьере нынче не воплотилась бы в реальной выставке. Потому что ни одна из других выставочных компаний сегодня за эту тему не берется.

Лабрадор Холдинг

КОНСУЛЬТАЦИИ ПО СХЕМАМ ЭКСПОРТА-ИМПОРТА.
ПЕРЕВОД БИЗНЕСА В РОССИЮ:

- филиал оффшорной компании в Москве;
- бухгалтерская поддержка;
- московские номера телефонов и факсов.

КОНСУЛЬТАЦИИ ПО ОФФШОРНЫМ КОМПАНИЯМ:

- бизнес без налогов;
- расчеты с зарубежными поставщиками в белорусских рублях.

Справки и бесплатная брошюра: тел.

229-28-58

ОНИ ПОЛУЧАТ ЗАЩИТУ В 10000\$

ЭТУ НОВОСТЬ ТРУБИМ НА ВСЮ СТРАНУ



ТАКОГО ЕЩЕ НЕ БЫВАЛО!

10 лет подряд MAZDA лидирует в немецком рейтинге надежности. Накануне зимы кроме гарантии технической надежности MAZDA обеспечила владельцам дополнительную защиту -- от непредсказуемости внешних факторов. На год Вы забудете о любых неприятностях на дороге и получите защиту в 10 000 долларов.



ЭЛЕГАНТНЫЙ, КАК MAZDA 323F 13260\$



ПРОСТОРНЫЙ, КАК MAZDA 323S 11750\$



ПРАКТИЧНЫЙ, КАК MAZDA 323P 10880\$

ДОВЕРЬТЕСЬ MAZDA!

ТЕ, КТО КУПИТ MAZDA 323 ДО КОНЦА НОЯБРЯ

МИНСК, УЛ. ШАРАНГОВИЧА, 1,
АВТОМОБИЛИ - Тел.: 017/259-00-85, 251-12-98,
ЗАПЧАСТИ, СЕРВИС - Тел.: 017/215-11-92,
ФАКС: 017/251-21-54
Тел. в БРЕСТЕ: 0162/20-09-49, 20-02-37,
Тел. в ГРОДНО: 0152/44-35-48

ХОЛПИ MAZDA

БЫТОВАЯ ТЕХНИКА AEG

холодильники
стиральные,
посудомоечные
машины
электроплиты
вытяжки
сушилки
СВЧ-печи
пылесосы
кофеварки
чайники
тостеры
соковыжималки
яйцеварки
комбайны
утюги
миксеры

МИНСК, УЛ. ВОРОНЯНСКОГО, 13/1
МАГАЗИН «УЗОРЫ»
(017) 220-98-96

МУКА

высший сорт
Прямые поставки из Европы
крупным и мелким оптом

цена 12950 р. за
от 1 кг

сертификат качества
гибкая система скидок
возможна доставка
услуги посредников
оплачиваются

Тел.: (8-017) 226-45-53, 220-58-98

NEW Офисные АТС "KAREL"

"под ключ"
По возможностям и ценам не уступают
распространенным
станциям "Panasonic"

гарантия 2 года
гибкая система оплаты
Оборудование сертифицировано
Официальный представитель
концерна "KAREL"
в РБ -- ООО "Реновация"

г. Минск, пр. Пушкина, 39
офис 1203, 3-я "Орбита"
Тел./факс (017) 257-54-91.

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

БУДУЩЕЕ GRUNDIG НЕЯСНО

Отдел новостей компаний «БДГ»

Будущее компании Grundig, немецкого производителя бытовой электроники, переживающего не лучшие времена, видится неясным. Связано это с внезапным уходом в отставку ее президента Питера де Йонга -- второго ее главы, сложившего с себя полномочия в течение нынешнего года.

Место де Йонга, который был в должности президента компании с февраля, займет Херберт Брух, один из членов ее правления. Г-н де Йонг останется в правлении группы Grundig и будет заведовать ее финансами. Компания никак не объяснила решение де Йонга, но объявила, что в ее правление войдет также Манфред Бартль, бывший сотрудник немецкой автомобильной группы Volkswagen.

Компания Grundig, произ-

OFF-SHORE TÊTE-À-TÊTE®

Консультации:

По регистрации компаний в бизнес-зонах, открытии счетов в банках Европы и США, оформлению международных пластиковых карт VISA, MC/DC. По выводу в Канаду и США, статус + гражданство, виза-сервис, патенты, оформление документов для участия в лотерее Green Card DV-98. Тел. 220-66-16, 210-55-37

«МУЛЬТИ-ДЕКОР»

Предлагает под заказ современные, корпусные и встроенные шкафы, с раздвижными и складными дверями по канадской технологии из ламинированной плиты и зеркал.

ШИРОКИЙ ВЫБОР РАСЦВЕТОВ ЕВРОПЕЙСКОЕ КАЧЕСТВО

227-43-26

Ремонтные работы 18-11

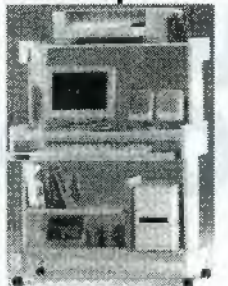
СПРОЕКТИРУЙ СВОЙ ШКАФ САМ!

Гарантия 5 лет

Компьютерный стол - знамение времени.

Сначала был компьютер, и лишь потом пришло осознание того, что для продуктивной работы на нем необходима специальная мебель.

Сегодня компьютерные столы от "Фоловер" воплотили в себе последние достижения эргономики. А это значит - программисту созданы все удобства: снижается утомляемость, повышается производительность. Столик занимает минимум места, легко перемещается, великолепный дизайн и широкая гамма расцветок позволяют такому столу гармонично вписаться как в интерьер любого офиса, так и дополнить уют квартиры. Вам не составит труда подобрать себе столик в зависимости от ваших вкусов и финансовых возможностей. Цена на столы - от 86 до 240 у.е., выбор моделей достаточно широк. Также вы можете подобрать для себя недорогое офисное кресло. Контактный телефон фирмы "Фоловер": (017) 253-19-34.



РИА "АПШ"

ОБЗОР

АВТОМОБИЛЬНАЯ ОТРАСЛЬ: КТО ЕСТЬ КТО?

Отдел новостей компаний «БДГ»

Любящие выставлять себя напоказ, московские «новые русские», вероятно, стали основными мировыми покупателями роскошных двенадцатицилиндровых лимузинов Mercedes-Benz. Однако до последнего времени их менее состоятельные соотечественники были весьма невыгодной «добычей» для западных производителей менее дорогих автомобилей.

Но совсем недавно итальянская компания Fiat подписала меморандум о \$850-миллионном совместном предприятии со второй по величине российской автомобильной группой «АвтоАЗ» и Европейским банком реконструкции и развития о производстве легковых автомобилей, двигателей и других компонентов. Это совместное предприятие будет базироваться в Нижнем Новгороде и, как ожидается, будет производить 150 тыс. автомашин марки Fiat в год, моделей Marela, Siena и Palio. Данное соглашение, которое будет подписано в феврале будущего года, когда президент Борис Ельцин посетит Италию, является последним и крупнейшим в ряду инвестиций западных автопроизводителей в российскую автомобильную отрасль.

В мае американская корпорация General Motors провела переговоры с АвтоАЗом, крупнейшим автопроизводителем России. Финская машиностроительная группа Valmet, сотрудничающая с обеими сторонами, будет третьим членом в предполагаемом соглашении о выпуске более 50 тыс. автомобилей в год в Карелии, вблизи Финляндии, начиная с конца 1998 года. Это может стать предвестником значительного более массированного вторжения GM на российский рынок. Данная компания, уже начавшая в 1996 году сборку спортивных автомобилей Blazer в Татарстане, вполне вероятно, может наладить производство легковых машин на огромном, но приходящем в упадок заводе АвтоАЗ в Тольятти.

Южнокорейская компания Daewoo заключила одно из первых соглашений в бывшем Советском Союзе -- ее совместное предприятие в Узбекистане производит малые легковые автомобили и автофургоны. В прошлом месяце Daewoo еще шире забросила свои сети в этом регионе, заключив договор с украинским правительством о приобретении доли в АвтоАЗе, ведущей местной автомобильной компании. Эта сделка, согласно которой в АвтоАЗ будет инвестировано \$1,8 млрд. в ближайшие шесть лет, предусматривает налаживание выпуска 255 тыс. легковых автомобилей в год в течение семи лет. GM, которая также горит желанием вложить деньги в АвтоАЗ, присоединится к данному проекту позже.

По мнению Филиппа Кронина, возглавляющего московское представительство консалтинговой компании AT Kearney, оживление активности западных автопроизводителей в России связа-

но с их возросшим оптимизмом в отношении спроса на легковые автомобили и с общим улучшением экономических перспектив этой страны. Россия определенно обладает безмерным потенциалом. Объемы продаж новых легковых автомобилей здесь затмевают аналогичный показатель Польши, крупнейшего и самого быстрорастущего рынка Центральной Европы, до сих пор находившегося в фокусе внимания западных автомобильных инвестиций. Регистрация новых легковых автомобилей в России возросла в прошлом году почти на 10% до 760 тыс. единиц. Около 60 тыс. машин были импортированы. Объемы продаж, как ожидается, должны еще больше возрасти в 1997 году. По прогнозам Economist Intelligence Unit, регистрация новых легковых автомобилей в России превысит 1 млн. единиц в 1999 году и достигнет 1,4 млн. к 2001 г. Российские автомобилисты уже хорошо знакомы с западными марками благодаря переживавшему в России буму рынка подержанных легковых автомобилей. По данным того же Кронина, в 1996 году в эту страну было ввезено почти 120 тыс. подержанных легковых машин.

Однако по всей вероятности, пройдет еще какое-то время прежде, чем еще большее число западных автопроизводителей начнет какие-либо крупномасштабные проекты в России. Многие из них еще недостаточно развили здесь свои дилерские сети. Что еще более важно -- местные российские марки удерживают значительную долю местного автомобильного рынка. Возможно, «Ладу» как автомобиль в полном смысле этого слова и не воспринимают всерьез на Западе, но в России она по-прежнему видится самой надежной машиной среднего класса. В отличие от более мелких центральноевропейских автопроизводителей, которые по-прежнему столкнулись с западной конкуренцией, российские автомобильные компании смогли выжить, главным образом благодаря огромному внутреннему рынку. Российские автопроизводители имели также больше времени для того, чтобы подготовиться к конкуренции. Базирующаяся в Москве автомобильная компания «Москвич», которая фактически умирает, не использовала это преимущество. Однако другие производители, такие как, к примеру, ГАЗ, зря время не теряли. Легкий фургон ГАЗа под названием «Газель» стал в России самым успешным новым автомобилем

«Лада» смогла создать новый «седан 110».

Сумевшие выжить местные российские автопроизводители на фоне продолжающихся сомнений в отношении российской экономической и политической стабильности означают, что большинство западных автомобильных компаний будет по-прежнему сторониться от создания крупномасштабного производства в этой стране. Однако для смельчаков Россия может стать последним в мире крупным быстрорастущим рынком.

ОСНОВНЫЕ РОССИЙСКИЕ АВТОПРОИЗВОДИТЕЛИ

Компания	Марка	Местонахождение
«АвтоАЗ»	«Лада»	Тольятти
«ГАЗ»	«Волга»	Нижний Новгород
«Москвич»	«Москвич»	Москва
«КАМАЗ»	«КАМАЗ»	Набережные Челны

КРУПНЕЙШИЕ ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИРЫ В АВТОМОБИЛЬНУЮ ОТРАСЛЬ СНГ

Компания	Местный партнер	Проект	Местонахождение
GM	«ЕлАЗ»	Модели Chevrolet Blazer	Елобуга, Татарстан
Kia	Три местных партнера	Модели Sephia и Besta	Калининград
Fiat	ГАЗ	Совместное предприятие	Нижний Новгород
Ford	Белорусское правительство и местный дилер	Escort и мини-фургон Transit	Обжак, Беларусь
Daewoo/GM	«АвтоАЗ»	Совместное предприятие по производству 235 тыс. автомобилей в год	Запорожье, Украина
Daewoo	«Красный Аксай»	Модели Neza и Espero	Ростов
Daewoo	«Узавтопром»	Мини-легковые автомобили и легкие коммерческие автомобили	Андижан, Узбекистан

РАЗ
ДВА
ТРИ
ЧЕТЫРЕ
ПЯТЬ

ТЫ ИДЕШЬ МЕНЯ ИСКАТЬ?



Белая Копия

ЦЕНТР РЕКЛАМНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

БИРЖИ И БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 67 (410) 13.10.97

Главный редактор **Петр МАРЦЕВ**
Первый заместитель гл. редактора **Светлана КАЛИНИКИНА**
Заместитель гл. редактора **Павел ШЕРЕМЕТ**
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**

© БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА октябрь 1997 г.

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.

Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка -- только со ссылкой на «Белорусскую деловую газету». Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель:

Издатель:

Исполнительный директор:
Полиграфическое обеспечение и распространение: **Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ**
Начальник рекламной службы: **Татьяна БЕЛЯВСКАЯ**
Отдел спецпроектов: **Михаил ОРЛЕЦКИЙ**
Компьютерный выпуск: **Сергей ОСИПЦОВ**

АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220088, Минск, ул.Первомайская, 18

ТЕЛЕФОН: (017) 236-50-51

ФАКС: (017) 236-53-62

КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: тел.(1048)22-863-67-79 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

ЗАО «БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА»

ЗАО «БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА»

E-mail: edit@workpr.minsk.by;

edit@bdg.belpak.minsk.by

Размещение рекламы: тел./факс: (017) 223-85-88

Отдел распространения: тел./факс: (017) 226-87-99

Отпечатано с диапозитивов в ЗАО «Летуас ритас» 2001, Вильнюс, проспект Гедимина, 12а

Тираж 20 000
Цена договорная
Заказ 2369
Подписано в печать 11.10.97 в 17.00
Подписной индекс 63879

Выходит 2 раза в неделю